

# 人工智能辅助审判 宁波敲响第一槌

## 法庭内只有一位法官,半小时就审结两起金融借款案件

本报讯(记者 殷欣欣 通讯员 金真法) 9月16日下午,镇海法院甬浦法庭敲响宁波法院系统利用人工智能辅助审判的第一槌——法官在人工智能辅助下,仅用半小时就审结了两起金融借款案件,并实现了当庭智能生成判决、当庭宣判、当庭送达、当天一键归档。

镇海法院是浙江省高院确定的人工智能辅助审判试点法院,人工智能程序“凤凰智审”(以下简称“小智”)以金融借款纠纷为主攻方向,探索人工智能技术在审判全流程的深度应用。当天审理的两起案件分别是宁波银行诉俞某金融借款案、镇海农商银行诉王某金融借款案,这是宁波首次使用人工智能辅助审判。

“小智”与法官共同参与的审判场景是这样的:法庭内,除了法官,空无一人,法官轻点手中鼠标,现场响起“小智”充满人性化的声音“现在进行法庭发问……”

大屏幕上,庭审笔录实时记录,原告、被告通过电脑远程有序发表辩论意见,双方的话语被转化为完整的书面语句。通过智能分析,“小智”动态生成案件争议焦点,整理推送可能遗漏的要点。

此外,证据分析展示、涉案借款本金金额计算、案件风险点提示、预测结果等事项也都随着庭审进程同步更新在屏幕上,甚至连判决书稿都随案自

动生成并根据庭审情况实时优化,等待法官核查确认后当庭宣判。

案件宣判后,当事人立刻收到了判决书。法官点击“结案”按钮,“小智”提示法官:“案件已自动进入归档程序,庭审视频与庭审笔录可同步对应点击回看。”

在“小智”的帮助下,庭审流程进行得十分顺利,全程不用一张纸,实现了真实诉讼环境下金融借款案件大批量、全流程、无纸化的智能审判。庭审法官谢朝宏表示,“小智”是个非常得力的审判助手,大大提高了庭审效率。

镇海法院党组成员、副院长刘丽说,作为法官助理,“小智”已具备感知、能理解、会思维、能推理、会决策、能行动、会协作、能互动的能力,给传统的金融案件审理工作带来革命性变化:一是提升了办案效率,不仅便利了当事人,还将法官从大量的简案中解放出来,集中精力解决繁案、难案,进一步实现“简案快审,繁案精审”;二是保证了裁判的公平,因为算法是客观的,“小智”对所有数据都“不偏不倚”,从而做到公平与效率两手抓。

据介绍,接下来,镇海法院将依托“小智”探索金融案件全流程“快立快审”,尽早实现金融案件的批量起诉、自动送达、智能立案、在线联审、一键结案等功能。

## ■宁波银行专栏

### 提升金融素养 防范非法网贷 享受校园生活

2020年9月1日起,宁波银行开展了以“金融知识普及月 金融知识进万家 争做理性投资者 争做金融好网民”为主题的金融知识宣教活动,活动内容包括存款保险保障、防范电信诈骗、保护个人信息、识别非法金融广告、安全使用信用卡、普及理财知识和网络安全等内容,实施线上线下多渠道、全方位宣教。

步入校园的学生,很容易被不法分子盯上。随着互联网科技的发展,很多网贷平台打着“多分期,低利息”甚至“零利息”的幌子吸引大学生来贷款。这些看似优惠多、操作便利的网贷平台,实际处处存在陷阱,令人防不胜防。宁波银行消费者权益保护部工作人员提醒注意以下几点,避开网贷平台的那些“坑”:

一是警惕无抵押、办理快、仅需身份证的贷款广告。一些网贷产品打着无抵押、办理快、仅需身份证的旗号,降低准入门槛,掩盖其非法目的,诱导大学生申请贷款。不要轻信熟人推销的网贷产品,存在一些非法校园贷利用学生之间的信任和紧密关系,在学生中发展校园代理,骗取学生办理贷款,实则处处是坑。

二是要认真识别贷款主体。应当优先向信誉良好的企业、平台、正规的银行机构申请信贷服务。如无法识别贷款主体,不要盲目申请贷款。

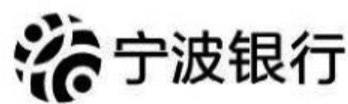
三是仔细阅读贷款合同,尤其是费用、利率、还款、免责等条款。很多宣传利率低、费用少的网贷平台,是通过模糊资费标准、

逾期滞纳金等来隐藏他们的非法目的。比如存在手续费等其他费用,或者使用苛刻的还款条件,复杂的逾期费用计算方式,提高还款金额。

四是仔细了解贷款发放的方式。部分网贷平台会在给大学生发放借款时,先行扣除利息,这部分钱就是“砍头息”,这样借款人实际拿到的金额并非借条上载明的金额,却支付更多的利息。

