



从海上救回600多条生命,获评“2021感动交通十大年度人物” 汪三涵:让钢铁轮船变得有“温度”

6000多个值守日夜、9万多海里巡航里程、15000多小时巡航时间……这是属于浙江海事旗舰执法船“海巡22”轮船长汪三涵的数据。

30年来,他以船为家、与海为伴,“海区平安”是他心之所念。日前,他获评由交通运输部和中华全国总工会共同举办的“2021感动交通十大年度人物”。



汪三涵在工作中。通讯员供图

一年超一半日子在海上

6月28日下午,在宁波海事局,记者见到了刚刚结束7天值守巡航,回来休整的汪三涵。

“这次去的是东海,是例行巡航,主要是为了防止商船、渔船发生碰撞事故。”汪三涵介绍。

查看浮标、航标有没有移动、损坏,助航设施是否到位,航路是否清晰,船只通航是否遵守秩序、有没有随意排污……这些都是汪三涵的工作日常。

“刚开始的时候,也会觉得无聊,

不过干到现在,不仅习以为常,我还挺喜欢海上的生活和工作节奏。”汪三涵说。

不算加班,一年中他正常执勤就有一半日子在海上,“现在不是船需要我,是我离不开船。”作为“海巡22”轮的船长,按规定,汪三涵每班次可休息5天,可9年来,他未完整休过一次假。作为船长、作为党员,每到节假日,他都抢着值班,一旦有重大搜救、大型演习、联合执法等重大任务,他总是冲在最前面。

从海上救回600多条生命

作为世界第一大港,宁波舟山港的年货物吞吐量连续13年位居全球第一,在这背后,有无数人在坚守,汪三涵就是代表之一。

31年前,汪三涵从一名船员做起,与海为伴。2013年出任“海巡22”轮船长后,他带领全船人员在宁波舟山港核心区域24小时定点值守,参与保税燃油供应监管、防商渔船碰撞、内河船拦截等各类水上安全专项整治活动100余次。

“我们就好比是海上交警,其中一项重要职责,就是为海上的船员保驾护航。”汪三涵这么形容自己的工作,这些年来,他共从海上救回600多条生命。

“有的是船员突发伤病,有的是出现了事故险情,比如撞船、搁浅、失

去动力等,也碰到过钓鱼的人被困在海上的。”他说。

2021年4月4日,一艘江苏籍渔船在舟山外海沉没,20人遇险,“海巡22”轮受命前往搜救。此时,汪三涵刚结束三天两夜的打击内河船违法参与海上运输专项行动蹲点值守任务,还没来得及休整,便全速驶往事发水域。

当时海上风力达9级以上,涌浪巨大,汪三涵坐在驾驶台,胃里翻江倒海,他抱起小桶,吐完后继续指挥救助。有些船员因为呕吐、眩晕早已体力不支,但在汪三涵的带领下,所有人牢牢坚守岗位。

经过“海巡22”轮的有效指挥协调及陆海空一体配合,5天4夜连续搜救,最终救起17人。

“海巡22”轮成和谐温暖的家

“只要有汪船长在,不管多大风浪,我们心里就踏实,就能坚持!”这是“海巡22”轮上船员的心声。不仅因为汪三涵在业务上的精通、带头,还因为他是一个很好的队友。

“在海上的日子,有过得幸福的,也有过得艰辛的,一般刚出海的那几天,船上食物丰富,但有时连续搜寻10天半月,蔬菜都吃光了,我们就吃酱油炒饭,我觉得也很有味道。”汪三涵笑道,“有时候我们也会躺在甲板上,看天、看海,谈天说地,飞来了海鸥,我们看着它在海平面上驰骋飞翔,很惬意的。”

“海巡22”轮列编9年多来,每年的除夕夜,汪三涵都是和船员们一起过的。

今年,船员们吃到了汪三涵为大家送上的美味——“青鱼划水”,那是在养病期间学习并在家试验后的一道新菜。正因为视船员如兄弟,“海巡22”轮成了一个和谐温暖的家。

“船舶是钢铁做的,我却要让钢铁变得‘有温度’。”汪三涵说。不为人知的是,汪三涵5年内经历了3次大手术、5次住院,但他总能按时甚至提前回到岗位,全心全意守护“海区平安”。 记者 朱琳 通讯员 麻宏宇

