

海归博士身怀技术急于创业 民企老板头碰天花板要转型 创业宁波“一拍即合”



记者 彭莹

“手头的技术，终于能在国内一展拳脚。”海归博士戴立军，如今已是宁波一家研究生物医药领域高新技术企业的负责人。

今年3月中旬，他所在的宁波康贝生化有限公司在宁波国家高新区呱呱落地。

从美国佛罗里达大学材料科学与工程专业博士毕业后，戴立军先后在美国柯达公司研发总部、ENZOBichem生物制药公司工作。

在熟练掌握了生物试剂、造影剂、药物筛选等技术之后，戴立军回国创业的念头越来越强烈，“总想回来做些事情。”

然而，创业的进展并没有戴立军想像得那样顺利，“去年下半年，我开始接触国内外几家关注生物医药领域的风险投资机构，这其中包括投资过苹果、雅虎、阿里巴巴公司的著名的美国红杉资本。但是由于信息不对称、审核环节繁琐等原因，我迟迟没有得到他们的答复。”踌躇满志的戴立军为此心急如焚。

此时，宁波的民营资本犹如“天使”，“飘落”在戴立军面前。

“以前读本科的老同学，也是一位海归博士，他当时被宁波民间资本吸引，辞去了高薪工作，来宁波成功创业。后来，他把他的投资人介绍给我。”

今年2月，戴立军来到宁波。“来见两个素不相识的宁波老板。”

俞根伟和叶伍元，分别经营着一家建筑装饰公司和一家服装企业。

像大部分民营企业一样，在经历多年的发展之后，他们纷纷遇到瓶颈。

“我开羊毛衫厂已经有20来个年头了，这几年的发展好似碰到了天花板，难以有大的突破。”叶伍元感叹。

他们渴望为财富找到新的出路，“市场竞争激烈，中小企业生存空间越来越小，我早就想尝试投资新兴产业，却苦于找不到门路。”

而他们所掌握的财富，正好为戴立军解了燃眉之急——人才需求遭遇资本需求，很快便“一拍即合”。

“两位此前从未谋面的投资人，只用了一个月的时间，就决定出资500万元帮我创业。”回忆起这段资本和技术的联姻，戴立军仍觉得不可思议，“一个字，快！”

“对我来说，他们真的就像天使一样，在我需要的时候及时现身，但从插手公司的具体营运，对我的创业设想给予了很大的包容，让我自主决定公司的业务、发展方向。”戴立军感叹。

更让他深有感触的是，“这两位天使投资人说，只有让创业者自由发挥，探索不同于他人的领域，才会创造更多的奇迹。他们是这样说，也是这样做的。”

按照最初的创业设想，康贝生化有限公司通过盈利的外包服务方式来建立自己的药库，开发相关药物分子评估的系列产品，以及高端荧光与发光标记产品与外包服务。

转让、入股……宁波民资吸引人才不拘一格

为了把海归博士张彦从跨国公司吸引到宁波，两个宁波老板花了800万元；为了将比利时国籍管理学院贺燕婷硕士吸引来宁波，宁波翔神生化有限公司不惜出让技术入股……在新的形势下，越来越多的宁波民营资本把目光投向“尖端高科技人才”。

事实上，在宁波，创业投资已呈风起云涌之势。

据初步统计，我市和县（市）区两级政府引导资金投入的财政资金超10亿元，集聚了股权投资、创投达180家，管理资本达200亿元。

民营资本同样成为创投生力军，继杉杉、雅戈尔、维科等早期投身创投的民营企业之后，越来越多的宁波民营资本进入到创投领域。

据宁波市工商局的数据显示，今年一季度，投资与资产管理内资企业成注册热点，共新设投资与资产管理企业112户，注册资本（金）36.62亿元，行业涉及股权投资、创业投资和实业投资等。

或将带来甬城第三次工业革命浪潮

在浙江万里学院商学院院长闫国庆的眼中，民营资本热炒人才，在资源越来越匮乏的当下，更能有效地推动企业转型升级，甚至有可能带来第三次工业革命浪潮。

“科学技术日新月异，已经成为经济社会发展的主要驱动力。随着新技术的发明和运用，制造方式、就业格局、国际分工、贸易投资乃至社会生活方式随之改变。不得不承认，第三次工业革命正在进行。而高技术人才正

是革命浪潮的推动者。”闫国庆称，“现在各地都在抢人才，而宁波民营资本的这条新出路，对于高新技术人才来说，显然更有吸引力。这种引进人才的创新方式，可以真正意义上把人才留住。”

浙江蓝源投资管理有限公司是宁波最早成立的创投公司之一，副总裁刘岳辉告诉记者，“高科技项目和高科技人才一直是我们的青睐对象。”

