

责编/乐建中
审读/邱立波 美编/许明

沁泉润甬城

□石志藏 文/摄

1 『利器』善其事

潮起潮落的三江口是宁波著名的地标，也是甬商的发祥地。进入新时代，宁波港口已从三江口发展成为世界级的东方大港，历来在商界长袖善舞的宁波人，更是向海而生，展示了自己经商的天赋。

宁波是长三角经济发展的重要地区，如何以新金融行动的沁泉，浇灌甬城大地，助力宁波区域经济高质量发展，让成长性好又有市场发展前景的一大批小微企业，在初创期就能享受新金融的甘霖，从而支持众多小微企业做大做强，来引领城乡经济协同发展，是建行宁波市分行党委一班人凝心聚力调研思考的课题。

不久前，分行召开“六大助力行动”再推进专题会议。分行主要领导对合作创新，提升协同质效，蓄金融动能促经济高质量发展的“六大助力行动”，进一步明确要求：即政府对接助力稳增长；客户走访实现B端赋能；项目服务前端发力；招商跟进久久为功；线上推进齐头并进；综合服务增添动能。“六大助力行动”是蓄金融动能的具体实践，与新金融行动相融并进，新金融理念为“六大助力行动”提供了具体的行动指南，“六大助力行动”要依托新金融行动的要求开展。

“六大助力行动”，六脉汨汨沁泉……

宁波是全国民营经济发达区域，建行宁波市分行党委一班人认为只有突破思维边界，让金融回归服务实体经济、服务百姓安居乐业的本质，才能实现经济的可持续发展，才能顺应人民对美好生活的向往。

于是，分行打造了一个个“新金融利器”：

分行强化平台经营，深化“惠懂你”APP平台出海；接入几十项公共信息平台数据资源，打造数字普惠；承建宁波市普惠金融信用信息服务平台，创新“甬智贷”、“共富贷”、“甬叶云贷”2.0，推出“甬兴农贷”、“乡村农担贷”、“甬橘贷”等产品布局农业农村市场；围绕服务“双小”，推动经营部门联动协同，有效承接市场需求，广泛调动各基层机构力量，对全行128个网点开展扁平化、精细化管理，网点全部实现普惠金融业务开办。

放眼浙东宁波这块热土，建行人在用沁泉深情地浇灌中……

在余姚：

陈一斌，建行余姚泗门支行行长。他在“六大助力行动”中，对平台“利器”的应用，深有体会。他介绍说，我行作为泗门镇农民合作经济组织联合会副理事长单位，通过平台建设，深化了与134家会员单位的联系对接，助推各项产品在县域乡村市场的落地。比如，余姚某蔬菜专业合作社是全国示范性农业合作社，专门从事出口蔬菜种植、各类种苗供应的专业性合作社，总占地面积5000余亩，支行已为该蔬菜专业合作社发放“政银担”贷300万元，促进了产业发展。余姚泗门镇有约2万余亩的

榨菜种植基地，在种植、腌制、加工以及生产周边等方面具有完善的产业配套，全产业链产值超6亿元。针对榨菜产业链客户特点，泗门支行为余姚市榨菜协会会员余姚市某酱菜制品厂成功发放首笔100万“榨菜贷”，助力榨菜产业链发展。

在象山：

东海伏季休渔即将结束前夕，浙东著名石浦渔港一片繁忙。我专程来到了石浦渔港采访。“我的制冰生意确实不错，这几年经营也比较稳健。当然，这也要感谢建行的一路相伴和大力支持。”宁波象山伟峰渔需物资有限公司总经理郭小苗有感而发。

老郭的制冰企业，有20多名职工，鱼汛期一天24小时开足马力生产，日制冰达2400多吨，每月供应渔船7200多吨，每个月有近百万元营业收入。石浦渔港有4000多艘捕捞渔船，旺季时，他的码头边有多达120余艘渔船日夜排队充冰，景象壮观。目前，老郭的公司在石浦支行办理了“云电贷”、抵押快贷贷款380万元。郭小苗说到“云电贷”时，显得很开心。他说，公司因制冰用电量，一年用电会有近300万度，全年光电费就要交180多万元，听说凭用电发票也可在建行贷款，这我是头一回办理。“手续简便，速度也快，而且利率优惠。”老郭补充说。

在鄞州：

建行鄞州分行聚焦乡村建设融资痛点，在鄞州区东光村落地了建设银行系统首笔8000万元的“共富乐业贷”产品，打响了区域内建行服务乡村振兴新品牌。

在宁海：

“建行助农贷真是好，手续简便，速度又快。你们需要小额流动资金，我推荐建行的这款产品。”林雪亚逢人就夸建行产品好，服务好。原来，林雪亚是宁海长街月兰村一位专门从事海产品养殖经销的涉农小企业主，前几天销售旺季，收购资金有点吃紧，得知建行宁波市分行在村里推广融资对接工作，林雪亚来到现场递交了“甬兴农贷”申请。很快，林雪亚申请到了20万元贷款，并且迅速到账，贷款利率还十分优惠，这让她很开心，于是她成了建行产品的宣导者。

在前湾新区：

去年，因宁波市前湾新区引进企业增多，新区莲花变电站原来的110千伏供电负荷，已不适应新区发展需要，需要扩容一倍。支行主动对接新区相关部门，集中精兵强将，以最快速度申报批复了3.2亿元的220千伏扩容项目贷款，大大改善了新区的能源供应。

……

(下转A06版)

投稿E-mail: jz@cnmb.com.cn