除了网贷平台自身的危害,校园里还存在很多以网络贷款名义展开的非法诈骗活动,如让大学生以自己的名义在网贷平台贷款,给其一定好处费,并承诺所有贷款均由自己来还,然而一旦贷款成功,便人间蒸发。或者散布虚假网络贷款信息,伪造贷款合同,以贷款保证金的名义骗取钱财等。

在面对网络贷款的诱惑,大学生要增强自我保护意识,做到以下几点:一是多多了解、多多学习金融知识,提升对非法校园贷业务的甄别和抵制能力;二是树立理性科学的消费观,养成艰苦朴素、勤俭节约的优秀品质;三是加强法律法规的学习,保护好个人信息和隐私;四是贷款选择正规平台和机构。一种人生,两种选择,别让非法校园贷带走自己的青春。



## 拼多多助力长三角 联合“力拼”源头好蟹



首届长三角大闸蟹云拼节启动现场。通讯员 穆功 摄

9月16日,在长三角区域合作办公室及沪苏浙皖一市三省农业主管部门的共同指导下,首届长三角大闸蟹云拼节在上海开幕。在开幕仪式上,太湖、固城湖、洪泽湖、长荡湖、高邮湖、大纵湖、南漪湖、芜湖、兴化等长三角大闸蟹优质产区联合拼多多,共同成立“长三角大闸蟹云拼优品联盟”,推动长三角大闸蟹产业实现一体化、高质量发展。

未来10天里,这些优质产区的官方旗舰店将陆续登陆拼多多,其间还会举办“开湖捕捞”“县市长直播”“万人团”等活动,消费者可以通过拼多多的限时秒杀、百亿补贴、搜索等入口找到大闸蟹云拼节相关页面,下单拼购各大产区的源头好蟹。

### 助推源头好蟹

当天,拼多多还宣布发起“长三角新蟹农计划”。通过开辟商家入驻绿色通道、产区个性化电商培训以及提供百亿补贴、限时秒杀等流量扶持方式,计划在5年内,帮助长三角大闸蟹产区培育100家电商龙头企业、1000家电商商家,并且创造200亿元的线上增量市场。

为了规范大闸蟹电商市场,统一产业标准,拼多多还联合江苏省淡水水产研究所,共同制定“长三角云拼大闸蟹产业标准”,优化养殖模式,完善大闸蟹电商销售标准。一方面帮助蟹农节约养殖成本,另一方面规范商家,打击以次充好、蟹绳注水、虚假宣传等行业乱象。

据悉,云拼节将首次在行业内推出大闸蟹“足斤足两”概念:商家承诺足斤足两之后,将在标题页和详情页显示足斤足两标签。消费者在收到商品后,可以对螃蟹去绳后称重,损耗高于行业标准以上(失水率超过7%),平台将会进行赔付。

### “新蟹农计划”让蟹农变蟹商

想要打造源头好蟹,改变流通环节、打造产品品牌是路径之一,与此同时,真正改良养殖端、重构大闸蟹利益分配链条同样重要。

目前,大闸蟹的销售主要依靠线下收购商来完成。在大闸蟹线下流通渠道中,有多个环节。层层加价,最终消费者为高价买单。反之,中间商通过压低收购价格、提前预售蟹卡等方式,将市场风险转

嫁给蟹农。

此次,拼多多发布的“新蟹农计划”,让蟹农看到了希望。蟹农在平台的帮助下,转型成为大闸蟹电商商家,通过平台直接对接消费者。一方面获取了流通环节的利益,另一方面直接面对消费者,可以依据消费需求,优化源头养殖模式。

“通过从培训、入驻,到资源扶持、流量倾斜在内的一揽子新蟹农计划,带动一批优质的新蟹农,成长为地方代表性企业,并且用2到3年的时间,助力各大主产区形成有全国影响力的区域公用品牌,真正帮助更多优质湖区的大闸蟹走向消费者。”拼多多副总裁陈秋表示。

### 这仅仅是一个开始

拼多多从农业起家,拼多多前身正是主打水果拼团的拼好货。“脚上有泥,身上有土”一直是拼多多的底色。数据显示,2019年,拼多多的农产品和农副产品的成交额达到了1364亿元,成为中国最大的农产品上行平台。

从把大闸蟹搬到线上、给予流量支持,到联动十大湖区成立优品联盟,再到培养新蟹农,并联合制定线上化流通产业标准,拼多多正在形成一整套大闸蟹一体化的样本。

而这仅仅是一个开始。“大闸蟹项目只是拼多多助力长三角农业一体化的开始,通过大闸蟹一体化的样本,未来拼多多还将探索更多品类,深度助力长三角特色农产品上行。”拼多多副总裁陈秋表示。

记者 毛雷君