

以茶为媒，省内率先打破“单线协作”壁垒

余姚与松阳、兴义、望谟、巴州建五地“朋友圈”

“以前我们只生产春茶，而现在已经建起了兴义最大的夏秋茶加工厂，帮助很大！”日前，贵州省黔东南州兴义市茶叶协会会长罗春阳告诉记者，该市七舍镇还新建了200亩示范茶园，带动多户贫困户脱贫致富，这都归功于余姚、兴义、望谟、松阳、巴州五地的“双协作”。

什么是“双协作”？原来，余姚市和丽水市松阳县是山海协作结对县市，又分别与贵州省黔东南州望谟县、兴义市和四川省巴中市巴州区建立了东西部扶贫协作关系，为进一步打通东西部扶贫协作与山海协作渠道，2020年五地以茶为媒，建立了区域“双协作”新机制。

“‘双协作’是我市在对口工作中的新尝试，打通这个通道，有利于发展理念的融合、产业链的互补延伸以及资源的高效整合，起到了‘1+1>2’的正向效果。”1月25日，市支援合作局副局长叶文涛向记者表示，期待这样的合作平台与创新机制能够在余姚各地得到进一步的复制与推广。



四川巴中市巴州区考察组赴兴义市考察茶产业。市对口支援局供图

A 打破供需不匹配，五地协作求互补共赢

“五地在原有的结对关系下，存在结对双方供需不匹配的情况，导致产业合作不深入、支撑不足等。”1月19日，余姚市发展和改革局党委委员、市对口办副主任施利森向记者介绍，“双协作”这项机制创新的出发点就是破解不匹配，深化产业合作。

原来，兴义市有6.52万亩茶叶，销路一直难以打开，余姚市也有6万多亩茶叶，本地市场已饱和，基本不能提供额外的消费帮助，而松阳作为中国茶业产业示范县，建有浙南茶叶市场，茶产业发达，可帮助兴义打开销路。

与此同时，巴州区外出务工人员需求较大，松阳人口仅24万，制造业不发达、服务业规模有限，对外来务工人员的吸引力和承载力

十分有限，而余姚市制造业实力雄厚，用工需求大，可帮助松阳承接巴州外来务工人员。

“五地之间如果取长补短，资源匹配，就可以有效扩大各自的资源供给和承载能力，实现互补共赢。”施利森说，2020年，经过多地实地交叉调研，五地明确茶产业合作、劳务协作为重点合作方向，在余姚签署了五地合作框架协议及合作项目。

“今后松阳每年3月举办茶叶节时，都会邀请我们的优质茶企、茶商来开展展销活动，这会很好地拓展我们的销售渠道。”兴义市人大常委会党组副书记、副主任唐钢认为，五地合作后，贵州的高山云雾茶会很快走出大山，走出深闺，走向全中国。

B 茶产业合作显成效，现已销售2530.76万元

“现在茶园的管护经验和技術都是向余姚、松阳学来的，不仅茶园管理规范了，还确保了茶叶增产增收。”罗春阳告诉记者。

根据合作协议，余姚、松阳充分发挥茶叶种植技术、先进制茶工艺及茶艺技术、浙南茶叶市场销售等优势，给予更多帮扶，现已先后派出3批次茶叶专家和专业技术人员赴望谟、兴义和巴州开展培训10余场，培训600余人次。

“以前茶园的管理属于半散养，在管护方面不怎么重视，余姚和松阳的老师过来指导后，从基地的管护，到茶叶的加工，手把手地教我们，基地的茶叶产量提高了。”罗春阳说，他此前到余姚的茶厂参观过，认为余姚的茶厂规模大，茶叶产量

高，值得好好学习。

而在兴义市敬南镇白河村的弘晖茶叶加工厂，由余姚出资35万元帮扶购买的10台茶叶加工设备也早已投入使用，茶厂已逐步实现茶叶生产的规模化，推动了当地茶产业转型升级。

“依托成熟的制茶工艺、良好的管理体系、多样化的销售渠道，拓宽了茶叶的销售市场，提高了茶农收入，增加了村集体收益。”兴义市敬南镇白河村党支部书记吕普祥介绍说，目前白河村茶叶种植规模已扩大到6000多亩，已经生产精品茶叶5吨，产值达300多万元，带动了当地98户贫困户脱贫致富。

