

## 节后家政市场升温

设摊2小时  
收到42份  
从业申请表

“双胞胎2岁3个月，急需一个做饭阿姨，月薪6000元”；

“医院招护工，有岗前培训，提供免费宿舍，6000元-13000元月薪”

……

在海曙区家政零工市场，面试厅前的显示屏上，这样的需求信息不断刷屏。

元宵已过，随着家政从业者陆续返岗，零工市场也迎来了一年中热闹的时候。今年保姆“薪情”怎么样？行业都有哪些新变化？眼下，什么样的阿姨最抢手？记者进行了探访。

## 1 广场设摊2小时，收到42份家政从业申请表

“这两年愿意从事家政服务的人越来越多了。”海曙区家政零工市场负责人尤海娅从事家政服务业10多年，对行业的“温度”了如指掌。

两天前，尤海娅带着她的团队参加了海曙区2024“春风行动”铁路宁波站南广场招聘活动暨零工服务对接会，短短2个小时的现场设摊，就收到了42份家政从业申请表。

“我们把雇主的招聘信息整理出来，在现场进行了公开，不少原本打

算进厂求职的姐妹看到信息后就改了主意，主动问我们要了申请表，表示愿意加入家政从业者的队伍。”尤海娅说，这些招聘信息都是春节前后他们接到的，雇主来电进行登记，有些特别急的还会加红标注。

42份申请表，是42个姐妹对工作满满的渴望。

记者注意到，42人中年龄最大的今年55岁，年龄最小的是一名“90后”，还不到30岁。她们学历普遍不

高，有的仅为初中文化。在个人特长方面，有的说自己会开车，还有的说自己会做地道宁波菜，还有的表示自己性情温和，喜欢和孩子相处，看起来刚好匹配到了雇主的心尖尖上。

为什么家政服务工作，对她们有如此吸引力？尤海娅分析说，“薪情”较高、劳动强度不大、大多还包吃住，或许是最主要原因。“只要做得好，这份工作相对来说还是比较稳定的，雇主一般不会换人，工资还可能逐年上升。”

## 2 母婴类的单子在减少，养老护理的在增加

“春节前后，我们接到了两三百条雇主的招聘信息。”尤海娅告诉记者，现在家政行业有个新变化是：母婴类的单子在减少，但养老护理的单子在增加；此外，一同呈现增长态势的，还有家庭保洁、医院陪护等订单。

在零工市场的显示屏上，记者浏

览了十几个页面，发现雇主发布的需求信息的确如此。其中一单招聘信息，就是要住家照顾家中两位老人，其中一人刚出院不久，需要有人帮忙洗脚、穿袜子。雇主对阿姨的要求是为人诚实可靠、有爱心、有耐心，会烧宁波菜，开出的月薪达到了9000元。

尤海娅说，事实上，随着年龄增长，许多月嫂和育婴师都会转型做养老护工。月嫂是家政服务人员里工资最高的，服务26天，价格按等级从11800元到18800元不等。与之相当的是年龄要求，基本都在40多岁。过了50岁，月嫂在职场也会失去竞争力，不得不转型成养老护工。

## 3 半天钟点工需求最猛，一个优质订单被5人争抢

当然，年后需求增长最明显的是半天钟点工，每周休2天，每天上午或下午工作4小时，主要打扫卫生和做饭，月薪3000元出头，特别受年轻上班族的欢迎。“很多人忙于工作又不会做饭，有了阿姨，下班就能吃上现成的。”

“其实，很多本地阿姨也喜欢做这样的半天钟点工，因为这样可以不影

响照顾自己家庭。如果上下午都能衔接好，每月收入能达到六七千元，还是可观的。”尤海娅说，为了帮助阿姨们接单，她们特地开发了“宁波家政灵活就业用工系统”，在平台发布用工信息，此外还同步通过微信群和短信，点对点通知到匹配的阿姨，方便她们抢单。

记者看到，平台里有些半天钟点

工的优质订单，被5个阿姨同时抢单。这可怎么办？

尤海娅说，她们会召集抢单的阿姨，请雇主和阿姨来一场双向选择。“这样一次公平公开公正的技能比武和平等的互选，阿姨们心服口服，雇主也更满意，对我们来说，搭建平台的意义也达到了。” 记者 滕华

