

敢为人先 爱拼会赢

——兴业银行宁波分行2023年先进工作者风采展

发挥“商行+投行”优势
彰显兴业金融品牌

●王海军 兴业银行宁波分行金融市场部副总经理

2023年夏天,王海军调任到兴业银行宁波分行金融市场部,带领金融市场部小伙伴奋发努力、全力拼搏,不断夯实同业客户基础,稳定业务基本盘,推进资产交易、负债增量、财富销售、平台建设等转型业务发展,全力擦亮“财富银行”名片,荣获总行同业条线综合考评优秀奖、银银平台综合贡献奖。

●叶元超 兴业银行宁波宁海支行副行长

叶元超坚持“以客户为中心”的理念,统筹兼顾,平衡条线发展,抓业务发展,同时夯实支行管理基础,在稳健审慎经营的基础上带领宁海支行各项业务全面提质增量。2023年底,叶元超超过宁海支行负责人的重担,从分管支行企金工作到全面抓支行工作,他深感责任重大,将继续保持昂扬的精神状态和务实的工作作风,认真负责、敢于担当、一抓到底,甘于奉献,带领支行各项工作上新台阶。

●毕耀 兴业银行宁波分行投资银行部副总经理

在过去的一年里,毕耀作为团队的核心人物,带领部门的小伙伴赓续投行创新基因,积极为企业量身定制资本市场业务的可行方案,当好企业的“好参谋”“好顾问”,持续擦亮“投资银行”名片,2023年推动落地分行首单并表信托、首单受益权转让及回购业务,帮助优秀的企业盘活资产。

●刘亦乐 兴业银行宁波分行投资银行部总经理助理
兼债券承销与投资科科长

作为投资银行部的一员,刘亦乐深刻认识到“投资银行”业务大有可为。她兢兢业业,精准把握客户需求痛点,积极参与产品创新,2023年推动分行第一笔并表信托以及类永续、私募证券化等复杂结构业务成功落地,助力提升投行收益,而且她负责的非标、并购、银团等履职评价板块完成率均超过120%。

●许科理 兴业银行宁波分行交易银行部(国际业务部)总经理

“以市场为导向,以客户为中心”,许科理在部门工作中始终强调这两点。2023年,他与团队齐心协力做好产品服务支持和产品专业管理,聚焦数字跨境业务,深入挖掘联动合作空间,积极推动跨境结算,有序推动分行交易银行业务发展,多项指标超总行计划完成,荣获宁波市金融系统“跨境人民币便利贸易投资”劳动竞赛综合优胜奖、总行企业FICC十佳分行、企业FICC特别贡献分行等多项荣誉。

●李济杰 兴业银行宁波杭州湾新区支行行长助理

作为兴业银行宁波杭州湾新区支行的行长助理,李济杰发挥“撸起袖子加油干”的精神,带领支行企金团队围绕支持实体经济高质量发展,持续完善标准化业务操作模式,全力以赴打造支行差异化竞争优势,巩固基本盘,布局新赛道。同时坚持专业致胜,通过跨部门联动为企业定制跨境金融服务方案,不断提升客户合作深度与黏性。

●沈建锋 兴业银行宁波象山支行行长

作为兴业银行宁波象山支行行长,在过去一年里,沈建锋经历了象山支行从筹建到开业的全过程,从一家新开支行做起,他带领支行团队在象山当地深耕,发挥分行“商行+投行”战略优势,积极服务辖内政信、高端制造及核心能源上市企业,推动创设“兴速贷-锦浪专属”线上模型助力能源企业发展,推动创新区域特色“民宿贷”,助力乡村振兴文化产业升级。

●周勋 兴业银行宁波杭州湾新区支行行长

从2008年进入兴业以来,周勋已经在金融工作的一线耕耘了16个春秋。他勇挑重担、奋勇争先,在工作中从不计较个人得失,一心一意扑在客户服务上,“只要客户有需要、营销有机会,我们就一定会响应。”2023年,他带领支行全体干部员工努力拼搏,奋力打造独具支行特色的差异化竞争优势,推动支行各项业务发展再创新高。

