

副市长直播为宁波制造代言

63万网友“拼”196款宁波好货

昨天,宁波市副市长李关定走进位于江北区前洋E商小镇的拼多多直播间,为宁波优质商品直播代言。

此次直播活动,是宁波市政府和拼多多履行双方战略合作协议的最新动作。今年3月25日,宁波市政府与拼多多达成战略合作,围绕帮助外贸企业出口转内销、推动宁波优质企业入驻拼多多平台、支持宁波打造电商直播基地等方面,签订了一揽子合作协议。



李关定副市长(左)在拼多多直播间。

买它们! 副市长带货自信满满

中午11点,李关定副市长如约来到拼多多直播间,为宁波制造打call。截至当天18点直播结束,共有63万网友围观,累计销售额超过920万元。

一走进直播间,李关定副市长就积极与网友们进行互动,开始了两轮免单抽奖,瞬间点燃了网友们的购买热情,大家在直播间频频刷着“钱包准备好了”“等市长一声令下”“抓紧最后的时间下单”等话语。

6月8日,李关定副市长刚刚在淘宝直播间露过脸,销售额达143万元,昨天又马不停蹄地出现在拼多多直播间,拉开了“金牌主播”的阵仗。

在直播间,他详细介绍了每款产品的使用场景和优势卖点,自如地和直播间的消费者进行互动,还当起了消费者的监督员:“这个破壁机说是静音的,我想替大家现场

听听是不是没有声音。”

这次,李关定副市长推荐的3款产品分别是先锋家用遥控落地电风扇、奥克斯静音破壁机和三禾麦饭石不粘锅,都收获了不俗的销量。此外,整场直播包含了196种商品,都是老百姓当季需要的日用品和快消品,涉及的先锋、帅康、奥克斯、三禾、得力、维科家纺、公牛、牧高笛等,都是宁波“土生土长”的品牌。

在直播间,李关定副市长特别提及了“宁波制造”的硬核实力,话语中满满的自豪之情。

据透露,宁波还将与拼多多等电商平台展开更广泛的联动,包括设立直播基地、网红基地等。未来一年内,将有超过15000家宁波企业入驻拼多多平台,覆盖宁波各优势产业集群,预计带动网络销售额超过800亿元,实现外贸转内需市场订单超200亿元。

出口转内销,宁波制造街枚疾走

电商直播,对于敢闯敢拼的宁波制造企业来说,早已不是新鲜玩法了。

先锋电器集团在有小家电之乡美称的慈溪滨海开发区。公司主要生产“先锋”牌取暖器、电风扇、饮水机、电源转化器等四大系列产品,是全球最大的取暖器专业生产基地之一。

长期以来,先锋电器集团在内外贸之间一直保持着“雨露均沾”的发展势头。今年疫情叠加复杂的国际环境,打破了这种平衡。挖掘国内市场存量,成为先锋电器集团稳定业绩的着力点。昨天的直播活动中,先锋电器集团有5个品类的9个热门单品来到直播间。

据了解,自去年起,先锋电器集团就开始了直播尝试,目前已经能保持每天直播的频率。

与先锋等小家电品牌把重心

从国外市场渐转国内不一样的是,帅康从1984年创立之初就深耕国内市场,目前出口仅占公司整体业务中的10%。

“我们最早在2018年开始摸索电商直播卖货的方式了,2019年是大手笔铺开的一年。这两年来,我们尝试了将产品送进网红、大V直播间的方式,一个月也能搞个三到五场,也在培养自己的主播团队,还有就是像格力董明珠那样,依靠企业内部的私域流量进行直播,将卖货信息直接推送到客户手上。”浙江帅康电气股份有限公司副总裁杨兵说。

据了解,今年,帅康公司专门成立了MCN事业部,有20多人,不仅与市场上成熟的MCN机构建立合作,还在不断学习摸索,将员工外派出去学习,打造属于自己的网红。 记者 王心怡 史曼

今晚丁磊直播首秀 为家乡带货“不赚钱图个乐”