■“为党旗增辉,为军旗添彩”系列报道②

姚志浩:小康生活的带头人

“如果当时没有那些战友,你还会选择创业吗?”沉默许久,姚志浩轻微摇摇头。

2019年5月至今,企业初具规模,也面临转型升级。如何带好这支队伍,成为摆在姚志浩面前的又一道题。这次,他会给出怎样的答案?

拉起一支队伍

有房、有车、有家,如果再拥有一份稳定的工作,姚志浩或许就是很多人口中的“人生赢家”。

可就像那句在部队里唱过无数遍的歌词“咱当兵的人,就是不一样”,2019年,在度过16年军旅生涯后,姚志浩光荣退役,并做出一个不一样的决定:自主创业。

“放心不下那些战友啊。”他说。

和姚志浩同时退役的战友中,有好几个是当了16年兵的80后。他们大多来自农村,又是独生子女,离开部队,“上有老,下有小”的压力扑面而来。如何融入瞬息万变的社会环境和工作环境,无从下手。

看到曾经的战友风里来雨里去,为生计奔波,一份责任感在姚志浩心中升腾:不能坐视不管,苦一点、累一点,也要把这支队伍带起来。

从4个人组成的初创团队起步,姚志浩创办的浙江浩辰供应链管理有限公司目前已吸纳16名退役军人和4名军嫂加入。

扛好一袋米

姚志浩在军校读的是“军需勤务指挥专业”,在部队从事的也是军需后勤保障工作。决定创业后,他将目标瞄准了人脉、资源相对丰富的粮油代理。

“刚起步时,其实就是卖米卖油。”姚志浩说,这是一个几乎饱和的市场,但这支由退役军人组成的团队,将这份工作干出了不一样的效果。

姚志浩的手机里保存着一段客户发来的视频:天下着大雨,尽管只有几步路,但公司员工在将货从车里搬到室内时,果断地脱下雨衣盖在货物上。

每次把货送到客户手中后,公司员工都会主动留下来堆垛,就跟部队整理内务一样,每一袋

米、每一瓶油放的位置,间隔的距离都有版有型。虽是随手之举,却足以见微知著。

为开拓新市场,姚志浩单枪匹马“闯”东北,4个月里7次和北大荒农垦集团洽谈业务,最终拿下宁波地区经销商权。为打开下游市场,他和同事带着大米和电饭煲上门,现场试吃,满意试销。

经过三年的发展,浙江浩辰供应链管理有限公司的业务已拓展至品牌粮油、副食品配送、物资筹措、礼赠福利等四大主营版块,取得和北大荒、新希望等粮油、畜牧行业龙头的合作。同时通过和产地联营,实现代理直供。

团队成员的腰包也慢慢鼓起来。干得好的,平均每月到手近万元,年收入超过10万元的在团队成员中不是少数。

站好一班岗

姚志浩说,有些战友刚退役回来时,连打字都打不利索,如今不仅能够熟练操作电脑,而且已经实现从物流、仓储等基础岗位向项目管理岗位的转型。

不抛弃、不放弃,是战友情,更是军人本色。

作为一支将“军魂”刻在基因中的团队,在解决退役军人就业问题的同时,从未忘记实现他们的社会价值。

疫情反复,物资紧缺时,他们不缺席,将仓库里价值10万余元的即食食品送到江北区外滩、甬江两个街道及下辖10个村。

台风来袭,水漫金山时,他们不缺席,凭借在部队练就的高超驾驶技术,将救援物资送到被水围困的群众手中。

正如姚志浩说的,赚钱固然重要,但更渴望将公司搭建成为一个能让退役军人实现自我价值的平台。

记者 石承承 通讯员 顾洁



商讨业务。姚志浩(中)和员工一起