

国家统计局宁波调查队对556户家庭开展的一项调研显示 63%的新能源汽车车主认为充电很方便

日前,国家统计局宁波调查队对556户家庭开展了新能源汽车消费意向调研。结果显示,新能源汽车的单次充满电费用在60元-80元之间。按单次充电可行驶300公里计算,每公里的费用在0.2元左右,而普通燃油车每公里的油费支出在0.6元左右。

因此,相较于普通燃油车,新能源汽车的单公里费用颇具“吸粉力”。但宁波充电桩的布局是否有“固粉力”,甚至成为消费者选购新能源汽车的“助力”呢?

63%的车主认为充电便利

去年4月,市民杨辉购买了一辆新能源汽车。他的日常生活轨迹就穿梭在家、自己公司、老婆公司和孩子学校之间,每天行驶距离一般在50公里以上,充满一次电大约能坚持四五天。

他居住的小区在鄞州潘火一带,下楼就有慢充桩,最近的快充桩离小区也不过2公里。相比之下,他更喜欢去附近的快充桩充电,像康城喜满庭酒店、红星美凯龙、宜家、浙江万里学院、方圆中心等,都是他平时常去的快充点。

“我现在最喜欢去的还是酒店,因为可以在大堂里等,环境比较好。去其他地方,一般我会在车里等个50分钟,把电充到90%左右。一是因为最后10%会充得比较慢,二是因为这些地方针对新能源车充电一般1小时内免停车费。”

另外,因为工作需要,杨辉也常开车去慈溪、余姚等地,周末也会开车150多公里回台州老家。“一般只要车有60%的电,从宁波开到台州基本没问题,而且现在高速服务区里都有快充桩。另外,我在台州的家离市政府很近,那里也有快充桩。我还把买车送的充电桩装在了台州老家,所以充电,我基本没有感到什么难度。”

在杨辉能同时享受到新能源车单公里费用的实惠和充电的便利背后,是一组数据。

记者从市能源局了解到,到2020年年底,我市已累计建成公用

和专用充电站点超过900个,有公用和专用充电桩8100多个(其中快充桩4280个、慢充桩3820个)、私人桩32600个。另外,全市有42个加油站配建了充电桩,宁波境内高速公路服务区在2016年已实现全覆盖。全市的车桩比为6:7,城市核心区公共充电服务半径为0.6公里,完成了2017年《宁波市电动汽车充电基础设施建设实施方案》提到的服务半径小于0.9公里的目标。而在2015年年底,我市只有充换电站11座、充电桩79个。

当前,宁波有15家企业在建设运营充电桩,其信息数据接入市级平台,包括国网宁波供电公司、宁波永耀电力、宁波绿捷新能源、宁波特来电新能源、宁波星充新能源、宁波云充新能源、浙江卓一、小桔等。截至今年3月24日,接入充电设施总功率约62万千瓦,日充电量约为63万千瓦时。

这次调研还显示,在宁波,63%的新能源汽车车主认为充电很方便,不存在充电问题;29.6%的车主表示充电比较方便,偶尔出现充电问题;7.4%的车主表示充电不方便。

而从换车或购车意向看,21.2%的受访者表示下一辆汽车更倾向于购买新能源汽车,比选择燃油车的高1.1个百分点;另有58.7%的受访者表示两者均可。家庭购车意向方面,新能源汽车已经超过了传统燃油车。



网约车和出租车正在充电。

充电桩推广阻力还不小

“虽然我家附近充电还是比较方便的,但如果能在自家车位上装个私人的充电桩,当然还是最理想的状态,但现在小区里装充电桩还有不少限制。”杨辉说。

调研也显示,在反馈“偶尔出现充电问题”和“充电不方便”的受访车主中,谈到的主要原因从高到低分别为:公共充电桩数量少,缺乏固定停车位导致无法安装充电桩,普通燃油车占据带充电桩的停车位,居住小区不允许加装个人充电桩导致充电不方便,占比分别为70%、50%、40%和40%。

除了老旧小区电力条件难以满足充电桩建设、充电车位被燃油车占用未能得到法律法规监管等,充电桩建设运营企业同样也感受到了一些充电桩推广的阻力。

宁波特来电新能源有限公司从2016年起进军宁波市场,是当前我市的头部充电桩运营商之一。该公司总经理刘世奇说,首先,虽然推广新能源车是实现“碳达峰”“碳中和”的大利之举,建设充电桩又是推广

