

社区邀法官“出诊” 助解居民疑难杂症

本报记者 黄丽娟 通讯员 毛一波 朱映青



社区里家长里短纠纷多，一些“疑难杂症”让社区工作人员也犯愁。这不，为了更有效地解决纠纷，海曙西门街道特邀法官“出诊”社区，助解居民纠纷。

新芝社区有位许老太早年丧夫，两女出嫁，一人独居。18年前，小区保安小曾认识了许老太，见她一人生活挺不容易，平时甚是照顾，家里如要修修补补，小曾定会全力以赴，老人需要搬运重物，随叫随到。

渐渐地，两人关系越来越好，在小曾经济拮据时，老人也会鼎力相助。1997年，老人立遗嘱要小曾照顾余生，并把自己一处范江岸路的房产赠予小曾，另一处桃源小区的房产于当年也低价卖给了他。老太的两个女儿知道此事后，强烈反对其母的做法，母女反目，这十多年来，老太与二女形同陌路。

2000年，许老太患了老年痴呆症，生活不能自理。小曾夫妇就把老太接到家中照顾，其间老太房子的租金和退休金由小曾夫妇打理。去年年底，老太的大女儿忽然提出要接走母亲，收回范江岸路的房子。

小曾夫妇说什么也不同意，双方闹

得不可开交。面对这一复杂的民事案件，新芝社区居委会请来了西郊法院的苏法官，在社区会议室“开庭”解纷争。

了解事情经过后，苏法官认为，于法，老人对自己的财产有独立处分权，立遗嘱把自己一处房产赠予小曾作为条件要其照顾余生，并没有不当之处。但于情，亲生子女愿意赡养老人却不能，财产亦由“外人”继承，换位思考下，很多人不能接受，况且小曾已以明显的低价购得老太另一处房产，现在也该退一步，让她们共享天伦。

近日，经过苏法官的耐心劝解，小曾夫妇愿意放弃许老太赠予的范江岸路的

房产，许老太跟随大女儿居住，由大女儿孝养余生。

“居民群众有些矛盾纠纷比较复杂，单纯靠社区调解员有点难度，但上到法庭解决又没这个必要，让我们法官进社区解决疑难纠纷，既能不偏离法律，又能照顾情理，而且也避免过多占用公检法资源，就算牺牲点时间，我也很乐意。”苏法官说。

据了解，西门街道辖区13个社区都已与法官结对，并建立“法官进社区”联络群，每天有人“坐班”，有疑难问题可随时咨询，让法官来把脉家长里短，两年来共解决疑难纠纷52起，成功率100%。

说情“说”出酒驾

世相漫说

鄞州区塘溪镇一货车驾驶员因未系安全带被交警处罚，不甘心被罚的他想找交警说情，不料，最后没说成，反“说”出了自己酒驾的事实。

昨天上午，鄞州交警大队大嵩中队民警在215省道塘溪上城村附近路段设卡查处交通违法行为。9时许，执勤交警发现一辆轻型货车的驾驶员未系安全



庄豪 绘

带，当即示意该车靠边接受检查，并要求驾驶员出示相关证件。

正当违法当事人叶某递上证件接受处罚时，突然记起自己认识该执勤交警，便动起“说情”的念头，希望能免予处罚。于是，叶某走到交警身边拉起了“关系”，这一说话，一股酒气随即“冲口而出”。

“是不是喝酒了？”交警问道。叶某装作一脸无辜样，赶紧否认，“没有啊，大清早的，我怎么会喝酒呢？”为弄清真相，民警当即对叶某进行酒精含量口呼测试，检测结果为75mg/100ml，属于酒后驾驶。

当看到这一结果，叶某傻了眼，才想起来头天深夜自己一时兴起喝了很多白酒，没想到隔了那么久，还有那么浓的酒气。

随后，交警依法暂扣了叶某的驾驶证。为此叶某将面临罚款2000元、记12分、暂扣机动车驾驶证6个月的处罚。

(记者 黄丽娟 通讯员 俞贤峰 何洁欢)

【上接第1版①】

城市变迁

从产业主导到产城共融

念，由此前单一的“港”，转向生产与生活并重的“港城”。

如今，一大批高端房产项目入驻，滨海国际合作学校、中国港口博物馆、滨海新城医院、千米沙滩、游艇基地等一批功能性项目相继建成和快速推进，让滨海新城迅速聚集起人气。

“过去，北仑的产业和城市被分割开来，无论是新城还是老城，未来的方向都是走向产城融合。”北仑区委政研室主任蔡碧宇这样描绘未来图景：区域内产业发达，人才集聚；城市功能完备、环境优美；产业更好地依附于城市，城市则更好地服务产业发展。

