

我市举行“三八”国际妇女节纪念大会 这四位“宁波女儿”的故事，你知道吗？



图片展现场 记者 杨辉 摄

昨天上午，我市举行“三八”国际妇女节纪念大会暨“百年芳华”甬籍优秀女共产党员图片展。作为2021年“四明女儿大宣讲”主题宣讲的首场活动，大会分享了四位具有代表性的宁波籍优秀共产党员的故事。

朱凡 “阿庆嫂”原型之一

“垒起七星灶，铜壶煮三江。摆开八仙桌，招待十六方。来的都是客，全凭嘴一张。相逢开口笑，过后不思量。”这段《沙家浜》中阿庆嫂最为耳熟能详的唱段，不少宁波人都能哼出来。但你知道吗，阿庆嫂的原型之一，就有一位是宁波籍的革命烈士朱凡。鄞州下应街道君睿社区党支部书记励晓燕为大家宣讲了朱凡烈士的故事。

“朱，红色，代表红军，代表共产党，代

表革命，我要做红色队伍里的平凡一兵。”被称作“江南赵一曼”的朱凡，这样解释自己改名的故事。1939年秋，刚满20岁的她参加江南抗日义勇军，至苏(州)常(熟)太(仓)抗日民主游击区参加革命工作。1940年，她加入中国共产党，任中共横河区委书记。1941年调任中共辛莫区委书记。同年7月，朱凡不幸被捕，被日军捆在急速飞驰的汽艇后活活拖死，年仅22岁。

李敏 “浙东刘胡兰”

“李敏，你的牺牲，像闪电一样，闪烁着每个人的心。”这是1944年4月20日《新浙东报》上发表的一首悼念李敏烈士的诗。70多年过去了，这首诗仍然震撼着浙东人民的心。被称作“浙东刘胡兰”的李敏，是宁波镇海人。

浙江四明山干部学院教育科科长吴小华宣讲时说，17岁的李敏毅然投身到抗日救国斗争中；1942年8月，加入中国

共产党，被党组织派到鄞西樟水区启明小学，以教书为掩护，从事抗日斗争。1943年春，李敏担任中共樟水区委书记。她奔走在樟水两岸，挨家挨户动员群众参加抗日斗争，秘密发展武装力量，建立与扩大党的组织。1944年2月，李敏不幸被捕。敌人用尽一切伎俩，也没能从她身上得到任何口供，恼羞成怒的敌人用刺刀将她杀害。

朱枫 虎穴藏忠魂

宁波镇海中学校园内，有一清净幽雅的小园“憩园”，是朱枫烈士从小生活的地方。很难想象，出生在这样富贵人家的千金小姐，是如何成为勇往直前、坚贞不屈血洒台湾的革命烈士。1948年，朱枫奉命去香港从事地下工作。后来组织上又交给她一项重要任务，赴台湾执行秘密任务。

1949年11月25日，朱枫从香港维多利亚码头登上了“风信子”号客货海轮。

到台湾后，朱枫与吴石将军取得联系，多次进行情报交接，将一批重要情报送到了中共华东局情报部交通员手中，后因叛徒出卖被捕。朱枫烈士45年的短暂岁月，演绎出了波澜壮阔的人生。镇海口海防历史纪念馆工作人员刘盈在宣讲时说，朱枫烈士在临刑前用尽全力高呼“中国共产党万岁”，生命最后一刻这声响彻长空的口号，正是她毕生的信仰。

朱红明 小马拉大车的“管家”

“朱书记就是我们大港社区全国创先的奥秘所在。”北仑区综合行政执法局政工科副科长张雁为大家宣讲了北仑区新碶街道大港社区党委书记、主任朱红明的故事。今年50岁的朱红明，是大港社区这6.7平方公里内、570家企业、近10万名工人的“大管家”。

