



# 记者从第16届中国国际文具礼品博览会上发现新变化 文具产品遇瓶颈 文具设备前景看好 文具行业从“卖鸡蛋”变为“卖母鸡”

问到宁波文具生产商,十个有九个说“马马虎虎,比不上前几年”;而问到宁波文具生产设备供应商,老板们嘴上说着“还好”,喜笑颜开的表情露出了“行情不错”的底牌。这是记者前日在第16届中国国际文具礼品博览会(以下简称宁波文具展)上采访观察宁波文具产业发展的一大感受。一边文具产业增速放缓,一边文具生产加工设备销量平稳增长,看似“不合逻辑”的产业发展,恰恰展示了宁波经济两大特点——外贸和装备制造业发展嬗变的过程。

□记者 王冬晓 文/摄

## 传统产品利润薄 创意新品竞争多

经过十几年精心培育,宁波文具展已经跻身为和德国法兰克福文具展、上海中百协全国文化会齐名的全球三大文具贸易展之一。

通过展会读懂行业发展,无疑是最直观最快捷的方式。

前天是宁波文具展开幕首日,记者逛一圈发现,宁波参展企业不少,产品很有特色。

“像这种带海洋球的,还有这种羽毛挂饰的自动铅笔,一支两元多,卖得很好。再看这个,普通铅笔,出口的,五角一支。”慈溪观海卫某铅笔生产厂的裘老板告诉记者,十多年来他们一直做出口,去年创立了自主品牌“卓比森”转战内销。

“也是被逼的,必须转型。”裘老板说,宁波文具厂家大多是贴牌代工做出口,企业大打价格战,再加上原材料和劳动力成本上升,外部环境影响,去年的日子并不好过。

“制笔业技术上很稳定,有花头的在外观设计,比如这种羽毛挂饰铅笔,一上市就卖断货,不过很快就有同类产品竞争,我们动作必须得快,赶紧动脑子设计推出新产品,引领潮流。”裘老板说,对中小企业来说,转型之路并不好走。

## 机器换人带动需求 文具设备商喜笑颜开

记者在四个场馆逛了一圈,发现大部分参展商是文具代加工厂,拥有自主品牌的不多。

问到去年行情怎样,十个有九个摇摇头说“比不上前几年”。文具生产商一筹莫展,但文具生产加工设备商却喜笑颜开。

“这台自动包装机多少钱?”“六七万。”

“名片给我一个,我想买一台。”诸天文教诸老板在宁波台基智能科技有限公司的展位前观摩了很久,看中了这台自动包装机。“这台机器可以代替两个工人,一个工人一天150元,两个工人一年工资十多万,买一台一年人工成本就赚回来了。”诸老板算了笔账。

记者在台基智能展位前观察了十多分钟,有五六个老板来询价,包括两个俄罗斯客商。“他们是做文具批发生意的,想在俄罗斯建厂,过来看看设备。”陪同他们做翻译的小张说。



两个俄罗斯客商在慈溪一家文具设备厂展位前洽谈业务

●行业观察

## 文具装备制造业宁波有优势

都知道去年文具行情不好,但怎么个“不好”,中国制笔协会副理事长吴少平用数据说话:2018年全国制笔行业主营业务收入比上年同期减少10.21亿元,增速-5.39%,利润比上年同期减少2.29亿元,增速-19.66%。“虽然下半年利润上扬,但制笔行业经济运行下行压力没有好转。”吴少平说。

中国制笔行业在全球市场上竞争力如何?吴少平以圆珠笔为例,以2018年主要国家圆珠笔出口均价做了个比较。“中国圆珠笔出口价是0.1068美元,也就是七角钱左右,印度圆珠笔出口均价三

角钱。”吴少平说,制笔行业是劳动密集型产业,如果走低价量多的路子,印度、越南、柬埔寨会更有优势。

“宁波文具产业是典型的贸易主导型,以出口为动力,代加工、贴牌的企业很多。不过宁波也有自己的优势,装备制造业发达,比如注塑机、模具、装配机很成熟,一部分是产业转移,一部分是机器换人,国内文具厂,还有俄罗斯、越南的生产商到宁波采购设备的也有不少。”吴少平说,他也观察到宁波文具产业的这一动向,“宁波文具产业有自己的特点,装备制造业是很大优势。”