生态变革

从要素倒逼到“生态拐点”

邬忠舫和贺建良同为北仑发改局副局长，不同的是，一个主攻节能环保降耗减法，一个则力保产业发展做加法。看似不“同道”，却同坐一间办公室。

今年上半年，为破解工业发展中的要素、技术等制约，贺建良提出对近560家规上企业全面“体检”。根据万元增加值能耗、产出贡献、行业领先度等指标，划定“扶持提升类”、“限制扩张类”和“倒逼转型类”三大类型，从而建立梯度用能、预算管理的能源配置体系。

同一张体检图，邬忠舫则作了二次利用。“根据这张图，我可以掌握哪些企业需要扶持，哪些企业需要控制。”邬忠舫分析一

语中的：“政府部门的职能是把产业做大做强，我的职能则是把耗能分子做小，看似矛盾，其实是对立统一的关系。”

要素倒逼，使得北仑加快迈向生态转型之路，更加注重内涵式发展。新一轮区域战略转型中，北仑以“壮士断腕”的决心，加速迈向生态自觉。从2011年开始，北仑实施“3个30亿元”生态提升改造工程。严守环保“一票否决制”，每年不惜牺牲30亿元工业产值，强势淘汰落后产能，累计关停搬迁企业120多家，力求在空气质量、内河水质改善和绿网建设上实现新突破。

以太白山系为依托，沿着九峰山脉，北仑正倾力打造150平方公里的中央生态区。这个全新的概念，正在逐渐让这片土地上的人们感受绿色带来的惬意。

近几年，北仑新增绿地面积1300多万平方米，森林覆盖率达到52.5%，建成区人均公共绿地面积达15.5平方米，环境空气质量优良率连续6年在90%以上。推门即景，在北仑已不再是梦。

威琅集团华东运营中心总经理唐晔是一名“80后”创业者，6年前从苏州来北仑进行二次创业。“这几年北仑发展很快，我的生活却一天天慢下来。”唐晔感慨，北仑的确在变绿变美，“白天经常能看见蓝天白云，晚上经常能看见满天星星”。

近5年来，北仑区生产总值从423亿元增长到920亿元，而作为生态环保控制的重要指标化学需氧量和二氧化硫排放量却分别从1.3万吨、15万吨下降到0.8万吨、4万多吨，迎来历史性的“生态拐点”。

今年上半年，为破解工业发展中的要素、技术等制约，贺建良提出对近560家规上企业全面“体检”。根据万元增加值能耗、产出贡献、行业领先度等指标，划定“扶持提升类”、“限制扩张类”和“倒逼转型类”三大类型，从而建立梯度用能、预算管理的能源配置体系。

同一张体检图，邬忠舫则作了二次利用。“根据这张图，我可以掌握哪些企业需要扶持，哪些企业需要控制。”邬忠舫分析一

【上接第1版②】

两地文创产业越走越近

这两年，甬台文创企业、机构及专家交流合作频频，越走越近。去年11月初，我市13家涉及影视动漫、出版发行、演艺等领域的重点文化企业（园区）在赴台参加“宁波台湾经贸文化周”期间，参加了第一届甬台文化创意产业对接会，两地达成了多个文创产业项目合作意向。同年11月21日，宁波保税区举行了一次甬台文化创意设计产业对接会，来自台湾的60多名文创人员与上百名宁波文具、服装行业企业家进行了现场对接交流。

今年6月8日，宁波保税区甬台文创产业对接平台首个项目——台湾文创馆在宁波国际会展中心正式开馆。8月16日，由海曙区委宣传部主办的“传家·甬情——文创与城市发展论坛”在宁波举行。台湾故宫博物院指导委员会委员朱惠良、台湾6636创意设计机构总监纪渊宇等文创专家与宁波本土文创企业家交流、分享彼此的文化创意理念及实务经验……

“牵手”源自经济结构互补

甬台文化创意产业频频“牵手”，与甬台两地经济产业结构有较强的互补性有关。宁波是传统制造业大市，但近年来宁波经济、社会发展越来越受到土地、劳动力等要素资源的制约。因此，被称为“无烟产业”的文化创意产业成了宁波向服务型经济转变的新“蓝海”。宁波传统制造业正自觉向创意设计谋求效益。

