银行间利率趋于一致，大额存单选择余地小了

银行中低风险理财产品优势凸显

市民希望通过大额存单获取更高利息收益的选项正在减少。自6月存款利率自律上限优化落地以来，长期大额存单利率明显下调。最新第三方数据统计显示，相比6月，9月3年期平均利率下降近38BP，同时不同门槛不同银行的大额存单利率基本一致。

1. 利率走低，3年期发行数量占比维持低位

记者在走访各家银行网点时发现，当前，包括国有大型银行和股份行在内的多家银行，大额存单利率普遍在3%左右，与此前动辄高达4%至5%的利率相比明显降低。如某国有银行目前3年期定期存款年化利率为3.25%，3年期、20万元起存的大额存单年化利率为3.35%。3年期定期存款与大额存单年化利率差距并不大，而之前两者有明显的利率差距。

部分股份制银行大额存单利率也同样出现了下调。某股份行客户经理表示，目前该行已经调降了大额存单利率，20万元起存，1年期、2年期和3年期的大额存单年化利率分别为2.3%、2.85%和3.45%。“当前大额存单吸引力明显降温，存款产品我行重点推的是结构性存款，最近几期收益都还不错，收益高的时候年化利率5%—6%也会有。”该行客户经理告诉记者。

根据融360数字科技研究院监测的数据显示，2021年9月新发的大额存单，3个月期平均利率为1.826%，6个月期平均利率为2.041%，1年期平均利率为2.28%，2年期平均利率为2.89%，3年期平均利率为3.522%，5年期平均利率为3.942%。

不仅利率走低，之前最受欢迎的3年期大额存单发行数量占比也维持低位。融360数字科技研究院监测的数据显示，9月份，银行大额存单发行数量为406只，环比增长10.63%，同比下降4.47%。

以往在大额存单的9种期限中，3年期大额存单数量占比一直是最高的，也最受零售储户青睐，主要是其利率优势较为明显。但自今年7月份以来，3年期大额存单的发行数量占比有所下降。2021年9月份，银行1年期、3年期大额存单发行数量分别为81只、120只，占比分别为19.95%、29.56%。

对此，融360数字科技研究院分析师刘银平表示，1年期大额存单发行数量占比较为稳定，今年一直在20%上下。3年期大额存单维持低位，主要是过去银行针对不同门槛的3年期大额存单设置不同的利率。但存款利率报价方式调整以来，3年期大额存单利率大幅下降，不同门槛的大额存单利率基本一致，银行不再针对不同门槛设置不同利率，导致3年期大额存单发行数量减少。

2. 揽储压力加大，不同银行间利率趋同

按惯例，年初是大额存单发行的高峰期，多数地方性中小银行靠大额存单利率差完成揽储任务。比如，6月之前城商行、农村金融机构3年期大额存单平均利率分别为4.005%、3.965%，股份制银行为3.795%。

不过随着6月21日新的存款利率报价方式执行，各大银行大额存单利率趋于一致，大部分都执行上限标准，目前股份行与地方性银行水平明显相当。数据显示，9月股份制银行、城商行、农村金融机构3年期大额存单平均利率分别为3.544%、3.545%、3.533%。

3. 可考虑购买其他收益更高的产品

业内人士对记者表示，后期大额存单利率或会继续小幅下跌，但降幅有限。而随着长期利率下降将导致储户利息缩水，具有一定风险识别和理财水平的客户，可以考虑购买其他收益更高的产品，比如结构性存款、银行稳健类理财产品等。

融360数字科技研究院刘银平表示，在保本产品中，除了银行定存和大额存单，还有结构性存款和国债可供选择，不过结构性存款保本不保收益，收益率存在一定的不确定性，国债则是开放购买时间较短、购买难度较高。

银行业人士建议，对追求安全的储户而言，可以关注银行的中低风险理财产品，即风险等级为一级及二级的产品。此类产品多以固收产品为基础，“固收”代表的是风险低、收益相对稳定的资产，用于获取基础收益，这部分资产通常占整个投资组合的绝大部分，如债券类资产。

