

北仑全省首创“政务信息网+农村电商”合作模式 “三农”服务搭上“互联网+”快车

本报讯（北仑记者站陆素 金旭孟 记者厉晓杭）“闲的时候到隔壁佩凤姐家里说一声，北仑人民医院的专家号就挂上了，再也不用大清早赶公交车上医院排队取号。”不到一分钟就挂上了医院网络门诊号，柴桥街道后所村村民项满珍喜出望外。

项满珍口中的佩凤姐是北仑区农村电商项目“我是农民”后所村网点负责人。今年5月，她又多了一个新“头衔”——浙江政务服务网北仑之窗“三农”服务站站长，后所网点也由此挂牌成为北仑区首批启用的6个政务信息资源“三农”服务站点之一。

“牌子挂上后，站里人气很旺，来办事的人多了，生意也越来越好做。”说起最近的变化，林佩凤侃侃而谈。

如何让农民像城市居民一样享受到政府信息红利？作为电子政务工作的先行区，北仑对此进行了积极探索，首创“政务信息网+农村电商”合作模式，借力“我是农民”本土电子商务平台遍布各村的网点挂牌“三农服务站”，在不增加投入的情况下，让农村老百姓在家门口坐享“网络政府”带来的便民服务。

打开“我是农民”电子商务网页，点击“政府信息资源”一栏，笔者看到，水电费缴纳、法律咨询、医院网上挂号等十个便民服务项目分类排开，村民可以自己到服务站点击办理，也可以委托站里的工作人员办理。“一分钟工夫，点几下，他们就把我的事情办好了。我们老头子也跟上网络好时代了。”在服务站办理完水费缴纳的张大爷开心地说。

“这个‘三农服务站’是传统建制村便民服务中心的有益补充，对8小时外的村级服务工作有促进作用。”北仑区政府办公室信息中心副主任张敏表示，这开启了崭新的合作模式，把政府网上服务系统真正推向农村，扎根农村。“我是农民”电子商务有限公司总经理胡臻伟坦言：“挂牌启用后，员工要多付出一点劳动，企业要多支付一点补贴，但是这一切都是值得的，我们积攒的是人气和信任，这才是‘在产业中做公益，于公益中做事业’。”

据悉，下一步北仑将在区域内近100个村全面推广“三农”服务站，让更多农民朋友搭上“互联网+”的快车。

海曙电子商务“强磁效应”显现 前5个月新注册企业数接近去年总和



本报讯（记者张正伟 海曙记者站许玉芬 张黎升）海曙正成为我市电子商务产业高地，优质电商企业纷至沓来。最新统计数据显示，今年1至5月，宁波电商城（海曙）新注册企业345家，注册资金23.4亿元，两项指标已接近去年一年总数，园区成功入围“国家电子商务示范基地”。

近日，由海曙区投资5.5亿元、总建筑面积7万平方米的“众创空间”进入市政综合管线、绿化等配套设施工程施工阶段，将于今年9月建成。这是我市目前唯一以“众创空间”获批标准地名的“互联网+”引擎基地，一经推出，国内电商巨头京东就捷足先登，租下一幢作为办公之用，其他品牌电商企业也抢着预约入驻。

去年开始建设宁波电商城“一城两区一中心”以来，海曙区充分发挥产业、区位、人才等优势，累计投资近25亿元，重点推进宁波（国际）电商园、跨境电商园、“众创空间”等电商集聚区建设。“众创空间”交付在即，美丽园电商大厦近万平方米办公楼完成整体租赁，中国（宁波）跨境贸易电子商务产业园建成交付，而开园之初启用的银润豪景和恒茂广场等两幢电商大厦早已“客满”。“目前，首批启动的机场路东侧地块20万平方米电商产业集聚区绝大部分已投入使用，下一步将重点开发五江口、段塘丁家地块，有望增加电商企业办公面积100万平方米，带动销售额1000亿元。”海曙区有关负责人表示。

随着重点项目相继建成和投入使用，不少海内外电商品牌慕名而来。今年年初以来，中铁互联、神州酷奇、新兴际华等一批企业落户园区，启迪控股等项目在紧锣密鼓接洽中，刚刚建成的中国（宁波）跨境贸易电子商务产业园已获准开展一般进口试点业务，正在争取设立国际邮件互换局和跨境电商保税仓。

在大项目、大品牌的带动下，海曙电商企业发展势头喜人。“天下商邦”成立仅一年，全国店铺会员超过10万家；多璠控股亿迈克磁材市场线上线不到半年，实现交易额1.2亿元。

