

■ 医院暖镜头



护士们温柔地抱着小乐安抚。

医院恢复室里 护士就像 妈妈一样 哄着两岁多的 患儿……

“医生叔叔，我的尿尿不红了，再见！”9月7日，两岁多的男孩小乐（化名）奶声奶气地和宁波市第一医院方桥院区泌尿外科的医护人员告别。小乐是陕西人，特地来宁波接受治疗。科室负责人谢国海介绍，小乐也是目前浙江省内年龄最小的接受“双侧可视经皮肾镜碎石取石术”的患儿。

上个月，小乐的家长发现小乐尿液呈红色，赶紧带他到当地医院检查。结果证实，小乐的尿液因为尿血呈现红色，根源在于他的右侧肾脏和左侧输尿管都有结石。医生建议尽快手术，但是小乐年龄太小，当地不具备手术条件。

当地医生推荐家长可以带小乐到宁波市第一医院看看。小乐的家长经过网上检索和多方打听，了解到谢国海医生擅长结石宝宝的治疗，于是带着小乐千里求医，来到了宁波市第一医院的方桥院区。

“小乐左肾和右侧输尿管都有结石，结石也挺大，已经导致血尿及双侧肾积水。如果不及时妥善处理，将会导致肾脏积水增大甚至功能丧失。”谢国海和科室方立博士、贾晓龙医师决定为小乐做“可视穿刺经皮肾镜”手术。手术中，医生将一根带有监视器、直径只有1.6毫米的针头，经过皮肤穿刺到小乐的肾脏内，再进行通道扩张，并用激光将结石碎成碎块，彻底清除患儿体内的结石。

谢国海介绍：“这个手术对孩子的创伤小，对医生来说，挑战却不小。孩子只有两岁多，肾脏要比成人小得多。穿刺的精准度要求高，跟‘打靶’一样，必须要绝对精准。稍微偏离，就会损伤到肾脏血管和周围脏器。操作不慎的话，还可能造成肾脏撕裂。而且为了减少患儿的手术次数，减轻

家长的负担，我们一次性处理了双侧结石，这对相关科室的医护要求都非常高。”

谢国海说，这样的结石患儿并不多见，他本人曾在新疆救治过最小8个月大的“结石宝宝”。小乐也是方桥院区7月1日启用以来年龄最小的一位手术病人。考虑到他的年龄因素，泌尿外科术前联系了儿科、麻醉科、手术室等科室做了充分准备。以麻醉为例，孩子需俯卧位，手术时间相对较长，麻醉科黄长顺主任派出了有着丰富经验的黄洁和张益维两位大夫为手术保驾护航。手术室朱红和费惠两位护士长也派遣最强的护理团队进行配合。由于预案充分，最后麻醉和手术过程都很顺利。

谢国海还提到两个细节：“手术前，病房的邹莉护士长带领科室的同事们为小朋友准备了很多玩具。手术后，小乐麻醉醒来在恢复室里观察，有些害怕，不愿意躺在病床上，怕他乱动会扯掉身上的管路，于是护士就像妈妈一样温柔地抱着他，耐心地哄着。小乐在护士的怀里，很快平静下来。”

当天，白班做手术的谢国海难得可以在下午5点下班。由于放心不下小乐，直到凌晨一点再次到病房确认小乐状态平稳后，他才离开。回到家中，还和夜班同事多次沟通小乐的情况。

记者 王颖
通讯员 陈静娜 文/摄

业务规模平稳增长，支持实体坚定有力

中信银行上半年交出“稳中向好”成绩单

扛起国有企业使命担当

面对来自疫情的冲击和复杂多变的外部形势，中信银行认真贯彻落实党中央、国务院决策部署和监管要求，积极践行国有金融企业使命，坚持“稳字当头、稳中求进”工作总基调，全面推进“342强核行动”，保持了“稳中向好”发展态势。上半年的经营业绩亮点主要表现在以下方面：

经营效益增势良好，收入结构持续改善。报告期内，中信银行实现营业收入1,083.94亿元，同比增长2.65%。实现非利息净收入345.46亿元，同比增长9.64%，非利息收入占比升至31.87%，同比提高2.03个百分点；实现归属于本行股东的净利润325.24亿元，同比增长12.03%。

业务规模平稳增长，支持实体经济坚定有力。截至报告期末，中信银行资产总额82,780.16亿元，比上年末增长2.92%；存、贷款规模双双突破5万亿元大关。报告期内，中信银行不断拓展优质资产，服务好制造业、高新技术、绿色金融等重点领域，提升服务经济质效的同时，自身业务结构也不断优化。

