

## 82个红手印 一封感谢信诉说甬凉情深

三页信纸,82个并不工整的名字上,满是鲜红的手印。

12月1日,四川凉山州盐源县杨柳桥合作社负责人胡秀洪,写了一封给宁波的感谢信。随后的三四天时间里,合作社的农户从四面八方赶来签字盖印,绝大多数是脱贫户。

胡秀洪说,按照他们农民的说法,写上名字不算数,按上手印才稳当。“30年来,我们手上的苹果第一次在春节前可以卖光!”胡秀洪说,他们要感谢宁波,感谢甬凉协作这件大好事。

82个红手印的背后,有着怎样动人的故事?12月27日,记者从宁波赶往2000多公里外的凉山州盐源县,倾听当地果农讲述这半年来宁波给他们带来的变化。

### 1 霜打的盐源“丑”苹果

盐源,位于青藏高原东南缘、凉山州西南部。由于山水阻隔、信息闭塞,2020年6月以前,盐源还是四川省凉山州的11个贫困县之一。

这里是西南地区最大的苹果生产基地,最出名的是“丑”苹果。盐源苹果自然生长,不套袋,能充分地吸收阳光,但枝叶的遮挡导致阳光照射不均匀,在表皮留下粗糙的痕迹,比不得市上其他苹果光鲜亮丽。

胡秀洪当了一辈子农民,踏踏实实地就想把苹果种好,卖一个好价钱。可价格往往不是他们能定的。

收成的希望都放在来这里收购苹果的经销商身上,“要是霜打得凶了,苹果在树上待不住,无论人家开价多少,我们都得卖。”

算上人工、物流、损耗等,他们的苹果至少要2.4元一公斤才能保住本钱。可在胡秀洪的记忆里,有一年经销商给的报价甚至到了0.14元一公斤。但为了减少损失,胡秀洪也只得答应了。

农民失去议价权,归根到底是交通不便,销路不畅。记者从西昌驱车进盐源,要在盘山公路上绕3个小时,拐200多道弯,冬天路面还有暗冰。苹果运出来,也只有这么一条路。

年年等外地经销商来收苹果,春节前卖不完就放进冷库里,一直等到来年3月份,新一茬苹果树开花。这样的日子,盐源的果农过了几十年。



今年苹果收成很好,销路更好,杨柳桥合作社农户郭定发喜笑颜开。



12月27日,接到一个来自宁波的大订单,当地农民正在把苹果装箱。



地处大山深处的盐源县。

### 2 酝酿两个月的感谢信

变化,发生在今年。今年是新一轮东西部协作开启之年,宁波开始对口帮扶凉山11个县。

12月27日,记者在杨柳桥合作社厂区的一片空地上,看到一派火热的景象,40多个村民三三两两围坐在一起,女工装箱,男工打包。下午的日头很大,眯了他们的眼,但他们的手却不肯停下。

他们接到了一个大订单,即将发车的7.5万公斤苹果,接收方是宁波奉化的一家企业。

胡秀洪告诉记者,加上之前各种渠道卖出的苹果,今年的库存已经不多,订单也排到了春节前。今年10月,他还在愁合作社的苹果会不会滞销,没想到随着时间推移,苹果越卖越紧俏。现在他担心的是,再有订单来的话,他手上已经没苹果了。

翻看最近半年的发票抬头,有三分之二的订单来自宁波。像宁波晚报旗下的甬上好物商城累计销售1万余箱(约5万公斤)盐源苹果,企业认购、爱心人士团购等方式也帮助盐源苹果在宁波地区线下销售了15万余箱。

与此同时,核桃、腊肉、香肠、米面等盐源农副产品也陆续发向宁波,半年销售额就达到了5700多万元,超过去年全年的总量。写感谢信的想法,最早缘起于此。

胡秀洪的这封感谢信酝酿了两个月。10月份,他将信写好,可读来读去总感觉写得不顺。11月,他让合作社的年轻人写好底稿,自己修改了四五次,再让邮政小哥帮忙誊抄。

信中这样写道,“不仅仅是帮助我们解决了当下苹果面临霜冻的燃眉之急,更是让我们的苹果得到了宣传机会,让宁波人民知道了,有一个地方叫做凉山盐源县,这个地方有非常好吃的糖心苹果。”