今日推荐

七所城区普高 投档分数线揭晓

以未成年孩子名义 买房容易卖房难

▶ 第2版

国务院办公厅印发《意见》 支持农民工等 返乡创业

美黑人教堂枪击案 寻获种族仇视证据

▶ 第3版

行进宁波 精彩故事

□江北记者站 吴红波
本报记者 吴华清
通讯员 朱圆

“你看，对面高楼林立，不是写字楼就是高档住宅小区，还有漂亮的滨江公园。”走在甬江北岸的大庆南路，江北区孔浦街道绿梅社区居民老王，指了指一江之隔的和丰创意广场，满脸是羡慕。

孔浦毗邻三江口，是公交1路车的必经地。这一中心城区的“中心”，却一度因“脏乱差”闻名遐迩。不到10米宽的文汇路，1公里路段挤下了100多家店铺，更多的是无证摊贩。大庆北路的马路市场熙熙攘攘，人要“蛇形”而过。菜市场商

本报讯（记者陈朝霞 余姚记者站谢敏军）余姚市梁弄镇近日在4个村开展党风廉政建设巡查工作，督促落实整改意见12条，及时发现制止苗头性问题9个，并对个别村存在保险箱现金余额超过规定限额、一村一块30亩茶山失管近5年，无发包合同、无集体账目明细等现象进行了及时纠正。这是余姚市今年年初出台《关于开展村级基层党风廉政建设巡查工作的通知》以来，乡镇街道对村开展党风廉政建设巡查工作实例之一。

为确保巡查的专业化，余姚市纪委牵头，组成了以各乡镇街道纪检监察审计室人员为工作主体、各行政村村监会委员为联络员的巡查队伍，重点对各村贯彻落实上级关于农村基层党风廉政

铿锵玫瑰，棒！ 中国女足挺进世界杯八强



6月20日，中国队球员王珊珊（右二）在比赛中庆祝进球。当日，在加拿大埃德蒙顿英联邦体育场举行的2015女足世界杯赛八分之一决赛中，中国队以1:0战胜喀麦隆队，晋级八强。（新华社发）

>>> 详见第 3 版

孔浦：一个老城街道的蜕变

户闹起了意见：正规的没生意，无证的满街是。街边的小店被抢了生意坐不住了，东西摆到了人行道。

去年8月，孔浦启动中心片区综合整治。老王加入“文明劝导员”志愿队，亲身经历了这个老城街道的一场“美丽蜕变”。

破解“猫捉老鼠”式的执法难题：街道牵头，区城管、公安、市场监管、交警、文明办等十多个部门共同参与日常联合执法。与此同时，建立重点区域整治应急响应处置协调机制，对无证流动摊贩、跨门占道经营“露头就打”。“早、中、晚高峰错时上下班，双休日和节假日在岗，消除管理真空和盲区。”孔浦街道党委书记邹刚介绍，街道还疏堵结合，在怡江小区东侧一个废弃的菜

市场设立疏导点，引摊入市，孔浦菜市场还为无证摊贩腾出了部分摊位。

街道协调各方引入基层民主协商，设立由人大代表、居民代表、菜市场主办方、菜市场经营户和无证摊贩等共同组成的“共建理事会”。“不定期召开会议，对环境整治、菜价动态等共同出主意，拿措施。”邹刚说，“利益攸关方全部聚拢，不少积压多年的难题得以破解。”

志愿者的加盟，带来了文明督导的新气象。如今，走在孔浦菜市场周边，你总能发现一群别着红袖章的居民。“居民当上家园管理的主人就能实现长治。”邹刚介绍，街道聘请辖区内有威望且热心的36名群众，建起4支“文明劝导员”志愿队。小摊贩、店主占道

经营，汽车乱停，马路卫生……这些“红袖章”开展常态巡查，带上笔记本，一边劝导一边记录，定期向街道相关部门通报。

旁观者变成了参与者，城区面貌的变化带来人心的嬗变。邹刚说：“现在，两三名城管队员加上两三名‘红袖章’就能管好马路市场。”今年，街道还给“红袖章”队员买了人身意外保险，为他们的志愿服务多加一道保障。

整治、规范、美化“三同步”，区里和街道还投入600多万元，对文汇路的店牌修饰一新。如今，漫步在文汇路，统一制作安装的白底红字、大小一致的店铺招牌，漂亮而醒目。道路改造成了平整的柏油路，下水道经过重新疏通，下雨天也不再积水。

