

朱升海:点土成金,带领村民成“股民”



本报记者 余晓辰 通讯员 林伟 遇苗

公司租用的农牧生产基地坐落于四明山脚下,总面积为1030亩。这个基地从建立之日起,就严格执行“四不用”生产模式,即不使用任何农药、化肥、除草剂和生长激素等化学制剂。

通过4年来大力推广生态循环自然农业模式,天胜农牧不但形成了良性循环的生物链,还有了良好的经济和社会效益。在省内市场上,天胜绿色农产品以安全、纯天然、绿色有机的特点,不断赢得中高端客户。2014年,天胜农牧实现年销售额1078.88万元,净利润76.7万元。

掘金现代生态农业

“我是农民的儿子,我们村里有800多名农民股东,我这一辈子注定是离不开土地的,土地是我的生命之源。”走在生态循环农业的创业道路上,朱升海是个孤独的英雄。这位海曙区胜丰股份经济合作社的领头人,无疑是中国新农村建设进程中的一根标杆。

2009年,海曙区胜丰股份经济合作社在朱升海的带领下,成立了宁波天胜农牧发展有限公司(以下简称“天胜农牧”),开始掘金现代生态农业。

村集体资本运作领路人

朱升海的现代经营理念,还体现在他对农村集体经济合作社资产的资本运作中。2002年初,宁波市因旧城改造,原位于西门口的花鸟市场整体搬迁,当时的胜丰村恰好有闲置土地。在朱升海等的促成下,花鸟市场最终落户胜丰村,为全村集体经济改制打下了基础。

2004年,胜丰村把农村经济合作社改为股份经济合作社,祖祖辈辈与土地打交道

的农民由“村民”变成了“股民”,建立了按股分红的集体经济模式。随后,合作社以5000万元的价格买下了江北洪塘的一块地皮,除了每年的租金收入外,地块身价也已增值。

在天胜农牧,朱升海除了在宁波一些农贸市场设立专柜、门店之外,还以会员制的形式积极拓展销售渠道,尝试以家庭配送、农活体验、田园童趣、生态垂钓等会员营销模式,开拓电商市场,打造品牌。

创业,始终在路上

正当人们沉浸在资本运作的喜悦中,朱升海开始把目光转向农民的本行。“当初村民们都不反对搞现代化生态农业,认为做农民太辛苦,没有前途。大家都认为做了大半辈子农民,好不容易才洗脚上地,都不想再做农民了。”朱升海感慨万千。

而在朱升海的眼里,资本运作只有扎根土地才来得踏实,必须得转型,从事生态农业。经过几年的摸索,天胜农牧成为现代生态农业基地农业清洁生产技术试验示范项目试点单位之一,“天胜模式”引发各方关

注。
下一步,朱升海将利用这一契机,对天胜农牧增资扩股,或引进风险投资基金,并以它为范本,在全国范围内进行模式复制,收购土地,种自己的产品,做连锁农场,把天胜农牧做大做强。

点评:

根植在血液里的土地情怀决定了朱升海的创业离不开三农。为顾客提供优质的产品,为农民兄弟打造宽广的创收平台,为新农村建设奉献全部的力量,成为天胜农牧的使命和方向。

作为宁波生态农场的先行者,朱升海的创业道路布满荆棘,磕磕绊绊中摸索出一条适合天胜农牧持续经营并做大做强的路子。围绕三农经济的资本运作,为农民带来致富的新思路,为社会营造积极的正能量,是朱升海以前在做,现在在做,也会一直做下去的事业。

宁波甬港无咖天使基金管理公司执行总经理 练孙郁



余姚国税科普进校园

日前,余姚市国税局城区分局工作人员走进余姚阳明小学,开展了“税风进校园 播种税文化”活动。青年办税员们化身校园税收宣传大使,以税收漫画宣传海报等形式向同学们普及了税法知识。余姚国税城区分局还开展了“税收那些事”主题活动,将正在实施的免填单、固定资产加速折旧等税收热点政策融入漫画,并在办税大厅进行展出。(余晓辰 周承颖 黄静波)

均胜电子二次转型 抢占汽车行业制高点

一季度公司净利润同比增长29.25%

上海国际车展本周一正式拉开帷幕,吸引了来自18个国家和地区的近2000家国内外知名参展商,众多车企的最新产品集中亮相。其中,刚斩获新能源车龙头特斯拉订单的宁波均胜电子股份有限公司智能驾驶、新能源汽车、工业机器人和功能件总成四大主题亮相,展示了公司最新技术创新产品。均胜电子董事长王剑峰对记者表示,今年是均胜电子“第二次转型升级”的第一年,希望通过这次转型升级,把公司打造成在国际汽车零部件领域有较强竞争力的细分行业龙头企业,抢占汽车零部件行业制高点。