本报讯(记者 王心怡 通讯员 王青燕)今晚8点,网易创始人兼CEO丁磊将走进网易严选和快手直播间,开启他的带货首秀。

据了解,丁磊将携网易系全家桶——网易严选、有道、云音乐、味央等,把自家好物搬上直播间,启用超大力度折扣,而网易严选是本次直播带货的重头戏。网易严选的一些爆款商品如人体工学椅、小龙虾、泰国乳胶床垫、猫粮均在列。此外,网易有道的爆款词典笔、网易味央猪肉也会亮相直播间。

值得关注的是,今晚的直播,他将和宁波市领导一道,分享推荐一些“宁波元素”浓厚的产品,如迷你咖啡机、电烤箱、即热饮水机等,展现“宁波制造”的高颜值和硬核实力。

对于定价,丁磊大方地表示:感谢热爱者——不赚钱,图个乐。记者提前拿到了3款“宁波制造”产品的价格,可以说是有很高性价比。

据了解,今晚的直播其实是网易与浙江携手开展“浙江制造拓市场——严选计划”的启幕篇。

该计划是为了进一步深化浙江制造拓市场行动,以浙江



制造品质产品与出口转内销产品拓展国内市场为主要目标,创新探索“网易严选+”品牌模式赋能助推全省制造业高质量发展之路。

第一批“试验田”被放在了宁波和杭州。届时,宁波市政府将与网易严选签订战略合作协议,双方将依托宁波制造优势、民营企业优势,积极推动宁波制造企业链接严选品牌做大做强,进一步提升打响“宁波制造”。

宁波东海银行

大道至简,真心为您

推荐亲友 共享好“理”

募集期:6月10日至6月16日 **1万元起购**

产品种类	产品名称	投资期限	业绩比较基准年化
净值型	“福赢家”幸福1号(2020061期)	99天	4.30%
	“福赢家”幸福1号(2020062期)	190天	4.35%
	“福赢家”幸福1号(2020063期)	253天	4.45%
	“福赢家”幸福1号(2020064期) 推荐新客专享	253天	4.55% (单户限购100万元)
	“福赢家”幸福1号(2020065期)	372天	4.50%

备注:推荐新客专享理财仅限未在本行购买过个人理财产品的新客户及对应的推荐人,详情可咨询本行各营业网点。

产品种类	产品名称	投资期限	参考年化收益率
预期收益型	“福赢家”2020年第94期	141天	4.10%-4.20%

温馨提示: 1. 理财非存款,产品有风险,投资须谨慎
2. 参考年化收益率仅为本行预测值,不等于实际收益率;理财产品过往业绩不代表其未来表现,不等于理财产品实际收益,投资须谨慎
3. 具体产品要素以产品说明书为准
4. 首次购买本行理财产品请至柜面做风险评估和理财签约
5. 详情可至本行各营业网点或拨打客服热线“4008866345”咨询产品信息



宁波东海银行各营业网点

营业区	支行名称	地址	联系电话
鄞州区	总行营业部	宁波市鄞州区民安东路292号(国际金融中心)	81872161
	华严社区支行	宁波市鄞州区华严街35号(四眼楼小学门口东侧)	81872135
	常青藤社区支行	宁波市鄞州区朝晖路404号(常青藤小区西门)	81872552
海曙区	海曙支行	宁波市海曙区解放南路9号-11号(天元大厦)	87082267
高新区	皇冠社区支行	宁波市高新区广贤路257号(皇冠花园二期)	81872526
	慈溪市	慈溪支行	慈溪市古塘街道新城大道北路1718号
象山县	象山支行	象山县丹东街道天安路153-161号(绿叶大厦)	65656179
	石浦支行	象山县石浦镇金山路121-127号(肯德基斜对面)	65982869
	西周支行	象山县西周镇西瀛大街48号	65836455
	爵溪支行	象山县爵溪街道新瀛路36号	65605968
	城西支行	象山县丹西街道靖南大街194号	65713524
港北支行	象山县石浦镇渔港中路307号	65950492	