

# 舞剧《花木兰》再次登台国家大剧院

明后天连演两场 门票已全部售罄  
武术展现是该剧编舞的一大亮点



两位导演在示范舞蹈中的“武术”。通讯员供图

这几天,在北京各条地铁的出口处,民族舞剧《花木兰》的巨幅海报遍地开花。京城各大写字楼、公寓楼、商住楼,也满是《花木兰》的主题海报,国家大剧院内外更是“处处皆木兰”。

记者从宁波市演艺集团了解到,由宁波市演艺集团、中央歌剧院和武汉市黄陂区人民政府共同出品的舞剧《花木兰》2020全国巡演北京站,将于11月13日和14日在国家大剧院上演,截至11月10日晚,两场演出的门票已全部售罄。

据悉,这也是舞剧《花木兰》第二次登上国家大剧院的

舞台。颇具意义的是,该剧2017年5月17日的首演也是在这里。

作为国家艺术表演中心,国家大剧院堪称中国表演艺术的最高殿堂。《花木兰》加盟的“秋季演出季”也是国家大剧院一年“三季一周”活动中非常重要的一个演出季,每一场演出都由专业部门精心挑选确定。《花木兰》能从国内外众多精品剧目中脱颖而出,主要就是因为该剧较高的综合艺术水准。

11月6日,在国家大剧院新闻发布厅,还专门举行了“巾帼力量——舞剧《花木兰》导演周莉亚、韩真访谈活动”,两位

导演和热心观众分享了不少剧目背后的趣事。

周莉亚和韩真表示,《花木兰》之所以备受关注,除了剧情编排符合现代审美以外,武术展现是该剧编舞的一大亮点。编排过程中,两位导演对武术元素进行分解,使用现代舞技术解构动作形态并进行重建,汲取武术中的直拳、勾脚、侧身格挡、肘击和回旋踢等动作要素,并进行技术加工,加强了演员速度的反差、高低空间的对比、身体质感的强调以及动作的延展性,使舞蹈的审美品质得到升华。

据国家大剧院票房统计,目前舞剧《花木兰》11月13日、14日两场演出的门票已全部售罄,而售票处至今仍不断有观众打来电话咨询该剧的演出和票务信息。

据了解,舞剧《花木兰》8月“破冰”开启2020年全国巡演,已历经广州、江门、海口、珠海、上海、成都、厦门、苏州等8个城市16场演出,所到之处均受到观众热捧,反响强烈。

记者 顾嘉懿 通讯员 房炜

## 中国宁波一号帆船队获百慕大黄金杯赛季军

本报讯(记者 邹鑫)百慕大黄金杯赛暨2020世界帆船对抗巡回赛日前结束,中国宁波一号帆船队获得季军,美国Stars+Stripes船队捧得冠军奖杯。

在半决赛中,中国宁波一号对阵的正是这支最终夺冠的美国船队。在船长Phil Robertson的带领下,中国宁波一号帆船队在两局落后的情况下紧咬对手,将比分扳成2:2,最后在决胜局中功亏一篑,以2:3惜败。在随后的三四名争夺战中,中国宁波一号获胜,夺得季军。

赛后,中国宁波一号船长Phil Robertson表示:“对于这个结果,我们有点遗憾。今年是特殊的一年,在队伍磨合时间仓促、各种条件受限的情况下,全体船员共同努力,仍然取得了这样的成绩,相信明年我们一定能更好!”