和胡秀洪想到一起的,还有杨柳桥合作社的农户。

脱贫户姜昌会说,今年年关能睡个好觉了;蒋国超打算在年夜饭里多加几块肉……他们都在感谢信中坚定地按下手印:“人间自有真情在,甬凉真情似海深……感谢宁波,让我们看到甬凉同行、共同富裕的希望。”

### 3 说干就干的宁波人

不仅是杨柳桥合作社的苹果越卖越好,盐源当地的经销商都有同样的感受。盐源县润丰农业科技开发有限公司经理袁德踊告诉记者,是宁波让每一个苹果都有一个好归宿。

顺着消费发生的,是产业上的变化。在宁波的帮助下,一条苹果酒生产线迅速落地。

10月11日,宁波宁展集团和润丰农业签约。当天,苹果酒开始试生产。12月2日,第一批经过发酵蒸馏的苹果酒出酒,散发出阵阵果香。

袁德踊一激动,从酒缸里接了一杯,一口喝掉。他告诉记者:“如何处理个头不大、品质不高的小果和次果,每年都让果农们头疼,这下有了苹果酒来兜底,老百姓更有信心。”

宁波的技术人员前后来了四五次,每次都会在盐源待上一个星期,教当地人酿酒。12月27日,袁德踊还收到一份宁波发来的苹果酒生产计划,什么时候需要出酒、什么时候开始包装……一直安排到2022年2月15日。

“这些事都是宁波在推动,我们看到了宁波人说干就干的品质!”

同一天,果渣转化为生物饲料的合作也正式敲定。至此,宁波和盐源围绕苹果打造出了一条完整的产业链,切实提升了当地苹果产业的附加值。

采访中,胡秀洪不止一次强调:“他们来了,我们才能变化这么大。”

这里的他们,指的是由宁波向凉山选派的挂职干部和专业技术人才。6月2日,朱叶锋被选派到盐源任县委常委、副县长。

朱叶锋来之前,胡秀洪对他的称呼是“当官的”,没两天就改口为“朱常委”,因为服气。胡秀洪打心底里能感觉到,宁波的干部是在想方设法地为盐源苹果打开销路,这就是东西部协作的好处。

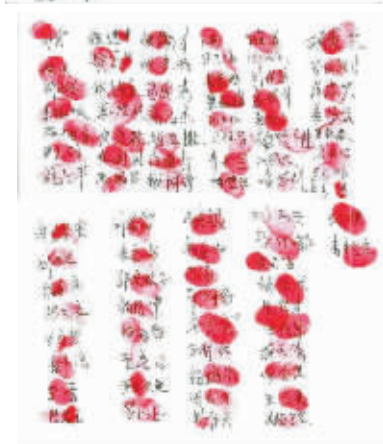
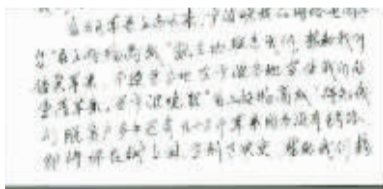
“他真是能干的人!”胡秀洪由衷感叹。印象最深的一次,胡秀洪接到朱叶锋从成都会场打来的电话,说开会刚好遇上个宁波老板想买苹果,很快便促成了一桩7.5万公斤的订单。在朱叶锋的带队下,当地农户组团去宁波参加凉山特产展销会。从那之后,来自宁波的订单不断找上门,苹果越卖越好。

数据显示,短短6个月,宁波采购凉山州消费帮扶产品8.77亿元。宁波还提升打造了“山丘市集”消费帮扶街区品牌,并成功入选国家发改委消费帮扶助力乡村振兴典型案例,宁波、凉山两地还分别建立“销地仓”和“产地仓”,降低流通成本。

记者遇见朱叶锋时,他刚从成都出差回盐源。这封按满鲜红手印的感谢信递到他手上,他反复看了好几遍:“他们太淳朴了!每一个手印都是对我们的信任和认可。”

朱叶锋告诉记者,在现有的“销地仓”和“产地仓”基础上,他们要继续发展平台,让凉山好物入甬进入快车道。“大家共同努力,甬凉同行一定能结出累累硕果。”

记者 王心怡 见习记者 潘苗/文  
记者 杨辉/摄



胡秀洪写的感谢信(截图),信后附有82个村民的签名和手印。