



在现场观看发布会的观众。



鄞州姜山归本农场负责人汪琰斌(右一)分享自己的心路历程。

「情系二十大 说说心里话·今天我发布」

田间地头 说农业 句句说到 心坎里

三位“新农人” 分享心路历程

脚下踩着秸秆和泥土,田野里分享心中的梦想……11月24日下午,“情系二十大 说说心里话·今天我发布”首场田野发布会在鄞州区姜山镇归本农场举行。

三位“新农人”作为发布人,以最接地气的方式和村民分享了各自的农业梦,赢得现场掌声不断,众多网友通过直播收看这场发布会。

1 田间地头举办的发布会

昨天下午2点半,归本农场一片刚刚收割完晚稻的田地里热闹非凡,还留有秸秆的田地里摆放了许多板凳,便是观众席;木架支起一面“今天我发布”的标语,旁边再摆上一台电子显示屏,便是发布台。

2 “新农人”分享心路历程

“党的二十大报告提出坚持农业农村优先发展,扎实推进乡村产业、人才、文化、生态、组织的振兴,国家这么支持农业,我看了十分振奋。”汪琰斌说,“一开始我只是单纯地喜欢农业,现在则是觉得有责任、有义务把农业做好!”

“我这个人喜欢折腾,我常对小伙伴说,不折腾哪来的故事呢?”宁海“蟹大人”农场负责人陈仲在分享自己的心路历程时说,“党的二十大报告中提到‘强化农业科技和装备支撑’,这句话很有指导意义,指明了农业发

3 特别嘉宾傅平均勉励“新农人”

三位“新农人”结合党的二十大,分享了自己从事现代农业的心路历程,并带来了自己种植的稻米米饭、橘子等农产品请现场群众试吃,还与媒体记者问答互动。

发布会还邀请到了一位特别嘉宾,那就是党的二十大代

表、奉化滕头村党委书记、村委会主任傅平均。他结合自己参加党的二十大深切感受,勉励年轻一代肩负使命,带领更多的老百姓奔向更加幸福的生活。

这场“烟火气”十足的发布会,站在田里说农业,使在场的群众和媒体记者对农业有了更

发展的方向。我们陈家养蟹三代,而我与老一辈相比,在养殖、技术、品牌运营等方面都完全不一样了。我折腾了十年青蟹养殖,技术上也有了一些成果,比如称为‘蟹公寓’的无绳专利包装、特有的软壳青蟹培育以及组建直播带货团队等。”

陈仲不仅自己在做大做强青蟹产业,而且他的直播带货团队还帮助当地其他农户销售时令果蔬农产品,拓展农产品销路。

奉化岳林街道的爽爽农场负责人斯双双2017年回乡创

业时,曾在村里引起一阵波动,大家都认为,干农活这么辛苦,斯双双这样的小姑娘,应该在城里找个稳定的工作。

“我始终致力于让传统农业插上现代科技的翅膀。幸运的是,在宁波市农科院的帮助下,我们农场掌握了草莓无土栽培的技术,还创新了农场管理模式。”斯双双说,现在爽爽农场种植了35亩草莓,只需要在手机上点点,就能够进行管理,定时定量用水肥一体化机器进行给水、施肥,草莓亩产达1700公斤-2000公斤。

深的感触,收获满满。发布会还通过宁波发布、宁聚、甬派、甬上等4家新闻客户端进行了直播,吸引不少网友的关注。很多网友留言表示,这样接地气的发布会特别有意思、有意义。

记者 陈善君/文 崔引/摄

宁波银行专栏

宁波银行获得首批个人养老金基金销售展业资格

个人养老金业务正式扬帆启航。近日,中国证监会发布个人养老金基金销售机构名录,共有37家机构入围,其中银行16家、券商14家、独立基金销售机构7家。宁波银行成功获得首批个人养老金基金销售展业资格。

根据中国银保监会发布的《关于印发商业银行和理财公司个人养老金业务管理暂行办法的通知》,商业银行个人养老金业务包括:资金账户业务;个人养老储蓄业务;个人养老金产品代销业务,包括代销个人养老理财产品、个人养老金保险产品、个人养老金公募基金产品等,国务院金融监管机构另有规定的除外;个人养老金咨询业务;银保监会规定的其他个

人养老金业务。

商业银行提供个人养老金资金账户服务包括:提供资金账户开立或指定、注销、变更服务,资金账户不受参加人持有的Ⅱ类户数量限制;提供个人养老金缴费和领取服务;可以为参加人通过其他银行账户、非银行支付机构、现金等途径缴费提供划转服务(不受Ⅱ类户非绑定账户资金转入限制);为参加人、个人养老金产品销售机构等提供与个人养老金产品交易相关的资金划转服务(不受Ⅱ类户划转金额限制);提供资金账户信息管理服务,完整记录资金账户基础信息、缴费信息、资金结算信息、扣缴税款信息等;提供资金账户信息查询服务;银保监会规定的其他

事项。

宁波银行成功获得首批个人养老金账户行资质以及首批个人养老金基金销售机构资质后,相关系统建设、内部制度建立、销售专区搭建、内部培训和客户投教等工作正在积极有序推进中。目前,客户已可通过宁波银行APP进行预约开户,具体开办时间将根据监管部门要求开展。

据了解,宁波银行将提供三方面的个人养老金业务金融服务:

一是养老产品。宁波银行将提供个人养老金基金、理财、保险和储蓄四大类产品,目前已上线基金产品,理财保险、储蓄产品正在系统对接中。

二是养老规划服务。宁波银行提供

量身定制的养老规划建议,帮助客户以家庭为单位,设计整体规划;同时准备了《个人养老金来了!》精品投资会和各类线上投教素材,针对有需要的企业和客户,解读政策红利,讲解参与方式。

三是为企业单位规划渠道专案。宁波银行在为各类企业单位提供综合性金融服务方案的基础上,结合个人养老金政策,围绕政策解读普及、批量账户开立、产品配置方案设计、持续性账户服务等为渠道客户综合服务方案。