资产质量持续向好，不良贷款保持“双降”。截至报告期末，中信银行不良贷款余额655.20亿元，比上年末减少19.39亿元，下降2.87%；不良贷款率1.31%，比上年末下降0.08个百分点；拨备覆盖率197.15%，比上年末上升17.08个百分点；贷款拨备率2.58%，比上年末上升0.08个百分点，风险抵御能力进一步增强。

2022年上半年，中信银行把服务实体经济放在更加突出的位置，助力市场主体恢复正常经营和生活，充分挖掘新动能和新的增长潜力，为稳住经济大盘贡献了“中信力量”。

中信银行统筹兼顾抗疫情、促投放、防风险，全力纾困受疫情影响的市场主体，加大信贷投放力度。在抗疫情方面，中信银行对受疫情影响区域的保供、防疫、抗疫领域的客户，提供审批绿色通道，合理增加授信审批弹性；在促投放方面，深入推进“五策合一”，加强对制造业、战略新兴、高科技、普惠、涉农等重点领域的行业研究及政策引导，加大营销推动力度，完善审查审批标准。

与此同时，中信银行严格按国家政策要求发展房地产业务，坚持“房住不炒”定位，因城施策实施差别化住房信贷政策。

“三大核心能力”建设效果显著

去年10月，中信银行推出了“342强核行动”，对“中信银行下一步怎么做”进行了详细的安排和部署。“3”是构建财富管理、资产管理、综合融资“三大核心能力”，“4”是筑牢数字化转型、中信协同、风控体系、企业文化“四大发展支柱”，“2”是夯实科技和人才“两大经营基座”。

报告期内，中信银行财富管理、资产管理、综合融资三大核心业务能力建设效果显著。财富管理方面，中信

银行以财富管理为核心牵引打造“新零售”，以“全客户—全产品—全渠道”三全适配为经营方略，以“板块融合、全行联动、集团协同、外部联结”四环为发展路径，以“数字化、生态化”两翼为能力支撑，全面深化“主结算、主投资、主融资、主活动、主服务”的“五主”客户关系，打造客户优选的财富管理主办银行。

资产管理方面，中信银行充分发挥集团内、母子行协同优势，打造具有核心竞争力、产品种类全、客户覆盖广、综合实力领先的全能型资管。报告期内，中信银行产品规模再创新高，综合融资方面，中信银行主动落实国家宏观政策要求，积极围绕客户、产品和管理三个维度，扎实推进“三个一体化”工程，主动构建生态圈价值体系，不断提升综合融资服务优势，力争成为“最佳综合金融服务提供者”。

协同发展释放联动优势

2022年是中信金控成立元年。7月15日，中国中信金融控股有限公司在北京中信大厦举行成立大会，中信金控正式揭牌。

中信银行作为中信集团最大的金融子公司，在中信金控的引领下，主动发挥集团协同优势，积极完善中信协同平台，打造“不止于银行”的多维度融资生态圈体系，实现银行轻型发展目标，创造超越客户期待的价值。

报告期内，中信银行依托中信集团金融与实业并举的独特优势，坚持协同融合，充分释放了整体联动优势。

例如，中信银行依托中信集团的协同优势，对战略客户逐户定制综合金融服务方案，创新供应链金融产品，精简业务流程，扩大业务授权并配置差异化资源。战略客户存款日均余额13,296.09亿元，较上年同期增长3.16%。又例如，中信银行资产托管业务深化集团协同，大力推进与中信集团协同机制建设，与中信证券、中信信托、中信建投、中信保诚四家单位及其下属子公司新增产品托管规模合计7,794.49亿元。截至报告期末，中信银行托管规模首次突破12万亿元大关，达到12.82万亿元，较上年末增加14,549.09亿元。

中信银行表示，下一步将在中信集团战略引领下，按照“机制市场化、协同生态化、资源集约化、管理数字化、视野国际化”的要求，提升统一客户服务、深度业务协同、全面风险防控及先进金融科技的能力和水平，构建财富管理、资产管理、综合融资三环价值链，更加有力地支持实体经济发展。

今年正值中信银行成立35周年，35年来中信银行始终把服务实体经济作为重中之重，在追求实现高质量可持续发展的道路上步履坚定。近日，英国《银行家》杂志公布了全球银行1000强排名情况。中信银行一级资本全球排名第19位，较去年上升5位。在榜单各个细分领域，中信银行表现抢眼。在增长规模方面，中信银行在所有上榜中资银行中排名第一；在盈利能力、运营效率、资产质量、风险回报等方面，中信银行在股份行中排第三；流动性排名股份行第一；稳健与杠杆情况位居股份行第二。

信宣文