



金融服务节先锋体验团开始招募了!

实地探访 你来给银行网点服务打分提意见

想成为金报特邀观察员请拨打0574-87682456 报名吧

近几年,金融业发展波澜壮阔,金融产品和服务方式日趋丰富,老百姓接触和使用银行服务的机会显著增多,金融产品对生活的影响越来越广泛。为让广大市民更加了解与我们息息相关的金融,一年一度的宁波金融服务节正式启动了!

今年的金融服务节,我们还是将焦点放在维护普通投资者的权益上,与之相关的各种互动活动也将在接下去的行程中一一展开。如果你是一名金融消费者,或者你对投资理财有兴趣,都可以关注我们的互动活动,零距离感受金融的魅力! □王巧艳



报名热线:
0574-87682456
想吐槽请加QQ:
301705801

工行宁波市分行 持续发力普惠金融

工行宁波市分行在支持小微企业的过程中,先后为小微企业量身打造了“网贷通”、流动资金贷款网络化、票据网络化等多项网络融资产品,既简化了业务办理手续,便利了小微企业融资,又有效降低了小微企业融资成本。现在,该行支持的小微企业贷款余额已达360亿元。

在为小微企业提供普惠金融服务中,工行宁波市分行依托中国工商银行的“一个平台、三大产品体系”普惠金融综合服务体系,深入实施普惠金融优先发展战略,推动相关产品与服务小额化、专业化、批量化,满足宁波小微企业多、频、急的融资需求。其中,“一个平台”是指集“便捷开户、公私联动、财务管理、理财融资、小微e管”等五大功能为一体的“工银小微金融服务平台”。“三大产品体系”则是指围绕小微企业的成长周期,提供包括纯信用类的“经营快贷”、抵质押类的“网贷通”以及“线上供应链”等在内的多款线上融资产品。今年又新推“e抵快贷”,满足小微客户“短、频、急”的融资需求。 (沈颖俊)

金融先锋体验团成员今起招募

自助设备、手机银行、微信银行……现在的银行是越来越聪明了,虽然很多业务可以通过点点手机解决,但是银行依旧是与老百姓最近的金融机构。聪明的智能化设备,是不是真的方便又好用?家门口的社区银行服务能不能满足大家的需求?又有那些理财新动向?

作为一年一度宁波金融服务节的保留项目,金融先锋体验团自2011年组建以来,成为了衡量甬城银行网点服务的标尺。也成为了普通投资者鉴证金融市场的渠道,新老团员通过体验,不但发现了不少可改

进之处,也了解了很多银行理财新知识,每次体验过程,都是一个相互促进、学习的过程。

如果你有一定的时间,有精力,能配合体验活动安排行程;又对银行服务和投资理财感兴趣,就赶快来报名参加我们的2019宁波金融服务节之金融先锋体验团吧。今年的体验活动将于5月正式启动,届时体验团成员将作为本报特邀观察员与本报记者一起潜伏市场,与宁波投资理财市场零距离。

如果你有兴趣成为金报的特邀观察员,欢迎拨打热线:0574-87682456(工作日9:00-17:00)。

中行象山支行 “普惠助农贷”助农春耕

近日,在象山县农合联组织种粮大户春耕培训会上,中行象山支行应邀对现场130余农户宣讲普惠助农贷款政策,并推出“普惠助农贷”产品。

据了解,眼下正是春耕时节,农户资金需求旺盛,中行象山支行积极响应普惠金融政策,联动宁波农业信贷担保公司,在当地供销社支持下,与象山县农合联建立战略合作关系,根据种粮农户购买农资、支付承包款、购买农机等资金需求及资金回收期特点,定制个贷综合服务方案,面向本地种植面积20亩以上种粮大户推出“普惠助农贷”产品。

考虑到涉农贷款金额小、户数多特点,中行象山支行还指定四家网点分别派出客户经理负责丹西城郊、石浦、西周、东乡片区,努力为种粮大户提供“一站式”高效涉农贷款服务。 钟航

网点服务吐槽平台开通,欢迎前来唠嗑

银行网点是为广大市民服务的平台。互联网金融时代,由于科技进步、竞争加剧,导致线下的银行网点人工服务和智能设备跟着加速提升。面对银行网点不断进化,当下,银行网点服务情况如何?在网点办事过程中,你有过哪些遭遇?

