

超324亿元

宁波企业“真金白银” 并购扩版图

上市是企业最好的转型升级方式之一，并购是企业最快的转型升级手段之一。

在国内经济复苏暖风吹拂下，受一系列政策“加持”，2023年，全国各地并购融资市场活跃，一定程度上彰显了区域经济的发展活力。

2023年，全国并购涉资总额超99761亿元，A股上市公司完成重大并购重组事件达65起（将不同公司发布的同一事项进行合并后的数据），总交易金额2893亿元。

1 去年宁波并购交易活跃

浙江企业并购交易活跃，彰显出较强的经济发展韧性。

数据显示，去年，浙江以2137起并购交易数位居全国第三位，并购涉资总额2924.96亿元位居全国第四位，排名分别提升2位、1位。

其中，宁波企业作为标的方参与上市公司并购交易430起，在全省的占比超20.12%；涉及金额324.25亿元。

并购融资是盘活资产、整合资源的重要途径之一，也为企业持续发展壮大提供了源头活水。

普华永道思略特中国品牌战略咨询合伙人张承良曾在《2022年中国企业并购市场回顾与2023年前瞻》中表示，以民

2 AI或成下一个并购热点

并购融资是完善产业体系、优化产业结构的重要途径之一。过去一年，作为A股“宁波军团”电子元器件行业（半导体）的“扛把子”，江丰电子频频出手参与并购。

据同花顺问财数据统计，江丰电子2023年参与并购涉资2.7亿元。其中，以自有资金1.28亿元完成收购控股子公司宁波江丰芯创科技有限公司的45.999%股权。至此，江丰电子对芯创科技的持股比例增至100%。

芯创科技作为江丰电子零

营经济为特征的宁波模式充满活力，尤其“凤凰行动”计划促进宁波产业活力持续迸发，并购融资将成为宁波进一步完善产业体系以及优化产业结构的重要途径。

2023年，宁波企业参与的上市公司并购事件主要集中于电力设备、电子元件、交运设备等行业。

在已披露的宁波标的企业并购事件中，交易金额超10亿元的有7笔。中大型并购交易主要集中于制造业、水上运输业、商务服务业等领域。其中，宁波盈峰睿和投资管理有限公司作为获得方，以88.8亿元完成顾家家居29.42%股权收购，成为2023年宁波资本参与并购的

部件生产基地的重要组成部分，其主要产品为半导体CVD工艺用核心功能零部件。

江丰电子董秘蒋云霞表示，上述收购有利于进一步推动公司精密零部件业务发展，有助于提高利润水平。

2023年前三季度，江丰电子实现营业收入18.52亿元，同比增长9.84%；归母净利润1.93亿元；扣非归母净利润1.40亿元。

自2022年底ChatGpt将AI大模型推到新技术的风口浪尖后，几乎所有的科技巨头都把关注热点放在了AI上。

2023年全国并购重组省域15强

| 地区 | 事件个数 | 披露金额事件数 | 总金额(亿元) | 平均金额(亿元) |
|-----|------|---------|---------|----------|
| 上海 | 1392 | 1042 | 3834.47 | 3.68 |
| 北京 | 1463 | 1052 | 3641.95 | 3.46 |
| 广东 | 2779 | 2044 | 3334.93 | 1.63 |
| 浙江 | 2137 | 1590 | 2924.96 | 1.84 |
| 江苏 | 2294 | 1641 | 2591.69 | 1.58 |
| 安徽 | 858 | 649 | 1544.57 | 2.38 |
| 四川 | 752 | 553 | 1539.10 | 2.78 |
| 山东 | 978 | 710 | 1409.54 | 1.99 |
| 新疆 | 269 | 191 | 1034.21 | 5.41 |
| 内蒙古 | 214 | 150 | 723.32 | 4.82 |
| 福建 | 616 | 450 | 642.15 | 1.43 |
| 河南 | 516 | 372 | 641.70 | 1.73 |
| 江西 | 352 | 257 | 630.32 | 2.45 |
| 湖北 | 632 | 424.00 | 565.81 | 1.33 |
| 天津 | 510 | 412.00 | 560.95 | 1.36 |

最大事件。

而制造业企业全面出击，也使得并购标的“含金量”提升。

中金公司投资银行部全球并购业务负责人陈洁表示，科技企业普遍将并购作为重要抓手，特别是硬科技领域（主要指半导体及电子），专业壁垒明显，细分领域多，技术迭代速度非常快。如果科技企业仅仅依靠自主研发，不仅投入和试错成本高，而且难度也很大，可能会让企业错失发展机遇。

同花顺问财数据显示，2023年，宁波涉及制造业方面的并购交易有73宗，交易金额超139亿元。其中，35家已完成并购，交易金额达68.93亿元。

2023年，宁波人工智能概念企业乐歌股份、慈星股份、均普智能、柯力传感均有扩张之举——乐歌股份参与并购总额3.9亿元，主要涉及境外仓储、物流领域；慈星股份耗资2.18亿元，收购北方广微35%的股权；均普智能斥资120万美元，收购PIA Automation USA Inc100%股权，为进一步发展北美区业务……