### 福彩开奖信息

3D第2020263期:0 0 7  
七乐彩第2020114期:06 08 09 10 14 15 26 05  
6+1第2020114期:8 0 9 1 0 7 8  
15选5第2020263期:04 05 09 11 13  
快乐8 第2020015期:  
05 09 15 16 17 25 30 41 43 46  
51 52 61 65 69 70 72 73 74 76

### 体彩开奖信息

大乐透第20113期:06 14 18 28 33 02 05  
20选5第20263期:05 07 10 13 16  
排列5第20262期:6 6 5 7 0  
(均以公证开奖结果为准)

## 华夏银行宁波分行:零售金融转型成效凸显



天一卡上线仪式现场。通讯员供图

11月1日,华夏银行宁波分行推出了甬城首张城市个人信用分主题信用卡——天一卡。作为金融类应用场景代表,华夏银行面向宁波城市信用分“天一分”用户相继推出多种专属金融权益。

11月2日,华夏银行首只定制汇添富稳健汇盈一年持有混合基金受到宁波人的热捧。这只基金募集171.7亿元,据说开售后仅1小时认购金额就超百亿元。

### 零售金融转型加快推进

天一卡的推出,是华夏银行宁波分行紧跟总行步伐,投身大零售转型的一个缩影。而首款“固收+”定制基金产品的面世,则进一步展现了华夏银行将把零售金融作为全行持续发展新引擎,把深化零售业务转型作为全行经营转型的优先战略。

“我们推出的第一款‘固收+’定制基金产品,受到了宁波投资者的热烈追捧,当天在宁波就售出了1.45亿元。”华夏银行宁波分行行长蒋国华告诉记者,资产新规背景下,理财产品利率下行且打破

刚性兑付,客户寻找在风险可控前提下,谋求稳健收益的替代性产品。这款“固收+”定制基金产品,引导客户在认真分析自身需求和风险偏好的基础上,通过善用“固收+”,合理规划家庭资产配置。

不久前华夏银行公布的2020年三季度报显示,该行前三季度零售金融转型加快推进,业务占比逐步提升。个人业务、财务管理与私人银行业务推出“华夏易贷”新品牌,实现存款、贷款和零售代销业务的快速增长。

### 为小企业提供差异化金融服务

在华夏银行的大零售概念中,除了个人业务与信用卡业务外,普惠也是非常重要的一个板块。

据蒋国华介绍,今年面对突如其来的新冠疫情,宁波分行全力推进复工复产,同时积极响应宁波银保监局减费让利的政策号召,实施阶段性减息让利。至9月末,分行今年新投放本外币贷款的平均投放利率较年初下降60个BP,其中普惠条线新投放贷款较年初下降211个BP;对困难企业“输血补气”,主动减费降利,主动发起免收企业网银、现金管理、手机银行等手续费活动,惠及各类企业3200余家,对于部分制造业小微企业,目前已发放优惠利率贷款超2亿元;外汇贷款利率及外汇业务手续费、外币汇兑累计让利1598万元。

“我们秉承‘中小企业金融服务商’的定位,把扶持科技型初创企业作为服务宁波发展的一个切入口,”蒋国华告诉记者,“我们是第一家给卢米蓝发放信用贷款的银行。”卢米蓝是一家OLED新型显示材料研发生产企业,在其初创期华夏银行作为首家合作银行,给予其2100万元授信。企业现已获

得小米长江基金等风投的战略投资,并与激智科技、高新区材料城、西工大宁波研究院有深入合作,产品已经投产,供应天马、视涯等国内一线显示面板企业。“领先的技术,会带来市场爆发式的增长。我们助力科技型企业的同时,分享其中的部分收益。”

华夏银行宁波分行集中资源普惠企业,配置专项信贷资源,运用“3315计划”项目集群贷款、“政府奖励贷款”项目集群和科技创新类企业成长期贷款、“智易融”等科创型类信用贷款等特色产品服务小微企业,提高制造业和民营企业贷款占比。

“良好的金融环境,对企业,特别是初创型企业非常重要,而在民营经济发达的宁波,普惠金融更具有现实意义。为了让客户经理敢贷、愿贷,我们设立了比较完善的‘尽职免责’制度。”据蒋国华介绍,至9月末,分行累计发放科创型信用贷款0.52亿元,累计发放小微企业信用贷款2.28亿元,通过“华夏快贷”“房贷通”累计投放小微企业中长期贷款1.49亿元。

记者 周静  
通讯员 胡倩 文/摄