

线上“好友” 线下“下线”

30名传销受害者鄞州获解救，其中25名是青少年

记者 史娓超 通讯员 宣文

“只要做到经理级别，每个月就有11.9万元的收入，一年净收入就达上百万元。”怀着做老板挣大钱的梦想，一群青少年跌落在传销组织精心设置的陷阱之中。

7月15日，鄞州工商部门联合公安部门分别在集士港镇前李新村、横街镇凤东新村和桃源新村同步成功捣毁3个传销窝点，抓获团伙成员4个，解救30人，其中青少年25人。

卖产品拿提成却不知道自己卖的是什么

经调查确定，被查的这3个传销窝点均属同一个组织，统一冒用直销企业——天津天狮生物工程有限公司的名义进行传销活动。具体采取人传人、“上线”发展“下线”的方式，人员级别由高至低分为总管、经理、主任、业务代表、业务员共5级。

每名传销人员发展“新人”加入时按2800元/份申购产品，购买2套产品即可成为业务员；购买3—9套产品成为业务代表；购买10—64套成为主任；购买65—392套成为经理；购买393套以上成为总管。级别越高，其发展下线传销人员的提成比例就越高，据说只要做到经理级别，

每个月就有11.9万元的收入，一年净收入上百万元。

传销人员小蔡（化名）说，他交了1.4万元共买了5套产品，成为“业务代表”的他每卖出一套产品就能获得300元的提成。当被问及推销的到底是什么产品时，他却茫然地表示没有见过产品，还说产品只有经理级别的人才能看到。

据鄞州工商分局经检大队大队长毛铁钢介绍，该组织的活动完全符合《禁止传销条例》对非法传销所作的界定：即交纳费用或者以认购商品等方式变相交纳费用，直接或间接发展下线，组成层级，上线从直接或间接发展的下线业绩中计提报酬或者返利。

30名传销人员中有25人是青少年

在集士港的一传销窝点，大家看到70几平方米的房屋没有任何装修，只用三夹板隔成三到五个房间，阳台也用三夹板挡住，窗户上缠绕着铁丝网。10个人的吃住全都在这里解决。

“我已经好几天没有跟爸妈联系了，我想回家……”17岁少女小红（化名）一被解救就开始哭诉。小红是江西人，不久前有个网友和她说宁波有份好工作介绍给她，涉世不深的她就辞了手头的工作来到宁波，一下火车就被该组织成员以帮她安置行李为借口控制了人身自由。

“刚一进去，他们就让我掏钱买2800元/套的产品，他

们翻查了我的行李发现没足够的钱后，便没收了我的所有物品，包括手机、现金等，随后就让我和其他人一起每天听课。一些没有交钱的或者态度不好的人，就会被他们罚站或打骂。”

通过核查身份证件发现，在这30名传销人员中，有25人都是20岁上下的青少年，其中最小的只有17岁，他们分别来自贵州、安徽、四川、重庆等地。当被询问怎么会误入传销窝点时，他们的回答几乎都是一样的：QQ聊天时，在网上认识一网友，介绍说宁波有工资高的好工作，于是就来了。

传销组织者常利用QQ聊天 以“恋爱”“找工作”等为名进行诱骗

同样，不久之前，奉化工商部门也会同当地公安部门，接连捣毁了两处传销窝点，解救了十多名被蒙蔽的传销人员，他们中的大多数人也是通过网络认识并陷入骗局的。

据工商人员介绍，传销组织者会利用QQ聊天工具，注册一些极具诱惑的网名，通过随机添加好友并慢慢混熟，最后又以“谈恋爱”、“找工作”、“出来旅游”等不同的理由引诱这些所谓的“好友”来到传销组织所在地。

宁波市工商局经检处常处长表示，互联网的普及应用，为传销组织“插上了隐形的翅膀”，容易使传销摆脱地域和人脉的限制，向更广的社会领域蔓延。一些经济相对欠发达地区的人员，特别是那些刚出校门、涉世未深，社会经验缺乏的青少年，极易受诱惑身陷各种传销陷阱。为此，工商部门将加大各种宣传力度，并加快推进“无传销乡镇（街道）、社区（村）”创建工作，力争将传销活动扫除干净。



严勇杰 绘

雷孟德时尚广场
FASHION PLAZA
时尚生活·商务潮流

雷孟德百货盛大试营业

**雷孟德百货
7月底强势登陆鄞南**

雷孟德百货位于姜山最繁华、成熟的人民路中段，南临南大路，北靠北大路，东依天童路，西至人民路，路网纵横，交通便捷，距离鄞州核心区万达广场仅20分钟车程，“人流量、人商业氛围浓、区域交通方便”是我们当初选址在姜山的主要原因。我们认为，在鄞州迅速往南发展的情况下，雷孟德百货在未来是很有价值潜力的。“目前广场内的商铺以20-50平米中小商铺为主，大多为转租约铺，适合多种业态，同时广场统一的经营模式能充分保证业主的经营，适宜自营、投资。”姜山周边没有大型的购物中心，雷孟德百货的开业将使我们在家门口享受到购物娱乐休闲一站式的服务，我们很期待！”

百货全场5折起

美食城满100元送20元

刷光大银行信用卡折后再九折

（每日限前1000名，单卡限制2000元）

地址：鄞州区姜山镇人民路350号雷孟德百货

服务电话：0574-89007133