而在台湾，极具特色的文化创意产业发展如火如荼，且已经形成完善的政策、体制、理念及先进的产业模式。朱惠良在甬讲座时曾介绍，台北故宫博物院已开发

出4000余种艺术衍生品，涵盖文具、珠宝、手机附件、旅游纪念品、家居用品等，一年创收8亿元新台币，远远超过门票收入。

台湾拥有充裕的创意设计人才资源，据不完全统计，全世界设计类专业博士中，台湾人占半数以上，而且屡屡在世界设计大赛IF及红点奖中斩获大奖。然而，朱惠良坦承，台湾市场太小了，“有不少台湾设计师渴望进入大陆市场，却没有合适的渠道。”

在这样的背景下，宁波与台湾的文化创意产业在机构、人才、项目等方面的合作自然越来越多。宁波一些文化创意园区、企业集团里不乏台湾设计机构、团队及人才的身影。据余姚文山创意广场董事长陈六宝介绍，现在创意广场聘请的总经理、策划总监就是两位台湾资深影视媒体策划人。

在与台湾的频频交流合作中，宁波的企业、资本也在台湾找到了新的投资方向和合作伙伴。例如，在本次甬台文创产业对接会上，宁波爱珂陶瓷集团和台湾中华两岸连锁经营协会现场签署了“旅游剧场”合作协议，双方计划于2015年在台湾共同投资“印象台湾”旅游剧场，投资额5000万元，一台集台湾文化、历史、人文及风光等为一体的大型主题秀将向全世界游客呈现。

一个想取经学习，寻求合作渠道，一个想寻求产品市场出路，同时又想拓宽人才施展天地、创意视野。可以说，甬台两地文化创意产业越走越近是因势利导、互利互惠。

借本土文化资源“讲好自己的故事”

从国家动漫游戏原创产业基地落户

卖房搞活动 中奖兑现难

本报讯（记者王伊婧 通讯员孙乔）宁波人林先生过了而立之年，今年以来，他与妻子也加入了观房大军，几个楼盘比较下来，他选择了有特价优势的江北某新开发的房源，并于9月初与开发商签订了房屋买卖合同，开发商已经备案了，合同备案后就没有办法从房款里折抵了。所以，根据现有情况只能将这张券转让。

林先生对这个答复不满意，便去售楼中心交涉。可去了几次，依旧得不到理想的解决方式，眼看截止日期将至，他愤然向法院提起诉讼，请求法院判令被告兑现奖金承诺，并赔偿原告因此事所致的误工费及交通费共计1.5万元。

江北法院在审理此案后，将此案移至小额速裁组。经调解，最终双方达成由开发商给予林先生8000元现金，并赠送其小家电作为补偿。林先生最终撤诉。

约网友开房 遭遇“仙人跳”

本报讯（记者沈孙晖 通讯员张楠）让女子通过网上聊天的方式，勾引网友到宾馆开房。一旦“时机”成熟，两名男子冒充“哥哥”“舅舅”冲进来“讨说法”，勒索上万元“损失费”。近日，鄞州吉林派出所经过侦查，抓获3名犯罪嫌疑人。

9月26日凌晨，23岁小伙黄某向吉林派出所报警，称他在薛家一宾馆内被两男子殴打，还被强行勒索了1万元。

原来，前不久，黄某在网上认识了四川籍女网友曾某。视频中看到对方长得十分水灵，他非常心动，当晚约女方在吉林薛家一家宾馆见面。

起初，一切都“很顺利”。可到了晚上9时多，突然响起急促的敲门声。曾某穿着睡衣去开门，两个男子冲进来，自称是曾某的“哥哥”“舅舅”，不由分说上前揍了黄某一顿，称他强暴曾某，要其负责，并索要精神损失费。此时，曾某“配合”地躲在一旁佯装哭泣。黄

宁波，到打造浙江首个微电影产业园区；从设立全市首家“文创”银行，到崛起国家级广告产业试点园区，还有迪士尼、钓鱼台美高梅酒店集团、上海水木动画、深圳华强集团等纷纷在宁波投资文化创意产业项目……从这些文化产业的发展版图可以看出，宁波正在努力打造成为长三角南翼重要的文化创意产业集聚地和文化交流中心。

虽然宁波的文化创意产业呈欣欣向荣之势，但跟发达国家和地区相比，还有很明显的差距及较大发展空间。台湾在影视、动漫、图书、瓷器及文创人才培养等领域，有许多经验做法值得宁波借鉴。

宁波是国家级历史文化名城，孕育出《三字经》作者王应麟、心学大师王阳明、一代大儒黄宗羲、台湾文化先祖沈光文等历史文化名人，还拥有被誉为“亚洲第一藏书楼”的天一阁。全市拥有国家级“非遗”22项，省级“非遗”79项。巧夺天工、精美绝伦的“三金一嵌”（朱金漆本雕、金银彩绘、泥金彩漆、骨木镶嵌）名扬天下，深受国内外观众、游客的喜爱。

