

# “没想到 我这老头子讲话 还是有用的！”

这个村创新“网格说事”机制  
让87岁的他逢人就夸



俞松庐讲述  
家门口的变化。

## 1 说事、听事、办事,实现线上线下双循环

“当时我就在埠头那边随口说了一句,没想到真的来修了。我一个87岁的老头子,讲话还是有用的嘛!”8月15日上午,家住北仑大碇周隘陈村的俞松庐特地来到村委会,向村党总支书记陈原益表示感谢。原来,俞松庐家门口的一条小路刚刚完成修复平整,坑坑洼洼导致雨天积水的问题不复存在,“我现在闭着眼睛都能走了”。

这段时间,俞松庐逢人就夸。村委会听民意、办实事之举,令他很是欣慰,而问题从提出到反馈再到解决的背后,体现的是“村民说事”机制迭代升级后发挥的更有效的作用。

周隘陈村是一个典型的城中村,因基础设施底子薄、人口倒挂不易管,曾是当地出了名的“落后村”,这几年以“村民说事”为载体,通过探索“小微权力清单”“对账理事”“小区化管理”等善治手段,村容村貌大有改变,“颜值”提升的同时,村民的“幸福值”更是逐年攀升。

今年年初,在街道牵头推动下,“村民说事”升级为“网格说事”,探索建立起来的“1234网格说事”工作法(一键受理、双线流转、三级处置、四方评议),让村里逐步摸索出一套更科学的治理模式。

记者了解到,周隘陈村的网格细分为“3+10”,即3个网格、10个微网格。“网格说事”,是在“村民说事”的基础上充实内涵和方式方法,寻找能覆盖村民和外来人口民主参与基层治理的破题思路。

线下,村里整合并扩充了原有的说事资源和阵地,陆续建立并完善了“书屋说事”“凉亭说事”“埠头说事”三个说事场所,并设立网格“听事员”,面向村民尤其是老年群体,进一步提高“说事”“听

事”的频率。据悉,俞松庐便是在“埠头说事”场所反映了家门口小路的问题。

线上,村里开发的数字治理应用系统——“周隘陈·红领帮”,已增设“网格说事”模块,居住在村里的年轻人可实现在线反映问题。

“说事”的渠道拓宽了,办事的方法也更闭环。从反映问题到解决问题,俞松庐家门口小路平整,前后只用了两个月时间,这是因为“网格说事”背后线上线下流转机制的循环和完善。

据悉,村里将“网格说事”反馈上来的问题,按照村级事务定性为村民个人事项、涉村集体事项两大类,并以绿、黄、红三色标注“普通、重要、紧急”三级事务,以处置主体和闭环结果为导向,分级分类进行流转,建立“上报—流转—办结—评价”全过程闭环体系。民生小事在村内直接化解,重大紧急的事项则通过“一格两群”“E宁波”系统流转至职能部门处置,实现常用事项和民生事项全域通办。

## 2 村里还建立配套的激励、养成机制

为激发村民和外来人口参与治理的积极性,提高网格“听事员”听事和办事的能力,村里还建立了配套的激励机制和养成机制。

比如,设立村民说事评议榜,参与评价的村民可凭积分兑换日用品奖励,对提出建设性意见的村民授予“网格治村达人”荣誉;将“网格说事”制度编入村规民约,结合年终“双述双评”工作,选取5名村民代表对“网格说事”全年开展情况进行综合评价,倒逼村干部改进工作作风;探索“微网格+积分制”管理模式,微网格长在走访巡查中每提交1件有效事件,得1分,视情可加倍计分,年底参评“年度微网格之星”;开设“网格治理学

堂”,邀请治村名师、普法工作者等专业力量为网格员、村民小组长、党员代表等网格“听事员”赋能……

汇聚民意,回应民生,继而凝聚民心,提高治村内生动力。在周隘陈村党总支书记陈原益看来,“网格说事”是一种全新的探索,也是一次有益的尝试。而这样的探索还在持续推进中,目前,大碇街道“治理透明事”村务直播工作向下延伸,正在该村试点打造“河畔·共话”直播间,将说事场所对外拓展,打通离乡人共谋共商的渠道,点燃乡贤等在内的原村民参事议事的热情。

记者 陈烨 通讯员 喻昉

## 田间“自助西瓜铺” 1个月卖出324单 “逃单”的事一次都没发生

最近,鄞州区瞻岐镇岐下洋村的一个“自助西瓜铺”火了。无人售卖,一天就能卖出100公斤,收到的钱一分不少。

这个“自助西瓜铺”相当接地气,蓝色帐篷就搭建在西瓜大棚边上,帐篷下放了几筐西瓜,都是农户新鲜采摘的。现场无人售卖,但每个西瓜都“明码标价”,价格从10元至20元不等。桌上有电子秤和付款二维码,路人可以自助扫码买瓜。

据悉,“自助西瓜铺”7月上线以来,至今已卖出了324单,销售西瓜2000公斤,销售额近1.2万元。

“我每天下班回家,都会顺路买个瓜,很方便。”邹志强老家在安徽,目前住在岐下洋村,在附近工厂上班。他每天早出晚归,自从村里摆出了“自助西瓜铺”,他每次都会顺带买点新鲜水果。“如果没有合适的西瓜,还可以自己去地里摘一个,再上秤付款。”在岐下洋村,像邹志强这样的外来人员有很多,大家“即拿即走”,轻松实现“吃瓜自由”。

“上线到现在差不多一个月,我们用这种零售方式卖了一季的西瓜。”陈中义是基地的种植负责人,每天一早下地采摘新鲜西瓜,然后完成称重、标码、装筐等工作。“我一般上午来一趟,下午再来一趟,保证备货充足。”

这片蔬果种植基地面积约20亩,是村集体经营的基地,由陈中义和另一名果农负责日常打理。为了节约售卖的人力和时间成本,村里想到了自助售卖这一招。只是搭了个帐篷,仅一个月时间,2000公斤西瓜就售卖一空。

“如果没有中意的西瓜,也可以到大棚现场挑选采摘,自己称重后扫码购买。”陈中义说,这种自助方式给他们大大“减负”,也给路人提供了方便。“我们能腾出更多时间照看基地里的蔬果,除了西瓜,地里还有葡萄、草莓、小番茄、火龙果、蟠枣等。这种方式受欢迎的话,以后品类会增加,保证一年四季都有新鲜蔬果。”

岐下洋村党支部书记邹益波透露,该基地是岐下洋村的“共富”果蔬基地,所有收入为村集体共同所有。村里外地户籍人口多、附近企业多,今年该村尝试“批发+零售”的方式,助力乡村共富。该村与寰宇东方国际集装箱(宁波)有限公司等多家企业结对共建,采取基地直供的模式,拓宽销售渠道。从去年3月到今年3月,依托这种产销模式,村集体增收超10万元,一个“共富共同体”的雏形基本形成。

“到现在为止,微信和支付宝加起来收了324单,总金额是11843元,一分不少。”陈中义笑称,这个“自助西瓜铺”无人管理,但大家都很讲诚信,“逃单”现象一次都没发生过。

记者 薛曹盛 王悦宁  
通讯员 童诗涵



村里的说事阵地。