有哪些困惑?有哪些疑问?有哪些收获?有哪些经验值得分享?银行服务网点又多大程度的改善和进步?在今年的金融服务节期间,我们的银行网点吐槽平台已开通,欢迎大家加入QQ:301705801来吐槽。

交通银行公布2019年一季度业绩 多项指标表现亮眼

4月29日,交通银行对外发布2019年一季度业绩。截至报告期末,交行资产总额达人民币9.79万亿元,较上年末增长2.67%;实现净利润(归属母公司)人民币210.71亿元,同比增长4.88%,增幅显著高于前三年同期水平;实现净经营收入人民币621.58亿元,同比增长26.28%;实现净利息收益率1.59%,同比提升23个基点。不良贷款率为1.47%,较年初下降2个基点,资产质量保持稳中向好态势;拨备覆盖率173.47%,较上年末提升34个基点,风险缓释能力稳中有升。

交行管理层表示,2019年一季度,交行遵循新发展理念,紧紧围绕实体经济需要,深化“走国际化综合化道路,建最佳财富管理银行”战略落地,聚焦客户拓展、资金聚集和价值创造,加快金融科技赋能,坚守风险合规底线,主要业务稳健向好,多项指标增长亮眼。

交行管理层表示,交行将坚持“186”战略施工图不动摇,坚持既定任务目标不动摇,在增强服务实体经济能力的同时,及时调整业务结构和经营策略,着力破解制约发展的瓶颈性问题,保持各项指标平稳向好态势,为全年业绩奠定好的基础。 金萱

宁波宝恒创新BMW X7上市发布会圆满落幕

2019年5月7日,宁波宝恒携创新BMW X7霸气登场,成为创新BMW X7宁波市内发布会首发经销商。

作为宝马历史上首款以X7命名的车型,创新BMW X7将全新的空间感引入豪华车细分市场,同时在同级别产品中,创新BMW X7是唯一可以提供多功能7座和商务6座两种选择的车型,为大型豪华车细分市场树立了全新标杆。

创新BMW X7提供了四种新的越野模式:xSand, xGravel, xRocks和xSnow,以及一个可以选配的越野套件,带有前防滑板可以保护散热器及油

底壳,让你踏平丛生险峻,纵横天下。标配空气悬架,其会根据路况自动调节车身高度,创新BMW X7还提供了一个动力选装包,可以拥有M运动型卡钳、整体主动转向以及M运动型后桥差速器,纵情驾驭如行云流水,酣畅驰骋天地间。

据介绍,BMW X7 xDrive 40i领先型豪华套装起售价为100万元,创新BMW X7合计4款车型已正式上市发售。品质在宝马,服务在宝恒。在2019年,宁波宝恒获得了宁波地区唯一BMW大型豪华车旗舰店的经销商授权。宝恒人将会一如既往的用心与努力,为宁波的新老客户呈现更多的惊喜。 王巧艳

中行宁波庄市支行开展 “睦邻文化节 小小银行家” 主题体验活动

近日,中行宁波庄市支行联合镇海同心湖社区举办了“睦邻文化节——小小银行家”的主题体验活动。本次活动邀请了来自镇海各学校的小学生体验和了解银行文化和金融知识。活动的第一站是中国银行外滩私人银行,该行工作人员为孩子们讲述了宁波中行的百年历史,使孩子们进一步领略到百年中行与宁波这座城市的不解之缘。

接着,孩子们来到中行宁波庄市支行营业大厅,学习了大堂经理的日常工作职能、工作礼仪以及服务规范等相关知识,并体验了大堂经理工作,如引导客户取号,分流引导客户等。然后,在ATM自助银行区域,工作人员用银行卡为孩子们演示了如何使用自助设备存取现金,并介绍了在使用ATM机时应注意哪些安全事项;在智能柜台前,经过工作人员的专业指导和家长的默契配合,孩子们体验了智能柜台便捷、高效的金融服务。当手机银行在ATM取款机前扫一扫就能“吐”出现金时,当智能柜台自动“吐”出网上银行U-KEY时,孩子们发出连连的惊叹。此次活动让参与的家庭深刻体验到百年中行的历史积淀和文明优质的服务。 钟航

基金一览

上投摩根朱晓龙:三大法宝应对短期波动

5月6日,A股再度出现剧烈波动。上投摩根研究总监、上投摩根策略精选基金基金经理朱晓龙指出,面对市场的短期波动,投资者应更加关注市场的长期价值和投资机会。面对波动,有三大投资法宝值得投资者重点关注。一是资产的多元配置,通过更好地资产分散,布局更多收益来源,在严控组合波动的背景下,更好地追求长期回报。二是A股的自上而下思路,

通过对经济周期自上而下的分析和研究,实现行业均衡配置,一方面可以尽可能跟上市场的向上趋势,把握A股的长期投资机会,也能通过行业分散和配置,控制组合波动。三是高股息策略,这一策略之所以能成为投资组合的保护伞,其长期致胜的秘诀就在于:提供宝贵的现金流、复利效应以及追求长期稳健表现,就像雨伞可在天气变幻时为人遮风挡雨。