据了解，以兴义、望谟、巴州为主的贵州、四川茶叶现已在松阳销售249.57吨，销售额2530.76万元。

C 多方交流最关键，期待五地文旅产业合作

据记者了解，五地劳务协作目前也取得了一定成果，巴州、松阳驻余姚劳务基地联络处、巴州外出农民工浙江余姚维权服务站相继成立，望谟、兴义也在松阳成立了劳动力服务站。此外，余姚面向巴州已发布招工信息7条，涉及集中招工排摸意向劳动密集型企业6家，面向建档立卡贫困户岗位2045个。

“在帮扶中，真正掌握协作方‘要什么’和‘有什么’是最重要的。”施利森告诉记者，要打通“双协作”，最大的难点在于构建起有效的多方交流对接机制，仅东西部或山海协作，都会由于协作地区相对固定单一，导致产业差异大、可借鉴经验少等问题。

“只有实地深入交流，才会充分考虑到各自的资源优势、产业特色、发展规划等开展产业合作，而且要一定以市场化合作方式为主体。”施利森说，五地打通“双协作”的探索已取得初步成效，随着合作的深入，相信

会有更多的产业合作内容可以开发，有更多的优势资源可以整合利用，有更多的领域会擦出深层次合作的火花，推动“双协作”进一步深化。

“比如在文旅产业合作，可利用余姚在开发红色文旅产业、松阳在民宿和古村落保护等方面的经验和做法，结合兴义市的万峰林、马岭河峡谷等休闲旅游资源、望谟县的布依民族文化、巴州的川蜀文化等，在文旅产业合作上加深合作。”

施利森向记者表示，未来还要进一步深化茶产业和劳务协作领域的合作，引导更多产业企业到兴义、望谟和巴州进行投资合作，构建起“茶企联盟”，并利用好松阳浙南茶业市场的销售平台和余姚电子商务优势帮助三地打开茶叶销路，在劳务协作方面，将利用好望谟、兴义、巴州在姚劳务站，构建完善用工信息平台，进一步组织好企业赴三地开展专项招聘会，助推劳务协作全面深化。

记者 房伟

兴业普惠贷 “贷”来好消息

2020年新冠疫情暴发以来，围绕推进复工复产和助企纾困，兴业银行在产品服务方面持续创新，将解决民营小微企业痛点、难点与自身业务创新、经营特色相结合，推出小微企业专属产品之一——兴业普惠贷，推动信贷资金向未获得过银行融资支持的小微企业倾斜，持续提高民营小微企业信用类贷款占比和首贷获得率。

“兴业普惠贷”是兴业银行为贯彻落实国家加大对实体经济和小微企业的金融支持政策，专门针对普惠型小微企业创设，向小微企业提供短期和中长期授信支持的业务。“兴业普惠贷”具有贷款期限长、资金用途广泛、抵押率高、审批速度快的优点。

宁波某纺织有限公司主营各类时尚女装面料的生产加工及销售，是一家出口导向型工贸一体企业。受全球疫情影响，该公司逾2000万元的订单出货受阻，客户支付货款的周期延长，应收款的风险也逐渐增大，该公司面临较大的运营压力，急需银行信贷支持。近日，在了解到公司

资金需求后，兴业银行宁波分行营业部第一时间为其量身定制贷款方案，开辟绿色通道，简化业务审批流程，高效快捷地办理了一笔三年期金额1000万元的“兴业普惠贷”。优惠的贷款利率极大地降低了企业的经营成本，企业生产发展得到及时助力。“兴业银行宁波分行是我们今年首次合作的银行，这次顺利申请到‘兴业普惠贷’，不仅缓解了资金周转压力，还增强了我们发展的信心和决心。”该公司负责人说道。

兴业银行宁波分行始终坚持与民营小微企业相伴成长，与实体经济共担风雨，通过“增供给、降成本、延期限、优服务”等一系列政策措施，精准发力，面向企业提供金融支持服务成效显著。该行2020年普惠小微贷款余额较年初实现翻番，该行总行更是获得2020年《亚洲银行家》“中国最佳股份制中小企业银行”，2020年《银行家》“十佳民营企业金融服务创新奖”、“十佳小微企业金融服务创新奖”等多项大奖。

王巧艳