●郑碧琼 兴业银行宁波分行公司金融部总经理助理
兼业务管理科科长

2023年,郑碧琼成为兴业银行宁波分行公司金融部总经理助理,她积极发挥中台岗位的作用,认真学习理论、主动学管理、积极学经验,不断提升自身素质,始终坚持以干好工作为首要责任,在企金负债和财富的组织推动、条线考核、业务管理等方面有较好的工作表现,负责的各项指标取得佳绩。

●官伟亮 兴业银行宁波分行金融市场部客户经营科副科长

官伟亮深刻认识专业知识与专业能力的重要性,刻苦钻研新兴业务的业务模式,在业务模式不断更新的情况下,以第一时间掌握新业务、熟练地与客户交流新业务的可行性为目标,坚持学习。同时,为保证客户和银行的资金和财产的安全,恪守信用,诚实服务,自觉遵守各种规章制度,在业务操作上更加严密,以诚心、热心、细心、耐心面对客户。

●胡海燕 兴业银行宁波北仑支行公司业务一部总监

胡海燕是兴业银行北仑支行公司业务一部总监,在服务客户的过程中,她积极主动、迎难而上,以主力客户经理的角色营销管理名下客户;同时全力做好国有企业财顾服务,参与地方政府债券发行准备工作,着力提高地方政府债券管理专业化程度。

●曾麓燕 兴业银行宁波分行资产托管部副总经理

2023年,兴业银行宁波分行资产托管部正式成立,曾麓燕坚定扛起这份重担。她带领资产托管部通过前台精细化营销、中后台站岗靠前、专业贴身服务等一系列措施,稳扎稳打,为分行擦亮了私募股权特色托管行的名片,在私募股权托管市场上打响“兴业宁波”品牌。

●谢俏巧 兴业银行宁波海曙支行公司业务二部副总监

作为一名入行较早的企金工作者,谢俏巧一直从事营销一线拓展工作,长期以来服务于优质的大型民营企业和国有平台,以专业的技能和优质的服务获得客户好评。2023年,随着谢俏巧任职机构的变动,她依旧保持初心,认真学习各项专业技能,通过总行投资银行认证型人才考试,同时积极发挥团队合作,积极参与推动分行多笔首单业务落地。

精耕细作,擦亮“财富银行”名片

●朱东蕾 兴业银行宁波分行私人银行部总经理

“精耕细作,匠心致远”,这是朱东蕾在工作中坚守的信念。在私人银行部成立以来的两年间,朱东蕾带领私行部全体员工敢于突破、力争上游,持续提升专业能力,推进专业化精品团队建设,在同业激烈竞争的大背景下,推动私人银行业务逆势而上,在多项经营工作中均取得了优秀成绩,擦亮了“财富银行”名片。

●郭靖靖 兴业银行宁波分行营业部零售业务部副总监

郭靖靖始终奋战在一线,从事零售业务已有10年。她始终坚持“客户至上、注重细节”的服务理念,坚持“马上就办、真抓实干”的服务理念,用热心、耐心、诚心在基层岗位上发光发热,以真诚服务获得客户认可。

●崔东益 兴业银行宁波杭州湾新区支行行长助理

立足新区创业热土,崔东益带领支行零售团队积极融入建设发展热潮。面对发展中存在的困难与问题,他与团队一同攻坚克难,支行成立三年来,将“夯基础、强代发、促转型”作为发展重点,推动支行零售组织架构逐步完善,实现按揭贷款、低成本存款、VIP客户等核心指标稳步增长,2023年支行零售综合考评及兴飞跃第一阶段零售单元排名第一。

●葛海涛 兴业银行宁波高新区支行柜员

葛海涛深知柜面作为展示兴业银行良好服务“文明窗口”的重要性,一直以来本着一颗赤诚之心,苦练本领、勤学知识,每天以饱满的热情、用心的服务、真诚的态度在平凡的岗位上创造价值,在分行2023年“技能比武和兴动能”表彰大会中,他获得了兴动能四项主题活动综合个人第一名的好成绩;在柜面序列考核中,个人的年度考核评分也位列柜员序列第二。