展会上,均胜电子展示的产品中包括旗下普瑞公司为奥迪Q7量身订制的一款可给予用户触觉反馈的多媒体交互控制系统。这一系统的最大亮点是一块大面积触控面板,它在用户输入信息时会发出声音并给予触觉反馈。普瑞执行董事兼研发部门负责人Jochen Ehrenberg介绍,使用触控面板时,驾驶员体验的触觉感应仿佛是在使用一个真实的按钮。

据均胜电子相关负责人介绍,公司为保时捷918 Spyder提供的新型中控台也已进入量产,该车型的驾驶舱内另一款控制器和一款无风扇温度传感器,以及方向盘多功功能开关,同样都由均胜电子供货。

目前,均胜电子在汽车中控系统的人机界面领域拥有强大的研发能力和技术水平,除了奥迪、保时捷,公司生产的产品还向宝马、奔驰等中高档车系提供配套。

均胜电子(SH600699)22日晚披露的2015年一季报显示,其间公司实现净利润92364359.53元,同比增长29.25%。季报显示,公司战略业务均实现了快速增长,其中,工业机器人营业收入同比增速达240%。

(刘玉凤 陈阳)



4月23日,股民在江苏南通一证券营业厅关注股市行情。(新华社发)

昨日

沪指时隔七年 再上4400点

经过连续两个交易日的强势走高之后,A股上行力度明显减弱,23日沪深股指涨跌互现。沪指维持红盘,七年来首度站稳4400点,创业板指数则突破2700点,继续改写历史新高纪录。

在短期股指快速拉升、投资风险加剧的背景下,短期获利盘存在一定的“落袋为安”需求明显上升。此外,有媒体报道称,对于利用两融回转交易机制投资非两融标的的操作,已有券商着手进行封堵,有机构担忧此类绕标交易一旦遭禁,会对非两融标的股价构成利空。受此影响,沪深股市冲高回落。

(据新华社)

“我身边的最美银行人”有奖征文

把客户利益放心中

我要给邮储银行营业部的大堂经理于燕点赞,因为她的耐心与坚持挽回了我母亲近50万元的损失。

3月13日,临近银行下班时分,母亲来到邮储银行营业部要求办理跨行汇款业务。不过当时跨行汇款系统的业务处理时间已过,需要次日才能汇出,于是当班的大堂经理于燕便向她说明情况,请她明天再来办理。但是母亲却一定要当日办理。随后她转身走出营业厅,在门口接了一个电话,又返回柜台要求办理开卡业务,而且要开两张卡,各存活期25万元。

见此情况,于燕关切地问:“为什么要同时开两张卡,现在开的卡不好用吗?多开两张卡也不好保管啊。”母亲当时坚定地说:“一定要办,这样卡里的资金才安全。”

凭着多年的客户服务经验,于燕觉得事有蹊跷,便使眼色有意拖延办理业务的时间,并耐心地询问具体办理业务的原因。突然,母亲随口说了一句:“里面有50万元给公安局冻结了”。于燕意识到这很可能是一起电话诈骗。为及时拦截这起诈骗,避免客户资金损失,于燕不断向母亲解释这是

诈骗分子骗钱的圈套,千万不要再上当受骗,同时及时向警方报案。在邮储银行员工和民警的反复提醒、劝说下,母亲才慢慢醒悟过来。

事后,我得知此事,真是万分感激邮储银行当时及时阻止了我母亲上当。像于燕这样,在日常的工作中,能时刻将客户的利益放在自己的心中,就是我们身边的最美银行人。

(读者 姚静)

本报发起“我身边的最美银行人”有奖征文活动以来,受到广大读者普遍关注,众多读者来信表扬了遇到的心灵美、服务美的最美银行人。通过本次活动,我们发现身边存在着大批的爱岗敬业、勤勉务实、服务热情的美丽银行人,宁波银行业的整体服务意识和水平已得到了较大的提升,百姓对银行业的服务能力与态度也普遍比较满意。

为了感谢在本次活动中积极投稿的热心读者,特对优秀投稿者给予奖励,奖品为港澳双人游权限卡一张(使用事宜详询发卡企业)。请以下读者在5月1日前工作日至宁波日报金融工作室领取奖品。

中奖者名单:陈文伟 王水成 顾常平 凌义斌 姚静

领奖时间为上午9:00—11:30,下午2:30—5:30。

光大银行微信公众平台创新不断受肯定

大市场、大格局。

在实践中,光大银行力求以用户为导向全面覆盖微生活圈,近日光大银行对微信服务号“中国光大银行”进行全面升级,推出最新的微信银行3.0版。此外,该行与微信合作,进军移动电商,开设了业内首家微店。

