

26年“老黑户”有了户口本

本报记者 单玉紫枫 通讯员 吴红波

户口落上了！
直到现在，72岁的慈城老人桂武林还是像“做梦一样”。他捧着崭新的户口本，每天看看去，再小心翼翼地收好——“黑”了26年，这下总算是有个身份了！”
1988年，46岁的桂武林从江西某监狱出狱。回到家乡后，因为忙于结婚、还债、养家糊口，竟把最关键的问题给“忘了”，从此开始了他长达26年的“黑户”生涯。

出狱后，他“忘了”户口

桂武林是慈城镇妙山八字村人。1980年，他远赴江西省宜丰县办酒厂，并将户口迁入当地桥溪乡。1985年，身为酒厂厂长的他，因1700元报销款有问题，碰上国家严打经济犯罪，被判刑两年。他的人生就此改写。

1988年刑满释放后，桂武林回到慈

城老家。但刚过完年，父亲就因病去世，父亲临终前再三嘱咐，“离家这么远，千万别再去江西了，留下来成个家，好好照顾你妈。”

桂武林是个孝子，他在家人介绍下，很快找了个对象。因为结婚需要户口，他还特地回曾经服刑的江西朱港农场去打证明，当年10月便登记结婚。成了家，终于有了过日子的样子，但一家6口人全指望着他，赚钱还债、养家糊口。桂武林说，渐渐地，也就“忘了”户口的事。

为一张住宿证明，跑了大半个中国

一直到了2004年8月，桂武林因脑血管堵塞要去北京首都医院动手术，到北京后先住旅社。没有身份证，旅社也没法住，桂武林只好千里迢迢赶赴江西朱港农场再办户口。

不料，对方却兜头泼了盆冷水，称十

几年前的事，早就没人接头了。桂武林说，那时他一眼看见，档案架上第一本就是他的资料。但农场领导说，这本户口已经十几年了，他这些年没在农场，断档了，资料早已失效。但农场领导还是给支了个招：可以先回出生地落户。

无奈之下，老桂只得辗转来到慈城。慈城派出所民警对他的遭遇很是同情，但苦于没有资料，户口还是落不下来。警方表示，“以后需要证明的话，可以随时来打！”

就这样，辗转了大半个中国，“黑户”老桂才打出了一张旅途住宿证明。

副镇长带队远赴江西“跑户口”

从此，落户成了桂武林心里的一个结。没有户口，意味着没有农保、医保……甚至没有最基本的身份！就在桂武林以为这辈子可能就这么“黑”下去了的时候，事情却突

然出现了转机——

桂武林现租住在慈城望京社区。今年4月，慈城镇开展“走亲连心”活动，镇领导、干部深入农村结对，社区先期进行情况摸底。社区书记王柳娜说，第一次摸底时，年已古稀的桂武林抱出了半尺多高的证明，把她“吓了一跳！”

“这么多证明，还是证明不了我的身份！”老人一句话让她感触很深。随后，她迅速联系了相关结对领导：副镇长仇艳艳、镇人大主席孙金奎及镇派出所所长翁国华。

4月19日，仇艳艳第一次来到老桂家。此后，隔三差五，竟成了家里的常客。而更让老桂没想到的是，5月13日，仇副镇长领着人大工作人员及两名派出所民警，亲自跑去江西为他“跑户口”了！

4天来，一行人跑遍了江西宜丰县公安局、朱港派出所、新建县公安局、赣江监狱以及江西第三劳教支队，直到5月17日，终于将桂武林的户籍信息全部理顺，终止了桂武林26年的“黑户”生涯。

镇海警方捣毁两个传销窝点

本报讯（记者王晓峰 通讯员韩彦杰）记者从镇海公安分局获悉，日前警方接到市民报案，查获一刚来宁波落脚的传销团伙，之后顺藤摸瓜，又捣毁了一窝点。

6月2日，镇海城区里的一家小宾馆里住进一群年轻人，男男女女窝在一间房间里，进行庆祝活动。周围的居民被时不时传来的呼叫声震惊了，以为是什么邪教组织在活动，向当地派出所报了案。

民警接到报警后立即出发，进房一看，杂乱的房间里十几个年轻人或站或坐，每个人手里拿着一本笔记本，个个精神亢奋。民警立即判断出这是一个传销组织，随后将他们带回派出所进行深入调查。经讯问，这果然是一个传销组织，刚从南京来到宁波，原本来小宾馆是为了庆祝“组织”的一个活动，不料被居民“误会”给举报了。

警方还从这14人口中得知一条新线索，继而捣毁了藏匿在镇海的另外一个传销窝点，查获了大量笔记本和书籍。目前此案还在进一步调查当中。



爱鸟 野生动物

近日，江东华严社区“四点钟学校”举行“地球是我们共同的家园”宣传活动，学生通过与小动物标本零距离接触，进一步了解了野生动物的特征和习性，从而树立起保护动物的意识。