## 15宗土地“待嫁” 百余企业等待“抛绣球” 高新区土地推介会成功举办

本报讯(记者 钟婷婷)昨日,“科技之城·创新沃土——2019年宁波国家高新区(新材料科技城)土地招商推介会”在宁波洲际酒店成功举办。推介会由宁波国家高新区管委会主办,市自然资源和规划局国家高新区分局承办,市住建、市自规及区招商、经发等近20个部门,招商、万科、金隅、融创、绿城、德信、融信、保亿等全国80余家品牌房地产企业,50余家产城企业,以及10余家金融企业代表参加会议。

据悉,此次推介重点地块15宗(总面积约1552.56亩),包含住宅用地(含商住混合用地)3宗,面积约20.58公顷(308.77亩);历史地段1宗,面积约22.58公顷(338.76亩);商业用地8宗,面积约28.34公顷(425.07亩);工业用地3宗,面积约32.00公顷(479.96亩)。其中,位于九五花园南侧的鄞州区GX02-01-(11/14/15)地块,以及位于雅戈尔东海府东侧的鄞州区GX05-01-08地块均为城镇住宅用地,地理位置优越,受到开发商高度关注。

去年2月1日,宁波高新区获国务院批准建设国家自主创新示范区,标志着高新区纳入了国家战略平台,发展层级跃上新台阶。“当前,市委市政府正在大手笔谋划建设甬江科创大走廊,力求打造成为长三角南翼核心的创新创业大平台。作为甬江科创大走廊的核心区,高新区将迎来更大的发展机遇。”高新区管委会主任、党组书记黄利琴在致辞中说。宁波国家高新区招商局介绍了区域招商政策、重点产业项目等,宁波国家高新区(新材料科技城)目前已形成科技创新“高地”、人才创业“宝地”、创新创业政策“洼地”、宜居宜业“福地”等独特的区域特色。

据悉,此次推介会围绕宁波国家高新区(新材料科技城)的经济发展、市场投资环境、重点招商产业项目以及重点推介地块等主要内容,与在座嘉宾共同交流。现场气氛热烈,在互动交流环节,与会的嘉宾对建设特色型中国软件名城、地块出让计划、相关地块开发进度等感兴趣的相关问题进行提问。

## ■宁波银行专栏

## 宁波银行 3月25日开售宁波债

2019年3月25日-27日,宁波银行将在浙江省内开售宁波市政府债券(简称“宁波债”),个人和企业均可通过宁波银行省内网点或电子渠道认购,数额有限,先到先得。

本次由宁波市政府发行的“宁波债”,是广大投资者第一次可以通过银行网点或银行电子渠道认购的地方政府债券。以往地方政府债券主要通过全国银行间债券市场、证券交易所债券市场发行,由银行、券商、基金公司等机构投资者购买。

“宁波债”具有多重优势:一是安全性高,具有政府信用;二是认购起点低,1份起购,每份面值100元,少量闲置资金就可以购买;三是流动性强,本次发行的“宁波债”上市后可以买入和卖出,投资者可以选择变现以应对短期资金需求;四是选择灵活且收益有保障,本次发行的“宁波债”利率将在3月25日确定,投资者不仅可以持有到期获得稳健的息票收益,还可以根据市场行情择机买卖获得价差收益;五是免税优势,利息收入免征增值税、企业所得税和个人所得税。

宁波银行个人客户认购“宁波债”时,可通过宁波银行网点柜台、网上银行、手机银行三种渠道免费开立债券托管账户后认购,其中最便捷的途径是登录宁波银行APP后,点击首页“全部”服务,从“理财”栏目选择“柜台债”,进

入认购界面开办此业务。企业投资者除了通过银行柜台免费开立债券托管账户和认购外,也可以通过网银操作。宁波银行柜台债业务交易时间为每周一至周五(国家法定节假日、按国家规定调整后的实际休息日除外)。为保护投资者权益,投资者可于办理债券柜台业务次日,拨打中央结算公司余额复核查询电话(400-666-5000)进行账务复核。

地方政府债券首次通过银行柜台市场发行具有特殊意义,既拓宽了城市建设资金来源,引导社会资金投向地方政府攻坚重点领域,又为社会大众稳健投资提供了新品种,促进了多层次债券市场体系建设。

宁波银行始终规范稳健地开展各项债券业务。一级市场方面,宁波银行大力发展债券承销业务,国债、国开债、农发债、地方债等承销量位居市场前列。宁波银行是全国第九家开展柜台债业务的银行,“宁波债”是继国债、国开债后,宁波银行推出的第三款柜台债产品。二级市场方面,宁波银行债券现货交割量、总交割量、做市交易量排名较为靠前,是全国银行间债券市场交易活跃的尝试做市商以及结算代理人。

