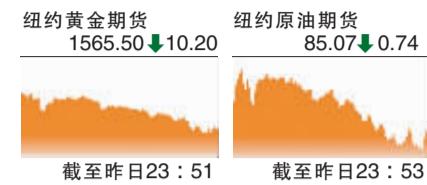


全球指数 (至昨日23:58)		
道琼斯	12573.80	↓ 30.70
纳斯达克	2859.30	↓ 28.68
英国富时	5608.20	↓ 56.30
恒生指数	19025.11	↓ 394.76
日经指数	8720.01	↓ 130.99

人民币市场汇价 (7月12日)		
100美元	632.15人民币	100澳大利亚元 647.32人民币
100欧元	773.40人民币	100加拿大元 619.69人民币
100日元	7.9419人民币	100人民币 50.296林吉特
100港币	81.520人民币	100人民币 516.50卢布
100英镑	980.28人民币	



# 节能补贴新政实施首月遇冷

进目录的补贴机型上万种，在售的仅十分之一  
补贴金额相比售价有如杯水车薪

记者 史娓超/文 唐严/摄

家电节能补贴新政从6月1日启动至今，已有一个多月。记者昨日采访了解到，新政运行至今并未明显改变宁波家电市场的整体冷清局面，市场反应远没有预期的火爆。

值得一提的是，目前家电卖场的家电节能补贴型号较之公布的补贴型号，不足十分之一，并且选择余地小，大多数为中高端产品，其补贴金额相比售价可以说是杯水车薪。



## 1 市场反应：市民对节能补贴热情不高

今年6月1日起，家电节能补贴政策启动，国家财政拟投入265亿元，对符合节能标准的空调、平板电视、电冰箱、洗衣机和热水器五类产品进行补贴。

根据补贴细则，消费者购买节能家电可获得70元/台—550元/台不等的补贴。

而据记者连日调查，目前，家电节能补贴对市场的提振作用比较有限，年初以来一直低迷的宁波家电市场没有因此而出现火爆场面。

记者从苏宁宁波分公司了解到，从6月4日至7月10日节能产品销售台数8000余台，其中，受高温以及欧锦赛等足

球赛事影响，空调及彩电品类购买较为集中，占75%—80%左右。而五类节能产品销量占整体销售额的25%左右。国美宁波分公司的统计也类似，6月份五类节能产品销量拉动整体销售额20%左右。

“从目前情况来看，家电节能补贴政策对市场销售的影响与以旧换新相比还相当有限。”国美电器宁波分公司相关负责人称。

来自奥维咨询的监测数据也显示，家电节能补贴政策实施首月，对国内家电市场销售的拉动力仅有2.5%，效果十分有限。

## 2 上万种补贴型，在卖的仅十分之一

在宁波各大家电卖场里，国家出台补贴新政后，进入补贴范围的机型就被贴上各种“补贴”标志，消费者只要根据这些标志就可以判断产品是否可以享受节能补贴。

不过，记者昨日走访发现，尽管6月份国家相关部门分两批公布了节能空调、平板电视、冰箱、洗衣机、热水器等补贴产品的具体目录，入围节能补贴的电器型号已经上万种，可眼下市场上真正出售的补贴型号却只有十分之一，甚至更少。

记者从苏宁宁波分公司了解到，目前上述五类产品中，卖场方面在售的补贴型号共有773种。国美方面，在售的补贴型号共有1000余种。

即便是补贴机型最多的空调也不例外。根据目录入围节能补贴的空调型号有5000余种，而目前宁波市场上，大部分家电卖场中在售的补贴型号300种左右。

不少消费者在选购的时候，明显感觉选择余地太小。以

1级能效变频空调为例，记者昨日在鄞州万达一家家电卖场逛了一圈发现，尽管在国家公布的推广目录里，1级能效变频空调型号有数百个，但是整个卖场仅有3款1级变频空调。

一位业内人士解释，消费者在一个卖场里看到的补贴机型少，跟卖场进货结构、厂家渠道分配、区域产品需求均有关系。该人士打了这样一个比方，“厂家中标了的补贴型号是在全国范围内铺货的，不会全部分配到某地某卖场，在一二线市场，高端机分配多，四五级则分配到的中低端机比较多。而对于卖场来说，哪个产品卖得好，出样机就多，如果列入补贴范围内的机型并非眼下的畅销品，卖场该机型的出样机就少。”