14年前，中国第一个工业社区在北仑诞生。在工业园区设立社区，实行社区化管理模式，大港社区在全国开了先河。

朱红明带领社工“小马拉大车”，构建起“党委领导、社区牵头、企业协同、员工参与”的共建共享服务管理新格局，在全国率先走出一条服务工业社区的新路。把企业当“家业”，把员工当“家人”，把需求当“家事”。在她的带领下，大港社区以“家文化”为理念，不断创新服务方式，破解了“后开发区时代”工业园区服务这道全国性难题。

记者 滕华 通讯员 胡青蓝

您愿意帮助 这群特殊的“李焕英” 实现微心愿么？

市慈善总会联合星宝中心 发起“帮星妈达成微心愿”公益行动

十几年甚至几十年如一日陪伴孩子康复训练，最大的愿望是“我要比孩子多活一天”……“星宝”（自闭症孩子）家的“李焕英”往往比普通人家里的付出更多。昨天，宁波市慈善总会联合宁波市星宝自闭症家庭支援中心（以下简称“星宝中心”）发起“帮星妈达成微心愿”公益行动，让“星宝”们帮“星妈”完成一个微心愿，可以是画一幅肖像、插一盆花、买一次东西、烧一个菜……

“我们相信，妈妈总是最了解孩子可能可以完成哪项任务的人，给‘星宝’一个跳一跳够得着、为母亲做事情的机会。我们会在全城征集资源、招募志愿者，协助‘星宝’完成这个目标。”市慈善总会相关工作人员说。

此次行动分为两个阶段，将持续到5月9日。

第一阶段，3月8日至4月2日（世界自闭症日），工作人员收集这群特殊“李焕英”们的微心愿，有意向成为“星宝”的协助者的热心市民、愿意为此提供资源的爱心企业也可以电话联系87251999（宁波市慈善总会）或扫描下方二维码报名。

第二阶段，4月2日至5月9日（母亲节），根据“星妈”的微心愿全城寻找资源、志愿者成为“星宝”的协作者，通过资源匹配，与“星宝”组成协作组，去达成目标。

记者 王思勤



成为「星宝」协作者
扫描二维码

“三八”节促销掀起 节后首个“消费高潮” “颜值经济”当道 口红卖“疯”了

作为春节后的第一波消费高潮，“三八”节促销昨天“席卷”整个宁波商业领域。越来越多的宁波女性为“悦己消费”一掷千金，宁波各大购物中心无论是客流量还是销售业绩，都迎来了新一轮井喷。

昨天下午，记者在宁波多家商场看到，黄金品牌区域人气高涨。宁波第二百货黄金珠宝区域，正在选购的方女士告诉记者，她前几天就来“踩点”了，大概了解了折扣，昨天是带着母亲来挑选的。

“刚刚过去的这个周末，我们仅黄金饰品就有超过1000万元的销售额，今天截至下午2点半，已经有400多万元的销售额。”宁波二百中国黄金相关负责人王勇昨天说。

“变美”始终都是女性消费者的刚需，美妆产品成为“出镜率”最高的单品。

昨天下午，记者在银泰百货天一店看到，几乎每个品牌彩妆、护肤品专柜前都围满了顾客。

“我每年都要在‘三八’节促销的时候囤一些化妆品。周末已经和闺蜜一起来囤了一波，粉底、口红、眼妆、防晒产品这些都买好了。今天下午刚好空着，就来看看还要再补点啥。”正在挑选的黄女士说。

“整个‘三八’节促销期间，我们卖得最好的是口红，好几个热门色号一直在补货。另外，随着气温逐渐升高，户外活动增加，眼妆、防晒产品也都卖得不错。”该商场一个美妆品牌专柜的工作人员说。

据了解，刚刚过去的这个周末，和义大道整体销售额较2019年同期增长150%；鄞州印象城在“三八”节促销期间，整体销售同比增长40%，客流同比增长12%；宁波万象汇上周末日均客流环比提升10%，零售额环比提升55%。

记者 史妮超