

6月份制造业PMI创7个月来低点

中国物流与采购联合会、国家统计局服务业调查中心1日发布的数据显示，6月份中国制造业采购经理指数PMI报50.2%，较上月回落0.2个百分点，这是该指数连续第二个月回落，并创出7个月来低点。

中国物流与采购联合会副会长蔡进在接受记者采访时表示，PMI指数回落显示当前经济发展仍有下行压力，但结合历史数据来看，此时回落具有一定的季节性，PMI指数每年6月份往往都会有所回落，今年回落幅度为历年中最低，显示经济趋稳的基础正在形成。

历史数据显示，从2005年开始公布的制造业PMI指数，除2009年外，每年6月份都较5月有所回落，最大回落幅度发生在

2010年6月份，回落1.8个百分点，最小回落幅度是2006年的0.7个百分点；PMI在2009年6月份则是微升0.1个百分点。

国务院发展研究中心研究员张立群也认为，PMI指数继续回落但幅度明显减小，预示未来经济增长可能降中趋稳。此前，5月份中国制造业采购经理指数PMI报50.4%，较4月大幅回落2.9个百分点。

从11个分项指数来看，同5月相比，产成品库存指数、原材料库存指数、供应商配送时间指数有所上升，其余指数均不同程度下降；其中新出口订单指数、采购量指数、购进价格指数回落较明显，降幅在3个百分点左右。

具体来看，新订单指数下降0.6个百分点报49.2%；生产指

数报52%，较上月下降0.9个百分点；新出口订单指数下降2.9个百分点报47.5%；进口指数下降1.6个百分点报46.5%；采购量指数下降3.9个百分点报46.9%；购进价格指数则下降3.6个百分点报41.2%。

从行业看，纺织服装服饰业、食品及酒饮料精制茶制造业、金属制品业、电气机械器材制造业等10个行业高于50%；黑色金属冶炼及压延加工业、通用设备制造业、化学原料和化学制品制造业等10个行业低于50%。

张立群分析说，新订单指数、购进价格指数仍在回落，表明影响企业生产预期的因素仍然较多，企业生产的恢复预计还需一定时间。

据新华社

甬城甜品店“新面孔”频现 生意普遍不错但产品雷同

本报讯（记者 谢舒奕）15元一份的红豆沙西米露、29元一份的雪山甘露小圆子、42元一份的椰汁莲子炖雪蛤膏……时下，价格不算低的甜品正成为宁波消费市场的新宠。近几个月来，来自全国各地的甜品连锁企业如雨后春笋般亮相甬城饮品市场，吸引了许多年轻消费者。

甜品店“新面孔”频频亮相

近年来，每个夏季都成为甜品销售旺季。而今年夏天，甬城的甜品市场与往年又有明显不同：除了遍布街头的奶茶工坊等即买即喝式甜品店外，在天一商圈以及鄞州万达广场、联盛广场等繁华地段，不少经营各式港式、台式甜品、糖水及休闲类甜品的国内知名连锁甜品机构也扎堆亮相。这种偏重于堂吃型的新式时尚甜品店，去年还难以看到，而今年炎夏才刚刚来临，记者来到上述繁华商圈细细一数，总数竟已超过了20家。

在“甜品达人”王小姐的陪同下，昨天中午，记者走访了鄞州万达广场附近的满记甜品、糖纸、甜蔻等多家售卖甜品的店铺。记者注意到，这些港式、台式甜品店的规模并不统一，有的只有四五十平方米左右，有的分成上下两层，多达百平方米以上。而店内装修环境普遍不错，均颇有情调，有无线网络，报刊架上有最新最炫的潮流杂志。前来消费的，则多为穿着时尚的年轻女性。各甜品店所供应的甜品种类丰富，在其中一家店铺的餐单上记者看到，供顾客选择的甜品种类竟然多达百余种，仅仅“西米露系列”一项，就有12个不同口味。而价格略高，比一般街头奶茶、果汁类饮品贵出两倍左右。

一天卖400碗只是“小意思”