●鲁迪柯 兴业银行宁波桥城支行零售业务部总监

2023年,鲁迪柯被调到兴业银行宁波桥城支行筹建组,从支行筹建到开业的进程中,他积极适应转变,与团队脚踏实地,实现支行零售方面多项指标取得突破,业务能力和团队管理水平稳步提升。同时,鲁迪柯也在不断反思中进步成长,不断加强专业知识的学习与实践。

管理赋能,协同合作稳保障

●王坚 兴业银行宁波分行风险管理部综合科科长

王坚以“零失误、争先进”为工作目标,充分发挥服务、协调、参谋三项职能,走出舒适圈,跟随部门风险经理开展业务学习,提升工作短板,同时积极参加行内外的各项继续教育及培训,参加分行2023年度“金种子”基层干部培训班。2023年度,由王坚牵头管理的押品、征信管理相关板块考核在10家类别行中排名第一。

●陈东辉 兴业银行宁波分行法律与合规部总经理

2023年底,按照分行党委部署,陈东辉从宁海支行回到分行管理部门,担任法律与合规部总经理。在宁海支行,他带领团队竞逐新兴赛道,以优质综合金融服务支持当地企业发展,有力推动支行业务结构优化,企金负债业务快速增长,实现支行存贷款规模首次在区域股份制银行中排名第一,同时围绕核心企业拓展上下游供应链业务,实现“链式”营销的突破落地,助力地方政府融资平台转型发展,并通过公私联动助力支行零售业务提升。站在岗位新起点上,他将继续立足本职,守正创新,推动分行合规管理工作再上新台阶。

●陈洪志 兴业银行宁波分行计划财务部业务管理科科长

在进入宁波分行工作来的12年来,陈洪志时刻保持谦虚、谨慎、律己的工作态度,不断锤炼求真务实、一丝不苟的工作作风,努力提升自我。在计划财务部的工作中,陈洪志秉承着“管理充分融入营销”的服务理念,始终以一线为中心,持续丰富管理工具箱,准确把握总分行战略导向,积极融入经营管理。对他来说,“一分耕耘才有一分收获”,这一年的工作中,既有注重学习得到成长的幸福感触,也有协同合作攻克难关的喜悦之情。

●林长蔚 兴业银行宁波分行信用审查部副经理

林长蔚始终没有停下学习的脚步,持续研究业务发展与风险管理如何协同并重、和谐共进,为分行高质量发展积极贡献力量。在林长蔚的带领下,分行信用审查部秉承着新的风险管理理念及模式,积极推进分行信贷结构优化以及数字化转型,为分行信贷资产的安全性、流动性和效益性提供专业支持。他着力夯实内控基础,强化信用业务审查履职,紧紧围绕分行业务稳健发展大局,做好分类施策,提升服务实体经济质效,在有效把控风险的基础上,推动分行业务健康、稳步发展。不仅如此,他积极开展专题培训与支行调研,在提升部门整体专业水平的同时,为经营机构业务发展提供建议。

●徐宇丹 兴业银行宁波分行办公室文秘科科长

徐宇丹深刻认识到办公室作为分行“中枢机构”的重要性,以细心和静心完成日常繁冗的工作,在个人工作中讲究效率;在科室管理上讲求方法,善于梳理部署;在督办中也有理有节、准确到位,切实发挥带动作用,以自我提升带动科室进步、员工成长。

●高百字 兴业银行宁波分行办公室总经理

2024年初,高百字从江北支行调到分行办公室开始新工作。他带领团队在支行业务开展中,业务多点开花:机构客户营销初见成效,普惠贷款拓展持续加强,专精特新和上市公司拓展持续发力,个人消费贷款取得突破。面对过去一年的成就,他并不自满,而是认真总结其中的不足。“收拾心情,重新出发”,高百字这样描述自己当下的状态,面对工作调动,他心中充满干劲,并且正在积极适应新的角色。 彭文文