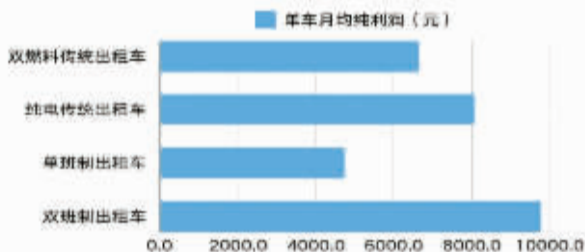




在宁波 开网约车 究竟能挣 多少钱?

想去开网约车,不知道收入怎么样?
在宁波,开一天网约车究竟能挣多少钱?
超过50岁了,开网约车合适吗?
女生开网约车的多吗……

日前,宁波市公路运输中心发布《2023年宁波市出租汽车行业发展白皮书》,记者通过解读白皮书,来给您想要的答案。



1 网约车订单大幅回升 传统出租车司机 单日收入高于网约车司机

2023年,因为疫情防控平稳转段、经济社会活动逐步恢复,全市网约车合规业务量首次突破1亿单,达到1.00532亿单,同比大幅增加58.7%,全年季均增幅为14.7%。

在司机收入方面,传统出租车单车日均收入为471.6元,较网约车的361.4元略高;订单方面,传统出租车日均可接到订单18个,仍然高于网约车的16个;载客里程上两者差距不大,传统出租车日均载客跑121.9公里,网约车日均120.2公里。

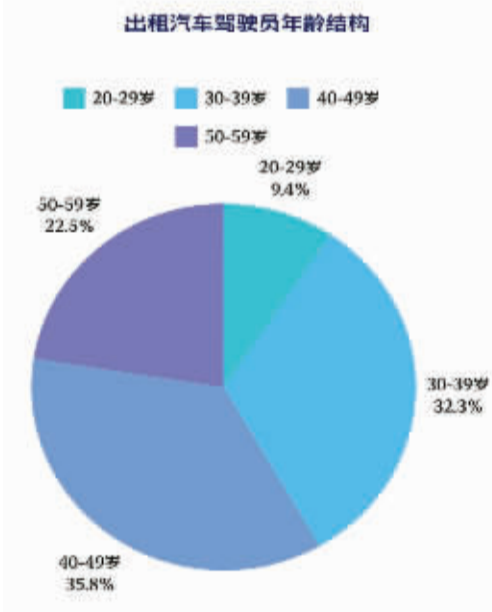
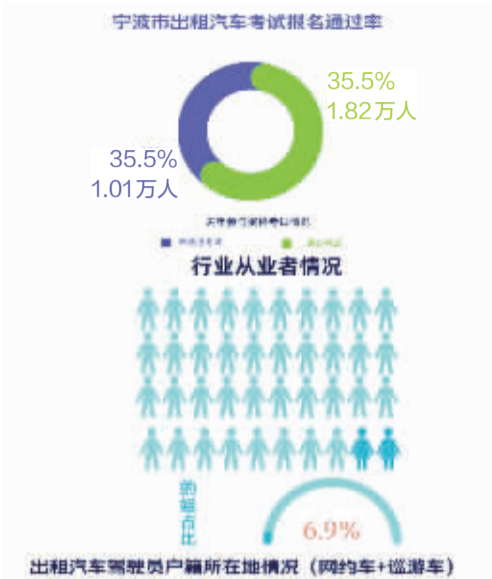
统计显示,2023年,宁波市区双燃料传统出租车单车月均营收为12842元,纯电传统出租车单车月均营收14388元,混合动力网约车单车月均营收9670元,纯电网约车单车月均营收8855元(未计算平台奖励)。

2 从业资格考试通过率不足七成 40岁至49岁群体是主力军

目前,宁波已经实现出租汽车驾驶员“两证合一”,也就是只要一本从业资格证就能跑传统出租车和网约车。

去年,宁波全市出租汽车从业资格考试报名通过背景审查为2.83万人,其中1.82万人通过考试,通过率为64.5%。截至去年底,全市取得从业资格证人数约为11.8万人。目前,宁波有8172名女性出租车司机,占比约6.9%,其中宁波户籍占比46.1%,非宁波户籍占比53.9%。

在年龄结构上,20岁至29岁的司机仅占9.4%,30岁至39岁占32.3%,40岁至49岁司机是出租车司机主力军,占比达到35.8%,50岁至59岁占比22.5%,出租车司机群体平均年龄42岁。



3 宁波去年新增 14821辆网约车 只有1辆不是纯电车

截至去年底,宁波市区共有传统出租车4581辆,其中新能源车1488辆,占比32.5%;有合规网约车34407辆,其中新能源车29496辆,占比85.7%。

网约车无论是规模还是新能源比例,都远超传统出租车。而去年新增的14821辆网约车中,除了1辆插混外,其余14820辆全部是纯电车。应该说,网约车纯电动化势头已不可逆转。

4 开网约车 成本开支有哪些? 纯电车主要是 租车费用+电费

开网约车的成本开支,首先就是租车费用。去年,宁波混合动力网约车月均承包费为3900元左右,纯电网约车月均承包费为3350元左右。

就行业平均而言,目前,宁波市混合动力网约车单车月均动力成本2164元,纯电网约车单车月均充电成本1072元。

保养方面,去年,宁波双燃料传统出租车单车月均维保等成本为863元,纯电传统出租车单车月均维保等成本为314元,而网约车维保等成本通常已包含在车辆承包费用内。

综合来看,去年,宁波市区双燃料和纯电传统出租车月均纯利润分别为6655元和8069元。其中,单班制出租车占所有运营出租车比例为33.3%,估算单班制传统出租车月均纯利润为4753元,双班制出租车月均纯利润为9781元。其中有四分之一纯电传统出租车单车纯利润超过11958元。

而纯电网约车月均纯利润为4433元,不过,也有四分之一的车辆月均纯利润能超过6641元。

对此,行业管理部门——宁波市公路运输中心提示,2023年,宁波市出租汽车行业发展状况逐步好转,整体运营规模高于2022年,且超过2019年同期水平,并表现出车辆日均运营效益提升、运营成本下降、合规车数量增加以及新能源车占比提升等趋势。但与此同时,网约车月均纯利润相对偏低,如果你打算进入该行业,一定要强化风险防范意识,客观评估出租汽车行业实际收入情况,在全面深入了解网约车政策、认真调研市场供需状况后理性做出从业选择,谨慎入行。

记者 范洪 实习生 汪楷奇 通讯员 任越 冯叶