（李超 孙凯明 摄）

海曙启动首届电子商务人才节

推出10余项活动 计划招收人才2000余名

本报讯（记者沈朝晖 通讯员朱文斌）“通过校企对接会这个平台，让我们能高效地在学校开展合作，减少了企业招才成本，形式很好。”近日，在海曙区外高校对接会上，敦煌网相关负责人李享幸说。这是海曙首届电子商务人才节的首场活动，随后10余项人才节活动也正式推出，受到了企业和电商人才的关注和青睐。

电子商务是当前产业结构优化升级的前沿方向，但电子商务领域应用人才的紧缺现象突出。去年以来，海曙区已规划3.9平方公里建设电商园区，吸引高端电商企业入驻，原有的

传统服务业、工业、外贸等行业涉网的数量越来越多，规模越来越大。而宁波现有的12所开设网商专业的职业院校，每年毕业生约为1200人，这远远不能满足企业发展电商的需要。为此，海曙区启动首届电子商务人才节，为企业搭建起招才的桥梁，邀请专家为企业解决难题，依托培训提升电商专业水平。

据了解，整个人才节从5月份启动，年底前结束，由区委人才办主办，区人社局承办，分引进、培育、服务、平台4个篇章，10余项活动，以线上线下互动的形式，广纳人才。

“通过人才节，我们计划引进海内外高端电商领军人才20余名，电商运营人才200余名，电商从业人员2000余名，来填补各行各业电商人才的紧缺现象。”海曙区人社局相关负责人介绍。

在输血的同时，海曙还将通过人才节进行造血。目前，通过两次校企对接活动，已初步与10余家高校达成了协议，通过校企合作开展订单式、定向型人才的培养。今年还计划开展电商知识普及和专业实务培训3000人次。同时，组建起一支拥有15名专家的服务队伍，为电商企业和人才提供“妈妈式”服务；协助解决电商企业人才的住房保

障、配偶就业和子女入学等问题。

博洋集团是电商转型的典型代表，2010年正式涉足电商，在对接会上，他们向市外10余家高校进行了自我推介，希望能吸引到优秀人才，“博洋在电商渠道的销售业绩已经从2010年的1.5亿元迅速增长到了2013年20亿元，旗下11个品牌集体‘触网’，在各个电商平台店铺的逾百个。”博洋集团有关负责人许淑敏介绍，“我们欢迎各高校的人才加盟。”刚刚入驻宁波的敦煌网也表示有100多的人才缺口，“外经贸学院、商学院的学生都是我们欢迎的。”李享幸说。

10名院士聚首 把脉余姚一科研成果

本报讯（记者沈朝晖 通讯员董思捷）近日，由10名中国科学院院士、2名医学研究员和教授级高工组成的鉴定委员会专家齐聚余姚，参加“开放式核磁共振超导磁体制”科学技术成果鉴定会，对由宁波健信机械有限公司自主研发的国内首台、全球第三台0.7T开放式核磁共振成像用超导磁体系统进行了鉴定并出具了鉴定意见。

据了解，目前该产品已可投入量

产，按照计划，形成规模生产时，预计年生产能力500台，新增年销售额6亿元，总销售额达9亿元。

宁波健信机械有限公司主要从事医用磁共振成像系统专用磁体、工业用磁共振谱仪分析系统、磁共振用谱仪的研发、生产和销售。通过十年的创新实践，该公司累计拥有授权专利技术5项，其中发明专利1项，同时有25项专利申请获得受理，其中发明专利10项。

宁波材料所两人获中科院“百人计划”终期评估优秀

本报讯（通讯员张立毅）近日，中科院宁波材料所刘兆平和朱锦两研究员在2014年度中科院“百人计划”终期评估中，获得“百人计划”终期评估优秀。这是该所首次获得“百人计划”终期评估优秀。

中科院“百人计划”是1994年中国科学院启动的一项高目标、高标准和高强度支持的人才引进与培养计划。四年执行期满后，中科院统一组织全院同年获得择优支持的人员进行终期评估，主要考察“百人计划”获得择优支持以来的各项业绩和执行效果。在评估基础上，不超过20%的“百人计划”可获得

优秀称号。

刘兆平是该所动力锂离子电池工程实验室主任，主要从事石墨烯和锂离子电池材料的研究开发，发展了石墨烯低成本规模化制备技术、石墨烯复合磷酸铁锂技术和高温型锰酸锂材料改性技术，并相继实现这3项技术成果的转移转化。

朱锦为材料技术所所长、高分子事业部主任，主要致力于生物基高分子材料的制备和改性应用研究，他主持开发的生物基无醛木材胶黏剂荣获2013年中国林业产业协会创新一等奖，引领国内人造板行业“无醛化”发展。