未来几年，随着AI技术及应用场景不断突破，涉足相关领域的企业将继续增多，或再度掀起收购热潮。

见习记者 张恒

3 版图扩张 彰显“钞”能力

2023年是新一轮深化国有企业改革行动的开局之年，宁波国资上市公司正在逐步进入“深水区”。

据悉，截至目前，宁波上市公司中有国资背景的企业达38家。

在2023年宁波参与的并购案例中，参与企业多为投资管理公司、民营上市公司、国有企业，参与次数分别达59次、85次、24次。三者合计占比约60%，是宁波并购主力军。其中，A股上市公司宁波能源，无疑是市场焦点。2023年，宁波能源频频出手，涉及8起并购案，涉案金额超17.66亿元。

11月24日的一则“拟斥资3.23亿元收购浙江瀚达热电有限公司70%股权”的公告，一度将宁波能源推上年度话题“浪尖”。对此，宁波能源回应，收购目的是为了进一步发展热电联产业务。

事实上，这并不是宁波能源首次通过资产扩张进行产业布局。而通过大规模收购，宁波能源的资产规模得以大幅提高。截至2023年第三季度末，该公司总资产125.77亿元。而2018年底，该公司总资产不足50亿元。

宁波能源的产业布局，也主要通过并购来实现。2021年12月，宁波能源宣布出资5.75亿元收购华泰石油20%股权、大唐乌沙山10%股权，以及宁波明州生物质发电、宁波能源集团物资配送等部分股权；2023年2月，宁波能源出资10.36亿元收购阜南齐耀新能、宝泉岭齐耀新能90%的股权。

2022年，宁波能源营业收入92.97亿元，较2013年的营收增长11倍。



宁波家政市场 开启“忙年模式” 深度保洁抢手

1 节前家政订单量激增

1月23日中午，刚从南塘金茂府客户家做完保洁后的王阿姨，正打算简单休息一下后赶往下一家。“最近太忙了！平时一天一般接2个订单，最近半个多月平均每天都要接三四单，最多的时候一天要干5单。”

王阿姨趁着短暂的休息时间告诉记者，每年年前的一个多月都是最忙的时候，工作量翻倍，月薪能达到1.5万元。她所在的家政公司有100多名家政保洁员，这段时间大部分都和她一样，每天忙到“脚不点地”是常态。

忙碌的保洁阿姨们身后，是节前宁波家政市场的一派火热景象。

宁波市“三个阿姨”信息科技有限公司负责人于方明告诉记者，近一周，“三个阿姨”平台宁波地区保洁服务日均订单量近1000单，环比增长60%。

宁波家福数字科技有限公司总经理孙健挺坦言，1月以来，家政保洁服务订单量至少翻倍，截至1月13日，1月的订单量已超去年12月。

对于宁波市民而言，如果在年前有大扫除的需求，“提前预约”成为标配，越临近过年越难约。

“平常时段，我们后台通常开放14天以内的家政服务预约，最近我们把预约时段缩短到4天以内。因为越往后，人员数量、服务价格等方面都会存在一定变数。”孙健挺告诉记者。

与此同时，随着春节临近，宁波家政服务费用也有所上涨。孙健挺证实了这一现象：“去年12月以来已经涨价2轮了，平常时段我们深度保洁项目的服务价格是55元/小时，目前是75元/小时。由于节前会有不少家政人员回家过年，导致人员减少，这几天保洁价格还会有所上涨，但整体不超过80元/小时。”

“我们日常的保洁服务价格为50元/小时，春节期间有所上涨，目前的价格是70元/小时。为了保障节前宁波家政市场的供应稳定，我们今年在合理涨价的基础上，也会尽可能控制涨幅，杜绝胡乱涨价，包含擦玻璃服务不超过80元/小时。”于方明表示。

2 深度保洁项目很抢手

“平时上班忙，家里日常打扫都是求快求简，保持基本整洁，但过年我们都会预约家政公司做深度清洁，迎新年才有仪式感。”市民谢女士告诉记者，这周末就约了全屋大扫除，专人上门服务可以清洁到平时注意不到的死角和顽固污渍。

像谢女士这样的情况并不少见，记者在采访过程中发现，很多市民都想在春节前给家里进行一次彻底的深度清洁。相比平时，大部分家庭年前的家政保洁需求更精细化，需要保洁的项目更多。

不少宁波家政机构已经从后台数据提前分析了春节家政消费的“差异化需求点”。“与日常保洁不同，临近春节，消费者更注重局部或全屋深度保洁。我们从1月开始就将人员重点安排在深度保洁服务项目，减少了日常保洁的接单量。”孙健挺表示。

孙健挺告诉记者，深度保洁主要指全屋大扫除，通常讲究“清扫犄角旮旯”。“比如日常保洁，我们都是以表面清洁为主，不开柜门，不开抽屉。深度保洁则需要清洁到方方面面，如擦玻璃窗、柜体内部、上沿、柜底、床底、门框上方等，可以说是角角落落、沟沟缝缝都要清洁到位。”