记者 周雁

部分品牌销售回暖 缺芯阴影仍未消散

宁波车市何时能整体“回血”？

经历了几个月的混沌之后，在“金九银十”的助推之下，宁波一些汽车品牌的销量开始回升。这一丝渐现的曙光能否为宁波今年最后两个多月的车市带来希望呢？

消费者在4S店挑选心仪的车辆。

车市出现一些回暖迹象

10月19日，记者来到位于中兴路上的广汽本田宁波中兴店。尽管是工作日，但店里来看车和下单的客户不少。一位姓谢的消费者告诉记者，家里原来的车要换了，当天他和父亲一起来看车，打算下单最新款的雅阁。对于今年“缺芯”，他表示也了解了一些情况。“想明白了就好了，感觉也没必要等下去，我们没有选择高配版，应该很快就能提车。”谢先生说。

“从9月底开始，我们已经感觉到车市有回暖的迹象，部分车型订单火爆，供不应求，而且因为新一代雅阁、凌派都刚刚上市，很多消费者也会冲着新车来。”广汽本田宁波中兴店销售经理李赛军告诉记者，十一期间有小型车展，部分车型陆续到货，客户下预售单的也很多。“销量环比增长了30%以上，仅十一当天，广本车在宁波就售出了90多辆。”

随后，记者也从一汽丰田宁波轿辰店了解到，除了明星车款卡罗拉比较吃紧外，其他车型已陆续处于“回血”状态。销售总监王波告诉记者，从本月的供货量来看，已经恢复了8成左右。“因为卡罗拉‘欠’量比较大，所以即便产能有所增加，但仍然缺货，订车周期在两个月左右。不过像亚洲龙已经有现车了。SUV中荣放的顶奢，时间也在缩短。”

针对这一波部分品牌销售回暖的情况，业内认为首先是因为经历两个季度的“饥饿”之后，一些生产商找回了节奏，产量也稍有提升；此外店内也会对一部分顾客进行销售分流，引导消费者选择现车或等待时间短的车型。此外，因为明年春节时间比今年提前，消费节奏也会前移。

缺货影响消费者下单热情

记者在采访中也发现，仍有不少品牌目前严重缺货，特别是一些对芯片依赖性强的高端车型和销量较大的明星车型。而缺芯的阴影、提车吃紧、优惠减少等，也影响到了消费者的下单热情。

宁波凯迪拉克4S店的相关负责人陈女士告诉记者：“目前来看，客户对于高端车型的购车欲望确实会因为缺芯受到影响。而且车源少，很多优惠被取消。”她表示，尽管总体来说，销量减少但销售额还算持平，在没有实质解决缺芯问题之前，对市场依旧保持观望态度。

王波也告诉记者，目前汽车市场情况不是很明朗，即便部分车有“回血”迹象，但缺芯问题并没有得到彻底解决，因此情况每天都在发生变化。很有可能今天还能订到的车，明天就没有了。“其实我们每天过得也很忐忑，一直处于不知道单子该不该接、能接多少的纠结中。再加上市民的消费意愿并没有太强烈，所以年前整体情况还不明朗。”

记者 黎莉 通讯员 周丽 文/摄

小古方，解决便秘大问题

便秘的人脸色、口气都不好，是粪便在肠道中产生的毒素反复被吸收到血液中所致。光吃不排谁能受得了，有的人好几天才排便，肚子胀得难受，心特烦。

这里告诉你一招，这个方子由植物的茎叶、果仁、芦荟、火麻仁、郁李仁、莱菔子、枸杞子、厚朴，再加上三参（西洋参、玄参、苦参）九种植物精制而成。便秘不能全靠通，要靠养，通补相结合，多种功效改善胃肠道功能，这样效果才好。本品名叫金舒通，具有改善胃肠道功能(润肠通便)的功能。不腹泻，不腹痛。新老客户可用20个正品包装换取3盒，欢迎拨打热线：**0574-82850016，指导食用。10月优惠：**买10盒送6盒，买20盒送20盒，全大市免费送货。（不适宜人群：少年儿童，本产品不能代替药品）

地址：海曙鼓楼永寿街6号宁波晚报养生汇、鄞州东湖花园南门一源药房、北仑新大路432号新城药房、柴桥薪桥北路338号新城大药房、慈溪人民医院北门利民药房、奉化惠政西路广平大药房、镇海西门菜场门口永心药店、五乡农贸市场康旺大药房。

卫食健字[2000]第0583号 鄞食健广审(文)第22051100065号