

送车、送生产线、送启动资金，还给订单

宁波这个老板太“豪横”了！

为了帮助车间小弟去创业，老板双手奉上两台车、整条生产线、20万元启动资金，还给订单，带着一起开拓客户……天底下有这样的老板吗？在宁波，还真有。

作为一名扎根宁波23年的台商，宁波市台湾同胞投资企业协会副监事长、宁波裕沐文具有限公司总经理盛汉伟所经营的企业在这些年间不断“瘦身”，工厂员工从最多时候600多人逐渐缩减至如今的50多人。但他说，自己并不亏……



台商盛汉伟在宁波投资开设了一家文具厂。记者 崔引 摄

1. 员工吐槽“在宁波成家难”这话被老板听进了心坎里

“哥，最近新接了一个国外订单，要在月球灯上加一些素材，您帮我看看怎么弄比较好？”昨日上午，记者来到位于海曙区高桥镇民乐村的裕沐文具，刚好遇到企业的前员工李斌“回娘家”。拿出月球灯，李斌展示给盛汉伟看，两人热络地讨论起来。“出去这么多年来，遇到啥问题还是首先想到回‘娘家’来求助，每次都能有收获”，李斌告诉记者。

时间拨回到2012年7月，28岁的李斌离开裕沐文具，从以前的企业开发主管，变身成为宁波市海曙高桥鸿朗工艺品厂的厂长。他万万没想到，自己一次私下对老板的吐槽，竟会改变他的人生。

“每个月几千元工资，我一个外地人，家里也没有更多积蓄，这样子怕是很难在宁波成家呀……”那年，李斌和女朋友正谈婚论嫁，但面对现实压力，两人不得不分手。十几岁就出来打工的他，一直工作在车间里，哪怕后来做了技术主管，也还是打工人。这些失恋后的肺腑之言，被盛汉伟听进心坎里去了。

“当时，我们企业刚从2008年的金融危机中缓过气来，订单一下缩减了80%，正在思考企业新的发展方向。”盛汉伟说，听到李斌的那些话，他猛然想到，是不是可以尝试把生产设备转送给员工，一方面自己削减管理成本，另一方面还可扶持员工创业。

2. 创业后9年产值翻了40倍“车间小弟”感叹“就像做梦一样”

于是，一整套的赠送计划开始启动了——

树脂灌浆车间里正在运营的真空机、搅拌机、抛光机、磨砂机等价值十几万元的生产设备，送！

一辆送货面包车、一辆可以跑业务的别克牌小轿车，价值近十万元的二手车，送！

近千平方米的生产厂房，租金也全免了，送！

用于前期启动的20万元，送！

订单也不用操心了，不仅裕沐文具的订单依旧延续，盛汉伟还带着李斌去拜访开拓新客户……

李斌的创业，将裕沐文具的彩绘部门整体切割出去了，20多个

员工也跟着他转移到了“新战场”。从此以后，盛汉伟就把自己的彩绘订单直接下给了李斌，这在初期占了对方业务量的90%。“他本来是裕沐文具的开发主管，对我们的品控和生产工艺都很了解，订单给他，很放心。”

“真的，简直跟做梦一样！我从来没想到，自己还能从一个打工者转变成为一个创业者！”李斌骄傲地跟记者说，这些年从最初的年产值50多万元到今年的2000万元，企业实现了9年翻40倍的奇迹。“没有盛总这边‘娘家人’的扶持，我根本不可能有今天，在宁波能安居乐业，闯下一片天地！”

3. 派件给周边村民做加工“金花姐”每月增收约2000元

不止彩绘部门整体切割，盛汉伟对自己的企业继续加大力度“瘦身”，只留下了设计开发、接单和成品组装三大主力部门。将一些加工装配活儿外包给周边富余劳动力，是其中一条主要途径。

58岁的汪金花是民乐村村民，平常的主要工作是帮丈夫做快餐，中午饭点时将饭菜配送到附近工厂。2017年，她听说裕沐文具公司有外包组装的工作，任务很简单，只需将文具配件组装成一支成品，不用去工厂坐班做流水线工人，时间自由在家就能做，于是主动与公司联系做工。