油烟机拆洗也是节前家政服务的热门项目。“不少宁波人都会在春节前清洗油烟机、灶台。但在日常家庭生活中，拆卸困难且油腻的油烟机是卫生清扫的难点，所以节前请专业人员清洗油烟机也是热点之一，我们公司油烟机清洗订单增长明显。”于方明表示。

记者注意到，除了擦玻璃、地板打蜡、家电清洗、除虫除蚁、空气净化等服务需求外，伴随消费多元化，“衣橱整理”“全屋收纳”等服务也悄然出现在春节家政市场中。

3 家政服务成为“新年货”

近年来，家政服务持续走俏，成为宁波喜爱的春节“新年货”。

2022年，中国家政服务业已步入万亿级市场，企业数量超100万家，从业人员约3800万人。

为保障节前宁波家政市场的稳定供应，提高家政服务的质量和效率，宁波多家家政机构发起“保供倡议”。在1月19日的2024数字家政惠万家集市上，宁波市“三个阿姨”信息科技有

春节临近，不少家庭将大扫除提上日程，宁波众多家政服务机构也随之开启“忙年模式”。

今年春节家政服务项目中，全屋大扫除、擦玻璃、油烟机清洗等深度清洁服务成为“大热门”。

目前，宁波预约家政服务紧张吗？涨价了吗？

镇海炼化作为中石化旗下最大的炼化一体化企业，通过应用石化智云工业互联网平台，聚集计划调度、作业生产、质量管控和设备运维等应用场景，运用5G、人工智能、数字孪生等技术，实现了生产全过程“一平穩五优化”。

在一体化生产运行优化上，镇海炼化利用石化智云工业互联网平台，打造以“分子炼油”为核心的炼化一体化生产计划优化、以MES标准化管控为核心的调度指令优化、以增加装置效益为核心的操作优化、以客户为核心的进出厂物流优化、以全过程质量管控为核心产品质量优化，实现企业效益最大化。

在智能化设备运行管控上，镇海炼化通过物联网技术，做好“人、事、物”的互联互通，在打造以项目流为主线融合费用流、技术流、承包商管理流、固定资产管理流等设备检修管理基础上，建立以专家模型为主的设备健康预测预警和以可靠性为核心的维修管理，提高设备本质安全水平。

在生产现场作业无人化上，镇海炼化运用5G、数字孪生等新技术，采用“系统+人”“智能终端+人”的软硬融合，数据赋能专业、运行部和岗位人员；通过现场进行自动化、智能化改造，推进“机器人”，实现作业无人化或减少人化。

镇海炼化信息和数字化中心工作人员表示，生产过程智能化管控，在提高生产效率10%的同时，降低了12%的运维成本。

记者 沈晔晖 黎莉 通讯员 陈彬

入选国家名单 镇海炼化 这项创新应用厉害

日前，国家工业和信息化部公布了《2023年新一代信息技术典型产品、应用和服务案例（第一批）名单》，中国石化镇海炼化公司（以下简称镇海炼化）以《炼化企业生产过程智能化管控创新应用》成功入选，列为工业互联网平台创新领航应用，代表了我国石化行业智能化制造的方向。

据悉，该创新应用旨在解决行业业务痛点——过去生产过程质量管控能力有限，制约了生产优化水平的提升，同时设备检修全流程数字化管理能力特别是设备健康的预警预测和可靠性智能化管控有待提升。在石化行业自动化信息化水平普遍较高的当下，需大力提升计划生产到出厂全过程智能化优化水平实现效益最大化。

镇海炼化作为中石化旗下最大的炼化一体化企业，通过应用石化智云工业互联网平台，聚集计划调度、作业生产、质量管控和设备运维等应用场景，运用5G、人工智能、数字孪生等技术，实现了生产全过程“一平穩五优化”。

在一体化生产运行优化上，镇海炼化利用石化智云工业互联网平台，打造以“分子炼油”为核心的炼化一体化生产计划优化、以MES标准化管控为核心的调度指令优化、以增加装置效益为核心的操作优化、以客户为核心的进出厂物流优化、以全过程质量管控为核心产品质量优化，实现企业效益最大化。

在智能化设备运行管控上，镇海炼化通过物联网技术，做好“人、事、物”的互联互通，在打造以项目流为主线融合费用流、技术流、承包商管理流、固定资产管理流等设备检修管理基础上，建立以专家模型为主的设备健康预测预警和以可靠性为核心的维修管理，提高设备本质安全水平。

在生产现场作业无人化上，镇海炼化运用5G、数字孪生等新技术，采用“系统+人”“智能终端+人”的软硬融合，数据赋能专业、运行部和岗位人员；通过现场进行自动化、智能化改造，推进“机器人”，实现作业无人化或减少人化。

镇海炼化信息和数字化中心工作人员表示，生产过程智能化管控，在提高生产效率10%的同时，降低了12%的运维成本。

记者 沈晔晖 黎莉 通讯员 陈彬



中国石化镇海基地1#地块中央控制室。

记者 史妮超 文/摄