“另外一方面，目前无论是家电厂家还是终端卖场，非节能产品的库存还比较大。这两个月，厂家和卖场需要通过降价促销把非节能产品的库存清掉，避免损失。”

## 3 节能家电价位高 多花一两千才补两三百

除了补贴型号屈指可数，让市民选择受限之外，“经济账”也是目前市场冷淡的重要原因。

以空调为例，一方面，目前市场在售的补贴型号大多数为中高端产品，其补贴金额与售价可以说是杯水车薪；另一方面，平均每台空调的补贴幅度约为售价的6%，远低于家电下乡13%和以旧换新10%的补贴力度，对消费者尽快出手购买的吸引力不大。

“原本还想沾节能补贴的光买台大金空调，可是一台1.5匹1级能效变频挂机售价6500元，最多只能享受400元节

能补贴，扣除后依然比5300元的同品牌2级能效产品高出一大截。”为了得到两三百元的补贴，却要多花上千元，市民吕先生觉得“不划算”。

记者注意到，空调、平板电视、电冰箱、洗衣机和热水器5大类产品中，选购节能和非节能产品时，价格悬殊较大的主要是空调和热水器。多数品牌的1级能效产品和3级能效产品，价格相差2000元以上。平板电视、电冰箱和洗衣机的节能产品在领取补贴后，与普通产品的价格相差较少。

此外，经过节能惠民、家电下乡和以旧换新等政策，宁波家电市场的一些潜在需求已经提前释放。

## 4 节能而不贵 市场需要价位合理的节能家电

有调查显示，有高达84.11%的消费者在购买家电时会特别关注产品节能与否，表示不关心的只有5.86%，另外有10.03%的消费者表示无所谓。对于很多消费者而言，价格高昂成为节能产品的“通病”。

宁波市贸易局商贸服务处相关负责人表示，当前的市场反应提醒家电企业，市场火爆不仅需要国家提供补贴等鼓励政策，也需要企业向消费者提供合适的产品，“目前的市场需要价位合理的节能家电。而企业应该研发、生产适合大多数人消费能力的产品。”

“与此前的家电下乡、以旧换新的不同在于，节能补贴新政不单纯是拉动消费，刺激家电行业转好。主要目的则是想通过财政补贴，使得节能产品得到推广和普及，推动整个家电行业的转型升级，促进家电产品升级换代。”

记者注意到，不少家电卖场和企业已经作出反应。

“我们已经与厂家进行了多次沟通，一方面向厂家反映市场需求，从供货上要求有更多符合节能补贴标准、配置又相对较低、价格适合普通消费者购买力的节能家电产品；另一方面，我们也在通过降价促销等方式，消耗现有非节能产品的库存。”苏宁电器宁波分公司总经理吴俊表示。

## 5 宁波节能家电市场9月或转旺

“从申报补贴到铺货，还有消化库存，得给厂家一个过渡的时间。”宁波市贸易局商贸服务处相关负责人昨日表示。

尽管目前节能家电市场反应不明显，但终端卖场和厂商却仍对后面几个月的销售寄予厚望。在吴俊看来，预计从9月开始，节能家电销售可能转旺，“非节能产品库存存在2—3个月可消化完毕，各大厂家也会从8月下旬大规模铺入节能产品。届时卖场节能产品普及率将达到45%左右，价位也会大幅降低。预计9月开始到十一黄金周，新政的效果将显现出来。”