## 平安如意重磅上市——创新重疾产品 打造多维保障新理念



幸福人生应该如何定义？对大多数人而言应该是，在前半生致力于奋斗事业，能拥有健康的身体。后半生安享幸福人生，拥有充足的财富。近期，平安人寿上市了平安如意全能保险产品计划（下称“平安如意全能”），通过创新产品形态，既包涵了疾病保障责任，能覆盖多种常见疾病，有效解决消费者“因病致贫、因病返贫”痛点。也能兼顾消费者财富安全需求，实现健康和财富的双重保障，守护幸福人生。产品一经推出即引起市场的广泛关注。

平安如意全能保险产品计划：全定兼活，一举两得，为幸福人生保驾护航。

## 亮点1 保障全——疾病保障，全面护航

平安如意全能从轻症、中症、重疾多面出发，全方位保障疾病风险，助您构筑健康防线。平安如意全能涵盖常见高发疾病，包括恶性肿瘤、急性心梗、脑中风后遗症、终末期肾病等120种重大疾病，给付不低于100%基本保额的重疾保险金，最多给付1次，危机时刻，鼎力支持。

除了重疾风险，面对发生率更高且日趋老龄化的轻、中症，平安如意全能可给予多次且全面的保障——20种中症给付50%基本保额，最多给付5次，40种轻症给付20%基本保额，最多给付5次。让消费者能从容应对逐渐高发的轻、中症困扰，为打拼一族的奋斗之路保驾护航。

少儿被保险人在30岁前发生重疾/中症/轻症还可以获得额外50%/25%/10%基本保额的赔付，保障少儿成长阶段，让孩子获取更加充分的健康保障。

## 亮点2 满期定——定时定额，确定领取

定时定额领取，为未来做好准备。被保险人可根据需求选择60/65/70/75/80岁满期，其中被保险人是少儿的还可选择50岁满期。被保险人在主险保险期间届满时仍生存即给付满期金，满期金的金额为100%基本保额，为美好生活锦上添花。

## 亮点3 可兼得——疾病满期，保障兼得

平安如意全能不仅能在客户需要的时刻提供鼎力支持，同时也是一份财富。在满期金领取前，如果被保险人在不幸发生重疾、中症、轻症，可以获得疾病保险金的赔付，有助于客户解决燃眉之急。轻/中症、重疾赔付后，不影响满期金的领取。

## 亮点4 功能活——搭配万能，灵活有备

满期金可选择进入万能账户——生财宝。生财宝保底结算利率为1.75%，截止2024年1月底，生财宝结算利率为3.4%。万能账户能为客户形成一笔灵活多用的备用资金，被保险人满期以后的疾病/医疗/退休生活补充等各类资金需求，都可以从万能账户部分领取，也可给家人使用，助力未来品质生活。

未来，平安人寿将持续立足“从客户需求出发”的初心，深化“产品+”策略，满足客户多元化需求，提供更有温度的保险保障和健康服务，为客户健康幸福生活保驾护航。

## ●重要提示：

1.平安如意全能指平安如意全能两全保险产品计划、少儿如意全能保险产品计划；其中平安如意全能两全保险产品计划由平安平安如意全能两全保险、平安附加平安如意全能提前给付重大疾病保险、平安生财宝年金保险(万能型)组成；少儿如意全能保险产品计划由平安少儿平安如意全能两全保险、平安附加少儿如意全能提前给付重大疾病保险、平安生财宝年金保险(万能型)组成；您可根据实际保障需求与经济承受能力合理规划选择保险产品计划，也可选择单独购买上述保险产品计划中的任一主险。2.平安生财宝年金保险(万能型)为万能保险，其利益演示是基于公司的精算及其他假设，不代表公司历史经营业绩，也不代表公司对未来经营业绩的预期，结算利率超过最低保证利率的部分是不确定的。3.被保险人可根据自身需求选择满期金进入生财宝，满期金进入后到平安生财宝年金保险(万能型)合同效力终止前，投保人可申请部分领取保单账户价值，领取时需满足被保险人当时未发生保险事故，领取金额和领取后的保单账户价值符合最低金额要求，每个保单年度部分领取金额不得超过所交保费的20%，万能账户价值按部分领取及相应退保费用的收取而减少。4.生财宝截止24年1月结算利率为3.4%，数据来源平安人寿官网——平安人寿万能险结算利率公告。5.本资料所载内容仅供您理解保险条款所用，在某些情况下，我们不承担给付保险金的责任，具体保险责任、责任免除、合同解除及其他内容详见保险条款。