北美浙大校友会代表团赴镇海对接

本报讯（通讯员汪欣岚）6月5日，北美浙江大学校友会会长陆重庆一行携7项高科技项目来到镇海，谋求科技合作。区委人才办、区人社局、科技局、经合局（招商局）、部分镇（街道）、园区等相关负责人及区内企业代表与高层次人才现场对接。

北美浙江大学校友会是我国高校在北美地区地域分布最广、专业最齐全的高校校友会之一。代表团一行带

来源头创新药物研发合作平台、针对PM2.5的云计算智能室内通风系统、大数据在智慧城市规划及城市管理中的应用等7个高科技项目。对接洽谈环节中，高科技项目团队负责人与区相关部门负责人交流热烈。

代表团一行还参访考察了区高层次人才创业创新基地、宁波市国家科技园、宁波帮博物馆及西电宁波产业园。

宁海引进“洋专家”加快模具产业发展

本报讯（通讯员王其川）为解决模具企业的高端人才紧缺问题，宁海县加大“洋专家”的引进力度，分别在意大利、

日本等地设立人才联络处，邀请外国专家前来“坐堂问诊”，提升企业模具产品的技术水平，加快开拓欧美等国际市



陈跃鸣
宁波世纪易德信息科技有限公司董事长兼总裁，浙江省第三批创业类“千人计划”入选者。

今年36岁的陈跃鸣给人的感觉谦逊沉稳，与人们想象中的“外文翻译”这一形象有些许不同。但就是这样一个人，一手创办了“世纪易德”，整日从事翻译活动中难度最高的工作——同声传译，用语言架起了国内企事业单位沟通世界的桥梁。

2003年，陈跃鸣大学毕业两年后，得到了一个去法国留学的机会。

靠着骨子里的勤奋、坚韧，他仅用了一年半的时间，就修满了别人要花上两年甚至更久才能拿到的学分并顺利毕业。

留学期间，细心而敏感的陈跃鸣注意到一个细节：巴黎是闻名世界的时尚之都，宁波是服装大市，杉杉、雅戈尔等一些知名品牌也已开疆辟土进入国际市场，但是他们为什么不怎么到巴黎来参展呢？

毕业后满脑子都在思量怎样才能挖掘到商机的陈跃鸣认为，找到其中原因，必有商机。于是，他立即行动起来，开始着手搜集巴黎展会、时装周的资料，并和国内企业联系。他发现，一些企业老总其实对赴外参展十分感兴趣，但只是因为出国参展所需手续麻烦，语言障碍又难以逾越，这才让他们望而却步。于是陈跃鸣当起了中介，和几个留学生朋友一起，帮助企业接洽相关事务，并负责全程的翻译、谈判等事务，短短几个月后，他竟赚了100多万元。这次意外的成功，让陈跃鸣回国后的事业一下子明朗起来。

2006年，陈跃鸣回国创立了宁波易德翻译有限公司，并且从事的是翻译行业难度最大的“同声传译”。同声传译，原文与译文翻译的平均间隔时间只有三四秒，这就不仅要求译员有令人叹服的口译技巧，还要有“闪电般的思维”。

当“同传”，陈跃鸣说自己不够格，不过他却成了“同传”的幕后推手。他将全国翻译界顶尖的20多人聚在一起，使公司有资质承接国内乃至国际上知名企业的翻译工作。

2010年的上海世博会举世瞩目，世博论坛的第一站就在宁波举行。陈跃鸣主动联系了主办方，亮出公司的实

力，并阐述了启用宁波本土“同传”团队的种种好处，最终击败众多竞争者，把握机会并漂亮地完成工作，得到了组委会的高度评价。

随着公司不断壮大，员工人数也翻了好几番，还在全国其他地方发展了20多家世纪易德加盟公司，公司在翻译界的地位一下子显现出来。现在，浙江每年的同传工作有五分之一由陈跃鸣和他的公司接手。

“企业想进入国际市场，首先要克服语言障碍问题。有些大的企业会设立翻译部，现在他们可以把这些工作外包给我们。”陈跃鸣说，“眼下是宁波经济转型发展的关键时期，我们为客户提供一揽子的服务，增强在客户本地化和国际化过程中的竞争力。”

如今的“世纪易德”，已经不再是一家单纯的翻译公司，它可以为企业提供名片、网站设计，宣传册、宣传片制作，人力资源培训等一整套服务，并成为众多宁波企业海外收购过程中的重要助手。公司很快将在鄞州南部商务区成立一家培训机构，为周边企业提供个性化、专业化的外语培训。此外，一个面向在甬外籍人士的呼叫平台已进入筹划建设阶段。“目前，不少风投与我们已经有过接触，争取3—5年里可以在新三板上市。”陈跃鸣意气风发地说。