每天下午1点左右，裕沐文具的厉成勇厂长会将需要加工的物料送到金花姐家中，一般下午6点

左右，就能完成一天的工作量。“我做得多就赚得多，而且这个工作很轻松，每个月能有2000元左右。”汪金花告诉记者，每天只工作半天时间，加上2000多元退休金，全部加起来每个月有差不多5000元的收入，她很满意了。

海曙区高桥镇民乐村党总支书记谢江伟告诉记者，现在民乐村户籍在册村民大约1500人，其中富余劳动力150人左右，多为在家务农的30岁—50岁妇女。裕沐文具主动联系对接，让村里100来个村民在闲暇时间也能居家赚钱。“都是一些手工活，笔芯、饰品装配啥的。最少的每月可以增收1000来元，最多的可以达到四五千元，是家庭收入的有效补充。”

4. 订单没少，合作伙伴却多了老板说，“瘦身”是多赢

3年前，得知李斌要扩大再生产，周转资金一时遇了难，盛汉伟的天使资金再次准时到位了，一下子无息借款就是200万元。“他拿了订单，生产和收益都是看得到的，我们很放心！”

从600多人到50多人，他说，企业这一“瘦身”，不仅降低了行政运营成本，还能更加专注于自身的研发设计，不断在市场上保持自己的引领优势。“开发新品的速度更快了，订单并没有流失，合作伙伴却随着李斌他们的强大而越来越给力了，这也让我们的出货速度越来越快了。”

从1998年到宁波投资办厂，他在这片土地上已生活了23年。“当时也考察过广州、昆山等地方，

但来到宁波，就被这里开明热情的环境所吸引。台办一直帮忙协调，让我们创业之路无比顺利。”

盛汉伟的祖籍是浙江台州温岭，从小他就听爷爷说着满腔的温岭话，什么泥螺、呛蟹，也都是他们一家的心头好。得知盛汉伟回到浙江宁波创业，爷爷无比高兴，说这也算是叶落归根了。

“这不是你赚我就亏，而是多赢的一件事！”面对记者的采访，盛汉伟有些不好意思。他表示，能让自己的员工和周边村民受益，这是一个企业家应该做的。“我不是‘豪横’，只是希望身边的人都能通过努力走上共同富裕的道路，过上更好的日子。”

记者 滕华 林微微

“国际聋人节”助听器特价促销

宁波万聆助听器有限公司始于1992年成立，29年专注科学验配，值得信赖！

9月11日—12日，北京神州听力联合中国助听器行业网，“倾听中国”九月百城千店万人康复计划大型促销展览会，各大品牌促销力度空前，活动详情：

1. 聆客超大功率耳背式助听器，买一赠一，享五年保修；2. 定制式16通道助听器原价15990元/台，活动期间7880元/台；3. 定制隐形12通道助听器原价15880元/台，活动期间6880元/台；4. 定制式

10通道助听器原价8190元/台，活动期间4580元/台；5. 免费测试听力，免费各品牌机器的保养和调试；6. 凭残疾证双耳验配可优惠500元/台；7. 活动期间凭此广告可免费领取4粒装进口电池一板。

地址：宁波市海曙区柳汀街646号（宇达饭店对面）公交：7、22、28、357、364、503、504、506、507、622到柳汀立交桥西下车。咨询电话：87293412 18968325717 温馨提示：助听器请认准正宗品牌谨防假冒！杜绝以次充好！杜绝翻新二次利用！

500份健康大礼 致敬甬城教师！

值此中科宁波成立23周年暨9.10教师节到来之际，特向甬城所有的老师们致以崇高敬意！

即日起，甬城教师可凭有效证件至中科灵芝服务中心领取爱心礼物一份（中科灵芝孢子粉2瓶，零售总价960元），限领500份，先到先得，送完即止。

领取流程：

1. 为给您提供更好的服务，领取前请拨打预约申领热线；
2. 领取时请携带相关证件到店办理；
3. 参加过中科以往赠送及免费体验活动的人员不再参与。

申领热线：0574-87262963（海曙） 0574-87010506（鄞州）