众多专家指出，这些凝聚着宁波人民心血智慧的历史文化资源，其实都可以转化为发展文化产业、助推文化消费的社会资源。上海城市规划专家、上海世博会专家组成员马钦忠上月来甬出席“宁波文化消费论坛”时曾说，宁波天一阁作为文化旅游资源的潜力发挥远不够，宁波不妨以“藏书文化”为基点，打造出版、书展、收藏等文化产业。宁波市文化产业研究基地首席专家黄少华曾表示，宁波有丰富、优秀非物质文化遗产资源，宁波的文化企业可以充分利用这些丰富的“非遗”资源去做文化产业，如果注入好的创意元素，发展前景还是挺好的。他建议宁波的文创企业家们“充分利用本地文化资源，讲好自己的故事”。

9月销售面积、销售金额双料冠军，10月销售势头依旧火热 南塘金茂府 数据说话征服宁波楼市

从7月底的限购松绑到如今的限贷松绑，短短两个月内，政策变化翻天覆地，宁波楼市也跟着风起云涌，大批楼盘推向市场。根据宁波市透明售房网显示，仅9月份市区网上新增可售楼盘就达18个，而新推房源的楼盘超过50个。在此激烈竞争环境中，南塘金茂府脱颖而出，获得销售面积、销售金额双料销冠一骑绝尘，以数字说话为宁波楼市烙上了“金茂”印记。

楼市新贵惊艳甬城

南塘金茂府的销售奇迹一直被市场推崇，也是宁波楼市在“金九银十”中最大的亮点。

该楼盘8月29日开盘即赚足市场眼球，连夜开盘，去化7成，2小时吸金5.6亿元，创造了今年宁波楼市单价2万以上高端楼盘开盘传奇。9月表现更是“现象级”。以签约面积18203平方米一举夺得宁波楼市销售面积、销售金额双料销冠，短短一个月的成交量，就相当于宁波1—8月所有在售高端楼盘成交总套数的一半还多。

高端住宅价值倍增

虽然政策面利好消息很多，但显然市场没有消化，开发商和购房者都有些措手不及，在这样的情况下，南塘金茂府抓住了机遇，在前期做了充分的准备，步点也踩得十分到位。8月

成为今年宁波高端住宅销售佳话。进入10月，销售势头依然火热，国庆短短7天内热销6000万，这在以往的节假日中很难出现。并且在之后两天每天去化2—3套，分析人士认为，以这个速度拿下银十桂冠也指日可待。

“南塘金茂府用数字说话为宁波楼市注入一个剂强心剂。”业内人士称，“它的意义不仅仅是卖得好，还给宁波楼市增强了信心，做出了榜样。南塘金茂府不比刚需住宅，它面积大总价高，想要热销并不容易，23000元/平方米的开盘价对于市场来说更是一个考验，当时很多高端楼盘没有信心推迟销售。好在南塘金茂府用事实证明了自己，让高端楼盘再一次扬眉吐气，用一份漂亮的数据引领了高端市场回暖。”销售负责人说。

业内人士认为，南塘金茂府的热销正验证了市场的变化。如果购房者想要买房，也需要踏着政策的脚步走。政策放宽让改善型住宅价值倍增，如今购买改善型住房是最佳时机。作为领跑房地产销售排行榜的南塘金茂府是不二选择。



新领军者征服市场

南塘金茂府的成功不仅仅是政策的功劳，更重要的是它强大的产品优势和企业实力。虽然南塘金茂府开发商方兴地产是不折不扣的宁波楼市新军，但是自去年进驻宁波之后无时无刻不在颠覆楼市的住宅理念，从“绿金”品质标准到“恒温恒湿恒氧”的健康科技系统，从品质精装修到五星物业管理，南塘金茂府一步一步提高着市民对居住的标准。当市民还在惊讶戴着上海金茂大厦光环强势进入宁波、并一举拿下了海曙区核心地段地块的方兴地产时，现在在其力作南塘金茂府以实实在在的成绩再一次让市民折服。

南塘金茂府的热销证明，虽然宁波楼市强手如林，但方兴地产已经占得一席之地。业内人士认为，“宁波市场并不好做，虽然大多数全国知名房企悉数到场，但其中不少开发商经过了几年甚至更长的时间才站稳脚跟，有的更是‘水土不服’黯然离场。而方兴地产从宁波楼市新军到征服宁波楼市仅用了一年的时间。以这样的实力来说，方兴地产这个宁波楼市新贵已成名副其实的领军者。”

（沈金磊）