转让、入股、风险投资……宁波民资吸引人才的方式不拘一格。

宁波翔神生化有限公司向比利时国籍管理学院贺燕婷硕士伸出了橄榄枝，希望她以技术入股的方式，将其开发的“复合纳米在空气污染治理领域运用技术”带到企业，双方共同开发市场。

而宁波爱乐吉电动工具有限公司则与日本九州产业大学孙建忠硕士达成投资合作协议。

“我们十分看好孙建忠硕士研发的‘复合微生物水质改良剂’的市场前景，此举既是风险投资，也是为企业日后进军生物技术领域作准备。”该公司技术副总李志军称。

人才的价值正在凸显，宁波激智新材料科技有限公司，这家诞生于2007年国际金融危机前夕的高科技企业，自主研发的光学薄膜膜打破国外垄断，去年实现1.5亿元销售额，坐上国内头把交椅，进入全球行业前十强。

■“发现企业难题 寻求解决之道”系列报道

第三期 资本项目“相亲会” 周六有戏

记者 徐文燕

去年，由中国科技创业计划大赛组委会携手本报推出的两期基金项目“相亲会”受到众多投资者和项目所有人的高度关注——前两期“相亲会”，共推出19个科技项目，其中，就有大名鼎鼎的获得融资金额2.1亿元的石墨烯产业化项目。

本周六下午2时至6时，中国科技创业计划大赛组委会再度与本报联合市工商联、市企业家协会、市科技创新中心等发起第三期资本项目“相亲会”。届时，感兴趣的市民可以到宁波国家高新区院士路66号创业大厦（宁波科技创新中心）7楼报告厅参与此项公益活动。

参加此次对接的资本与项目“相亲会”共推出8个项目，融资金额从50万元到1500万元不等。我们期待有意向在电子商务、移动互联网、医疗器械、装备制造、节能环保新材料领域的投资者，特别是有相关资源的投资人能参与到本次对接活动中来。

届时，现场还有风险投资专家精彩互动，为创业项目和投资人坐诊把脉。

本活动纯属公益性服务，不向投融资方收取任何费用，也不经手投融资方的资金，有兴趣的投资者可以致电本报电话87682743，询问或报名。

8个对接项目（具体以现场介绍为准）

■多功能四轮变形自行车：四轮着地的平稳性给幼童和老年人的出行提供了强有力的安全保障。已与一家具有50多年自行车生产销售历史的外资企业谈妥OEM业务，也在和专业生产车架的企业合作。

■最新模式电商网站：代表最新型的社区化电子商务的运营模式。

■医用智能护理器：智能护理器解决了普通护理器只能以仰卧姿势而侧卧不能翻身的问题，同时很好地解决了噪声大以及臭味外泄的普遍问题。

■爱车无忧：先期开发推广为车主提供维修保养时4s与非4s店的报价和预约，让准车主购车前了解对比同档车的养车成本等一系列以车为中心的信息服务移动端应用，在积累一定用户数后将开展以汽车养护类用品为主的网络商城。

（核心在于拥有全球95%以上的汽车整车与零部件等相关信息库，包括4s店价格、产品图等，车主只需对准车头vin码拍照即可精准定位到该车一切信息。）

■用于固态硬盘SSD控制芯片：来自硅谷的团队自主创新开发了目前世界一流水准的闪存控制芯片核心技术。目标市场是移动存储市场和企业存储应用市场。

寻求1500万人民币的首期投资用以EDA工具、办公场地租用、聘用职员工资、流片试样、小批量生产费用以及其他支出。

■固态可调激光器：成功研发出世界上性能最优、价格最廉的光通信用外腔式可调谐激光器，将先集中资源商品化，然后开发基于同样技术平台的连续可调扫描激光器、可重构光加入/移出多路转换器（ROADM）等多种具有快速增长市场潜力的动态可调控光电器件。

经过三五年时间，成为产值上亿元、可提供多样世界先进产品的光电科技公司，需融资800万元。

■高性能水处理膜产品开发和运用：具有市场竞争力的高强不断丝、抗疲劳不脱皮、超亲水干膜抗污染和大通量的高性能pvdf中空纤维膜，是污水及净水等水处理工程用的理想膜材料。具有完全自主知识产权，国家863课题，计划融资1000万元。产品目标市场为水处理企业、化工企业、药品生产企业，低于国外同类产品成本30%以上。

■注塑机伺服控制系统：从事变频电磁感应加热系统以及注塑机伺服控制系统的生产和开发，可广泛运用于以液压传动的定量泵或变量注塑机，节电效果可达45%-85%，具有压力上升快，控制精确，重复定位精度高，废品率低等特点，目前已获得国家发明专利2项，实用技术专利6项。项目实施共需资金500万元，100万元用于固定资产投入，400万元用作流动资金投入，拟出让30%股份。