随着气温升高，甜品店的生意越加火爆。“这两天的销量呼呼往上蹿，每天都得补货。10多箱水果食材搬回来，一天可以卖出一大半。”昨天，天一广场附近的一家甜品店老板指着冰柜告诉记者，这几天气温有些闷热，还没到最热的日子，正是糕点、双皮奶类甜品卖得最好的时候。而等到持续高温天气来临，顾客大多数会选择更为解渴的西米露、汤丸系列冰镇饮品。

而位于鄞州万达广场附近的一家港式甜品连锁店，更是做到了将近400碗的日销售量。“这不算是最好成绩。”店主补充道，店内的几十个座位经常人满为患，等候太久会导致顾客流失，为此他正考虑扩大经营面积。

在另一家兼营特色饭食的台式甜品连锁店的一名工作人员也表示：“晚上生意更好，7点到10点期间基本上都是爆满状态。人们都是冲着甜品而来，平均每天能卖300多碗，按照30元/碗的平均售价，能做到将近1万元的日营业额。”



图为诱人的甜品。 谢舒奕 摄

产品呈同质化现象

记者在走访中发现，尽管呼啦啦一起新开张还不久，但从经营风格而言，甬城各大甜品店却已呈现雷同之势。这主要表现在，各甜品店无论产品种类还是名称，都无太大差异，产品同质化竞争激烈。

“眼下虽然生意都不错，但随着入市商户越来越多，竞争必将非常激烈。到那时，那些缺乏个性的甜品店，可能将遭市场淘汰。”针对眼下形势，一家甜品店的负责人喜中有忧。他告诉记者，作为甜品店的掌舵人，他已要求该店除拥有一款“镇店之宝”外，每个月都必须推出两款差异化产品。

“无论是推出新造型产品，还是改进产品口味，其目的都是为了适应市场的变化及竞争。”业内人士分析认为，经历多年发展，国内甜品市场的产品种类也越加丰富，一款蛋糕火遍大半个中国的日子早已不复存在。随着竞争的不断加剧，各甜品店只有以品质取胜，同时作出各自的鲜明个性来，才有望长久立足市场。

气温骤升 夏令用品销量大增 无叶电风扇一天可卖近百台

本报讯（记者 徐跃年） 近几天，甬城气温骤升。随着高温天气的来临，空调、电风扇、防晒霜等夏季用品也开始进入了热销阶段。

昨天，记者从苏宁、国美、五星电器等家电大卖场看到，前来买空调、电风扇的市民大幅度上升。记者在走访中发现，目前消费者选购空调更多以节能变频空调为主。享受国家节能补贴后，节能变频空调的价格差距与定频空调正逐步缩小，消费者更乐于接受。来自宁波苏宁的销售数据显示，昨天，空调销售又迎来了梅雨过后新一轮的爆发，到下午4点，整个宁波市销售空调近2000台，比去年同期增长近39%。而这些空调中，节能变频空调占到了七成多。此外，宁波本土最大的空调

批发商也告诉记者，昨天该批发商一天批发空调近3000台，比平时上升5倍以上。他原先担忧今夏久久不来高温天，空调生意难做，现在终于有希望了。

记者在市区各大家电卖场还看到，电风扇、空调扇等生意也十分不错。尤其是每台在200—300多元不等的无叶风扇，销势十分不错，有的家电大卖场一天可卖近100台。

昨天，记者在银泰、二百、新华联等大商场采访了解到，时值年中庆，防晒用品专柜挤满了人，银泰百货东门店防晒乳液销售占比大幅上升了一倍。太阳镜、遮阳伞销量也比前一天增加了50%以上。同时，前来买夏季床上用品的消费者比平时多了一倍。

讣告

先母王美玉，原市动力机配件厂副厂长、离休干部，因病医治无效，于2012年7月1日9时30分逝世，享年九十一岁。遗体在居士林安养院、鄞州区横街镇梅梁桥何家停放。兹定于2012年7月3日上午7时30分在鄞州殡仪馆火化，并遵先母遗愿，一切从简。谨此讣告。

吊唁联系人：鹿俊国 13336651403

鹿建民 13906689198

子女哀告。

2012年7月2日