新能源车的必要保障,政府也大力倡导,但在建设场地的获取中,依旧困难重重,不少小区、商场、办公楼等仍抱着“多一事不如少一事”的心态,不愿放出场地资源;其次,不少公共停车场虽已装上充电桩,却没有切实执行充电停车免2小时停车费等必要措施,这也让一些现有充电桩无法发挥出最大价值;再次,当前城市充电运营门槛缺失,一些运营商趁风口杀进充电市场,赚一波快钱后悄悄撤出,留下不少“僵尸站”,不能提供充电服务却又占用场地资源;另外,一些汇聚充电桩信息的聚合型APP,为了积累客户数据信息并借此获利,肆意压低充电价格,扰乱市场;此外还有转供电加价等问题,也需要进一步从制度法规上进行规范。

“当前,按功率算,我们公司的公共充电桩利用率在8%-10%左右,其实并不十分理想,比较理想的利用率应该在15%左右。”刘世奇说。

见习记者 徐露清 文/摄

出口受阻,按摩椅龙头出口转内销,联合媒体举办“工厂直销惠”大活动

多功能高档按摩椅今天直降2.2万元

●央视和各大卫视强推,无需安装,到店免费体验,送货上门

厂家为盘活资金、清库存 出厂价直供高档按摩椅

受全球环境影响,很多外贸企业出口转内销,以求生存。18年专注按摩椅研发生产的倍嘉尔大品牌就是其中之一,为快速回收成本,摆脱企业困境,特联合媒体举办“工厂直销惠”活动,倍嘉尔仓库中的高档按摩椅全部成本价销售,市场价25980元/台的高档全按摩椅,现在只售工厂价3980元/台,全国各大卫视强力推荐,用过的消费者都称赞,全家享用十几年没问题,品质让人放心!

郑重承诺

厂家严格执行国家质量三包规定质保,非人为质量问题,一年内免费换新,五年全国联保,7天内不满意可退,觉得买贵了也退,决不让您多花一分冤枉钱,确保售后无忧!

按一按,全身好轻松 无需安装,插电即用

来店体验过王阿姨曾说“家财万贯,不如身体健康。年纪越大,越要懂得享受生活,这么便宜的按摩椅,还是大品牌,买回去便宜都能用,没事按摩一下,疲劳感没了,舒坦多了!”

现在很多人喜欢宅家里,累了怎么放松呢?您可能需要一款倍嘉尔智能按摩椅,无需安装,插电即用,既可以当沙发椅坐着,一边看电视、一边按摩,也可以调到太空舱零重力模式,躺下来闭目养神、按摩全身。

倍嘉尔智能按摩椅,从上到下有32组滚轮揉捏按摩,28组气囊挤压按摩,可以按摩颈肩、后背、腰部、手臂、腿部和脚底穴位,特别是中老年人,平时没事按一按,全身好轻松。

中国电机之乡龙头企业 包邮到家,售后无忧

中国按摩椅龙头企业倍嘉尔,位于福建福安市,这里拥有“中国电机之乡”美誉。高端电机全球领先,技术创新能力,产品质量享誉海内外。按摩椅的核心部分就是电机,作为福安按摩椅大企业,倍嘉尔专注高档按摩椅18年,拥有一流的产品开发和自主生产能力,品质让人放心。

平日里大家忙忙碌碌,难免有头晕脑胀、腰酸背痛的情况,给自己和家人准备一台按摩椅,每天躺上去按摩放松下身体,真的是一份不错的健康礼物。只需3980元,相当于咱带回家一台头部按摩仪、颈肩按摩仪、腰部按摩仪、以及腿部和足部按摩仪,相当于18人的按摩团队,24小时全程呵护身体健康!



倍嘉尔经典款 产品型号:999

多功能高档按摩椅 电视同款

—市场价:25980元/台— 工厂价:3980元/台

倍嘉尔新款 全自动太空豪华舱按摩椅L08

—市场价:32800元/台— 工厂价:6980元/台

活动时间:5月14日~5月18日 门店地址:海曙区永寿街6号寿全斋 抢购电话:0574-87228361