

## 露营一时爽,收摊泪两行

# “减负露营”兴起

## 轻量化装备受热捧

随着天气入春回暖,户外露营成了不少宁波人周末活动首选。与以往把后备箱塞得满满当当的“搬家式露营”不同,随着露营市场的进一步成熟,玩法也更多元,年轻人开始转向“减负露营”,轻量化、易搭建则成为露营装备的关键词。



轻量化露营装备受到年轻人的欢迎。

### 1 超轻量化装备关键词

3月23日午间,记者来到龙湖鄞州天街首层中庭的野森领土春日露营展,看到不少消费者正沉浸式选购户外露营装备。

“宁波的春天短,打算周末约朋友一起带着孩子去露营,感受下大自然,所以先来挑选下露营装备。”正在选购的林女士告诉记者,家里有一个3人帐篷,是前几年买的,但是比较笨重,搭建难度也比较大,“这次想来看看有没有更容易搭建、更轻便的露营装备。”

林女士的打算并非个例。随着露营市场的进一步成熟,露营玩法更多元、消费需求也更精细。

“户外露营实际上分为2种,一种是极限户外露营,一种是公园露营。极限户外露营相对小众,轻量化一直是其核心诉求。这两年,随着露营消费的普及化,公园露营的顾客群体对轻量化的要求也越来越突出。目前我们的产品选品上,也大幅扩大了轻量化露营产品的比例。”野森领土户外体验店有关负责人林瑞海表示。

“以露营餐桌椅为例,去年比较流行的是实木露营蛋卷桌,一般一张1.2米规格的蛋卷桌重量在9公斤左右;但是今年从消费端看,重量更轻的铝合金蛋卷桌卖得更

好,同样是1.2米规格的铝合金蛋卷桌,重量在7公斤左右,减轻20%—30%。传统的木制克米特餐椅自重一般3.3公斤,承重120公斤,今年顾客则更多地开始选择月亮椅,自重一般2.2公斤,承重同样是120公斤,并且坐感包裹度更好,更舒适。”

与此同时,多功能露营产品因为在一定程度上减少了装备携带量,也颇受欢迎。如宁波企业挪客生产的一款多功能卡式炉,同时配备了电镀烤网、铝材深锅、铝材鸳鸯锅、不沾煎盘等,可同时在户外煎烤焖煮,重量也仅3公斤。

### 3 露营概念板块再获追捧

一块天幕、一个帐篷、几张折叠桌椅、若干家电、日用品……看似简单的露营活动在打动广大消费者的同时,也为诸多相关产业带来了利好。

企查查数据显示,我国现有露营相关企业8.75万家。近10年来,我国露营相关企业新注册量逐年增加——

2020年新增露营相关企业1.04万家,新增量同比增长136.14%;

2021年新增2.27万家,新增量同比增长118.42%;

2022年新增3.51万家,新增量同比增长54.54%。

从区域分布来看,广东以7471家露营相关企业排名第一。山东、浙江分别有7205家、5943家,排名前三。

“我们身在这个行业之中,也感受到了露营经济在快速发展,也趋于成熟。随着消费端需求的变化,我们也在迅速做出调整。作为产品设计生产端,我们今后会更多地根据户外露营场景的多元化,进行场景化设计。比如我们预判将出现自行车骑行露营、汽车露营、城市生活露营等,以自行车骑行露营场景为例,我们将推出相应的轻量化帐篷、方便后座携带的露营产品、防水驼包等。”宁波挪客销售总监洪晨表示。

野森领土负责人林瑞海则表示:“随着更多的女性、00后成为户外露营主力军,除了装备重量之外,户外穿搭时髦化也势在必行。我们目前已经增加了户外马甲、冲锋衣、速干衣等适合户外的穿搭,继续扩展户外生活方式的消费场景。” 记者 史妮超 文/摄

### 2 宁波企业紧跟消费需求

实际上,露营消费市场的这一变化,宁波不少户外产品企业早已有所感知,并且在产品端迅速进行了调整和提升,不断进行材质的革新,研发易收纳便携以及简化搭建的设计,实现了极致“轻量化”。

位于镇海的天赛休闲,年销售帐篷20万顶,2022年实现全年产值近7000万元。其中内销市场通过与野森领土、露营盒子等露营集合品牌合作,增长迅速,占比已经超过70%。

“我们目前的产品中有一款极限户外双人帐篷,实际重量仅1.8

公斤,从销售端来看卖得非常好。超轻量化和功能性的兼具,主要通过面料、工艺升级来实现。比如帐篷支撑杆是超轻高强度的航空铝材,帐篷面料使用超轻防水尼龙材质。”天赛休闲总经理王巍威表示。

宁波企业挪客的精致露营、徒步旅行两大系列覆盖了帐篷、桌椅、灯具、户外餐具、登山杖、户外服饰等九大类别,也同样主打“轻户外”的卖点。

其一款超轻防潮充气垫,自重仅500克,相当于一瓶矿泉水的重量;蒙加超轻帐篷双人款,重量也

仅1.8公斤,不仅超轻还能防暴雨、防雪、防晒、实现循环通风等。

与此同时,易搭建也成为关键词。“比如我们的球形帐篷,属于自立型帐篷,在不打地钉拉风绳的情况下可以自己立在地上,搭建比较容易。上有透气窗、星空顶,适合黑夜里仰望星空,还预留有圆孔,可用于围炉煮茶时排烟,盖上外帐,帐篷即可实现防风防雨。因适合家庭式露营,2022年8月至今年2月,我们的球形帐篷在国内市场和日本市场已售出超过8000顶。”王巍威表示。

## 工行宁波市东海支行跨省联动,破解异地社保卡更换难

“真诚感谢郭行长和各位工作人员,帮助我们在家门口办成了异地社保卡换卡这件难事,让我们老两口无需奔波劳累!”日前,一对来自内蒙古的老夫妻来到工行宁波市东海支行,向大家表示感谢。

异地更换社保卡,这对银行网点来说无经验、无先例可循,然而工行宁波市东海支行迎难而上,联动工行包头市阳光支行,成功为老人解决了异地社保卡更换的难题。

这对老人是内蒙古人,退休后随子

女落户定居宁波多年,近期因社保卡到期换卡而发愁。按照正常社保卡换卡流程,需由客户本人持身份证件,赴社保卡缴存地社保业务受理网点办理,而两位老人都已年近七旬,体弱多病,实在经不起舟车劳顿。

抱着试试看的想法,他们找到了附近的工行宁波市东海支行,咨询是否可以办理异地社保卡更换业务。银行网点负责人热情地接待了两位老人,经过细致询问,本着便民惠民的服务原则,受理了他们的业务需求。

因为没有先例可循,该负责人积极寻求特事特办处理机制,厘清具体操作流程,发现可以通过授权委托方式,由老人在包头的亲友代办换领新卡业务。

此后,该网点面对面核实两位老人的业务意愿,完成身份证联网核查、亲见客户签名、授权委托书签订等规定手续,将全套资信核查业务资料打包发送至包头发卡行,并指导两位老人将身份证、到期社保卡邮寄给包头亲友,由对方代办换领新卡业务。最终,通过多次

跨省行际联动和线上沟通,携手工行包头市阳光支行共同为两位老人办妥了异地社保卡到期换卡业务。

今年以来,工行宁波市分行积极加强新市民金融服务,充分利用工行集团优势,通过系统内联动,及时解决新宁波人异地社保账户有关问题,提高新宁波人金融服务可得性和便利性,切实增强新宁波人的获得感、幸福感、安全感。

记者 周雁  
通讯员 徐文蕾 沈培方