变“被动监督”为“主动监督” 余姚村级权力有了专门的监督规范

建设各项规定情况，重大项目、重要民生工程建设中勤政廉洁情况，基层组织依法行政情况，党务、村务公开，农村“三资”管理和重大事項民主决策情况，基层信访问题调处，土地违法情况等14项内容开展巡查。

部分人大代表、退休领导干部、党风廉政建设监督员、群众代表等也应邀参与了相关工作。

巡查不走过场，强化结果运用和有效性。余姚将巡查结果作为行政村（社区）领导班子及其成员评先评优和党风廉政建设责任制年度考核的重要依据。对巡查中发现的涉及违纪违法的案件线索，要求各乡镇街道及时上报市纪委，并作进一步调查核实，依纪依法及时处理；对巡查中发现的基层党风廉政建设新思路、好方法、实

措施，则进行系统总结，指导推进，不断提升基层反腐倡廉建设水平。

“村级大小事务有了这些强有力的监督与规范，对进一步推进农村基层党风廉政建设、促进农村基层党员干部廉洁履职，保障村级权力规范行使、及时发现和纠正村级基层组织工作中存在的问题，有着积极意义。”余姚市纪委相关负责人表示。

镇海推出十种校企合作模式

本报讯（记者周琼 通讯员徐璟）“以前，我们和镇海职教中心合作，摸索出了校企合作模式，这次看到镇海一下子拿出十种不同的校企合作模式，我更是视野大开，接下来可以考虑探索更多的合作模式。”日前，宁波腾峰汽车销售服务有限公司人力资源经理黄金这样告诉记者。和腾峰集团一样，不少本土企业，此时正对着镇海区捧出的校企合作模式菜单，寻找最适合自己的“那道菜”。

镇海区人社局近日举办的一场校企合作十大模式发布会，引来60多家企业和30多所院校的负责人。学校要为学生无缝对接职场寻求出路，企业则考虑如何能获取来自校方的人力、智力支持。镇海区人社局一位负责人告诉记者，学校和企业想达成双赢的合作，但是具体怎么做，什么样的方式最适合自己的，常常让双方感到困惑。为此，他们整合了当地多例校企合作的成功实例，推出“预招聘：顶岗+实训”“校中企：共建+共享”“校企校：互补+互通”“订单式：委培+实习”“一体化：生产+培训”“创新源：孵化+应用”“双元制：技能+学历”“再教育：拓展+提升”“新课程：理论+实战”“区域化：多化+共赢”等十种合作模式供双方选择。像腾峰集团，和镇海职教中心合作的模式就是利用学校场地接纳企

业入驻，把课堂搬上岗位，由企业参与教学过程。位于职教中心校内的“菲亚特4S店”，成为职校学生观摩并实际操作汽车销售、汽车维修的课堂。“零距离”的课堂让学生早早就对自己的专业有了熟悉和了解。去年，在腾峰集团实习的职教中心学生陈小艳，在实习期就成为观致汽车的全国销售冠军，还没毕业就顺利拿下了高薪合约。同时，来自职教中心的学生，也大大缓解了腾峰集团销售岗位人员流动性大、维修岗位季节性性人员短缺的难题。

镇海石化建安更是将校企合作的优势发挥到了极致。石化建安人力资源部负责人胡杰告诉记者，企业根据实际需要，在不同的专业强势学校间牵线搭桥。比如，他们委托宁波技师学院培养的学生，不但在技师学院学习优势课程，还前往化工大省山东的化工技师学院进行部分专业的强化培训。“校企校”的合作，弥补了各自的不足，学生从校园一出来，就可以轻松适应岗位。学生的就业问题解决了，对企业来说，前置的培训环节省下了不少培训费用，也减少了无用招聘。

有实例、有做法，这样菜单式的模式发布，受到了企业的追捧。近年来，累计有400多家次合作单位参与当地政府搭台的校企合作平台的推送，每年有超过500名学生通过各种校企合作平台实现实习或就业。

寻访红色足迹



昨天上午，在余姚市梁弄镇浙东革命根据地纪念馆内，有着61年党龄的丁树华老先生正在讲述四明山儿女的抗战故事。当天，鄞州区钟公庙街道凌江社区党支部组织党员参观四明山革命烈士陵园、新四军浙东纵队司令部旧址等，缅怀革命先烈、重温革命精神。（徐能 李东颖 摄）