“未来,光大银行微信银行将继续走在移动金融浪潮的前端,进一步打造全方位社会化营销平台,凭借不断的金融创新,围绕工作、生活与社交,持续为客户提供真正全方位、多功能的移动金融服务体验,倾力打造‘网络里的光大银行’”,总经理杨兵兵表示。

中国保险监督管理委员会宁波监管局公告

第34号

经中国保险监督管理委员会宁波监管局核准,同意设立中国人民财产保险股份有限公司慈溪中心支公司,现予以公告。

机构名称:中国人民财产保险股份有限公司慈溪中心支公司

机构编码:000002330200800

机构住所:慈溪市浒山寺山路208号

经营范围:宁波市

成立日期:2015年4月7日

颁发许可证日期:2015年4月9日

许可证流水号:0092196

机构负责人:王亦先

联系电话:63899338

邮政编码:315300

业务范围:财产损失保险、责任保险、信用保险和保证保险等人民币或外币保险业务;各类财产保险的再保险业务;国家委托经营的政策性保险业务;各类财产保险及其再保险的服务与咨询业务;代理其他保险公司办理有关业务;国家法律、法规允许的资金运用业务;意外伤害保险业务;国家保险监管部门批准的其他业务。

农行江东支行

开展“关爱自闭症”活动

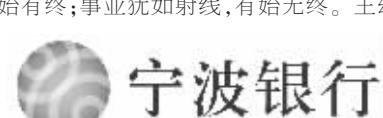
近日,农行江东支行联合东胜街道、爱心企业等社会人士开展了主题为“关爱自闭症 你我在行动”的大型公益活动,在社会上引起较好反响。

4月12日,来自农行江东支行、东胜街道、爱心企业的80余位爱心人士,分为7支小分队从7个不同区域的人流密集点出发,身着关爱自闭症儿童的志愿者服装,统一踏上宁波市文明城市建设标识的公共自行车,旗帜飞扬地沿途宣传。在集合地现场,主持人向志愿者们和社会人士进行了自闭症知识宣讲,重点讲解这些孩子有哪些特征,社会人士能为他们做什么?帮助人们正确认识自闭症。活动现场铺就了一幅20多米长的爱心长卷,志愿者们在爱心长卷上或书写,或作画,来表达对自闭症孩子的寄语与祝福。活动最后进行了庄严的宣誓仪式,成立了一支公益志愿者队伍。(刘立 王世俊)

唐尧财富助力甬温籍青年创业

近日,宁波市温州商会与唐尧财富举行了签约仪式,唐尧财富首期为温州商会青年创业基金注资1000万元,为宁波和温州籍青年创业者提供资助和扶持。

“只要有梦想,我们就为你插上腾飞的翅膀!”唐尧财富董事长虞宁说。作为一家具投融资服务于一体的金融创新企业,唐尧财富一直专注于为客户提供各类金融服务,此次注资温州商会青年创业基金,就是携手温州商会为有志于创业的甬温籍青年提供创业初期的资金扶助。



工行宁波市分行 支持小微企业力度加大

今年一季度,工行宁波市分行支持的小微企业数、贷款余额又实现双增长,小微企业贷款余额达到362.16亿元,有力支持了宁波小微企业的健康发展。

在支持小微企业中,工行宁波市分行一方面通过业务创新,破解小微企业融资难题,通过设立小企业金融业务部,为小微企业客户提供“一站式”的金融服务。通过创新产品模式,推出既有流动资金贷款,又有基于交易链的国内保理、订单融资、商品融资、应付款融资等贸易融资新产品;既有立足网点面对面办理的融资产品,又有可通过网络自助办理的适合小微企业需求的融资产品。如该行推出的“网贷通”产品,准入门槛较低,能够提供合格抵、质押物的小企业客户均可申请,小微企业只要一次性签订循环贷款借款合同,在合同规定的有效期内,即可通过网上银行自助进行合同项下最高贷款总额度为3000万元提款和还款业务申请,系统自动处理,资金实时到账,其额度可循环使用。工行宁波市分行对单户企业的,该行还依托核心企业为上下游配套中小微客户提供融资支持,推出供应链融资业务,解决小微企业融资成本高和融资担保难的问题,增强产业链稳定性,帮助核心企业塑造产业链竞争优势。

另一方面,工行宁波市分行通过优化小微企业期限管理,对同时符合国家银监会规定和工商银行小微企业再融资业务办理条件的小微企业,可以办理续贷业务,通过新发放贷款结清已有贷款的方式,满足小微企业正常生产经营的资金需求。通过优化小微企业信贷业务流程,下放审批权限,缩短业务流程,提高业务办理效率。(沈颖俊)