从学徒工到企业掌舵人

实现人生逆袭的少数民族农村娃 想帮助更多的人实现小康梦

同心奔小康

粟新远向记者展示目前技术含量最高的电容话筒

出生贫寒的粟新远是个地道的农村娃，家乡在广西东北部——贺州钟山县一个偏僻的小山村。他的童年记忆有些苦涩，6岁开始洗衣做饭，每天带着妹妹上学，18岁辍学到深圳打工。

一路走来，他一直怀揣学一门技术的梦想，从一无所知的学徒工，到掌握核心技术的项目经理，再到一家“单项冠军”企业的掌舵人。他没有在逆境中被打倒，反而愈挫愈勇，实现人生逆袭。他是瑶族人，他在宁波一手创办的企业，有两成员工是少数民族。他想帮助更多的人在宁波安居乐业，实现他们的小康梦。

A 到深圳的路费都是自己挣的

走进位于鄞州潘火街道的宁波爱音美电声科技有限公司，粟新远正在办公室洽谈业务。很难想象，眼前的这位企业掌舵人，26年前却是个一无所有的穷小子。

粟新远今年43岁，老家在广西贺州。家里有兄弟姐妹四个，他是老大，父母都是地道的农民，家里一年的收入只够温饱。

穷人的孩子早当家，粟新远从6岁就开始洗衣做饭。上学以后，他每天要带着2岁的妹妹去上学。“父母都去种地了，妹妹太小没人管，只能由我带去学校。我在教室里上课，她就在教室外玩。”

上职高仅仅半年，粟新远就辍学了。“四个孩子同时上学，是一笔不小的开支。父母太辛苦了，我想早点工作搭把手。”

从广西到深圳所需的交通费，都是粟新远自己挣的。那年夏天，他天天往山上跑，爬上爬下割松香。一天就要忙乎六七个小时，时常连中饭都顾不上吃。两三个月时间，他攒够了1000元，坐上了去深圳的大巴。

霓虹闪烁的大城市，让粟新远踌躇满志，但现实却给了他沉重一击。

“没有文凭，没有技术，你会做什么？”半个多月时间，粟新远在找工作过程中碰了一鼻子灰。无奈之下，他辗转找到在深圳做包工头的老乡，在建筑工地拉泥浆车，晚上就挤在工地，一张草席就能凑乎一夜。

苦难的生活，让粟新远更坚定了自己的想法——学一门技术。

B 放弃高薪到宁波艰苦创业

那段时间，粟新远经常骑着一辆破自行车四处寻找“招工启事”。有一天，他走进一家生产麦克风的企业。第一次被老板果断拒绝了，但他却没有离开。“只要能学技术，一分工钱都不要！”正是这份执着打动了对方，他如愿成了一名学徒工。

凭着一股不服输的韧劲，粟新远上手很快，成了公司的业务骨干。1997年，粟新远迎来了命运的转折点。公司派他去上海，拜中国顶尖的电声专家潘正源为师，潜心钻研电声技术。

起初，这个中学毕业的小伙并没有得到专家的认同。有一次，潘正源丢了钱包，包里有大额现金和身份证，第二天刚好要出差。正当他手足无措时，机灵的粟新远立马跑了出去，找了几条街，钱包终于完璧归赵。这件小事让潘正源对他刮目相看，将电声技术倾囊相授。

1999年10月，粟新远回到广东后“华丽转身”，当初的小学徒成了项目经理。几个月时间，他就成功研发了一款技术含量很高的电容麦克风，让一个岌岌可危的企业走出债务困境。

尽管工资“水涨船高”，但粟新远的心里一直藏着创业梦，他想要大干一场。

2005年12月，他带着两万元积蓄来到宁波，和朋友合伙创办企业。说是企业，实际上就是几个人的小作坊。当时只管技术的他毫无销售经验，从零开始，一家一家跑客户，每天坐公交车送样品，饿了就啃个馒头。

“那两年，妻子跟着我在宁波吃了很多苦，哪怕是100元的单子，我们都自己做。白天到处跑，晚上就睡在厂房的角落里。真不知道是怎么熬过来的，但我从来没有后悔过！”

老天没有辜负这个从不轻言放弃的人。这个不起眼的小作坊，第二年产值就达到三四十万元。当年，夫妻俩买了辆面包车送货，再也不用天天挤公交车了。

2008年，随着互联网的蓬勃兴起和主播行业的快速发展，粟新远抢占先机，带着拳头产品到各地参展，凭借过硬的产品质量顺利打开市场。企业发展进入快车道，员工越招越多。2009年，粟新远在姜山买了一套南北通透的高层商品房，一家人在宁波安家了，两个孩子渐渐长大，农村娃终于过上了曾经向往的生活。

粟新远（左二）和他的少数民族员工

C 两成员工来自少数民族

借北京奥运会的东风，粟新远把发展的目光瞄向海外。2011年，他前往欧美等发达国家参加专业灯光音响展览会，公司产品第一次站上了世界的舞台。

2015年，企业新建2万平方米的厂房，新增高科技设备。员工从最初的几个人增加到现在的300多人。这些员工中，少数民族员工就有六七十人，大多来自瑶族、苗族、土家族等。

“我们公司就是一个大家庭，有很多少数民族员工。”粟新远带记者参观位于5楼的民族文化展示中心，那里设有活动室和读书角，还有各色民族服饰。

公司有个少数民族员工经济条件拮据，但他想在老家盖房子。粟新远听说后，二话不说拿出5万元。“钱拿去，等有条件了慢慢还！”

这样的话，他说过很多遍。员工要买车或买房，都可以找公司借钱。有些员工碰上子女就学难，粟新远都会帮忙张罗。在员工眼里，他俨然成了“大管家”。

“我从一个农村娃来到大城市打拼，现在创建了自己的企业。一路走来，我遇到了很多贵人，幸好他们出手相助。现在我有能力了，也应该伸手帮别人一把。”这些年，粟新远始终心怀感恩。在他看来，员工为企业创造价值，企业应该替他们解决后顾之忧。

去年，企业因疫情“逆风翻盘”，年产值达1.8亿元，今年订单已经排到了9月份。对现在的生活，粟新远心满意足。兄弟姐妹跟着他来到宁波安家立业，来自家乡的员工也不在少数。“只有让自己变得更强大，才能帮助更多的人。”现在，把企业做大做强就是他最大的心愿。

记者 薛曹盛 实习生 曾紫薇
通讯员 邱煜 文/摄

忙碌的生产车间