



“如果最近有人趴在你的车外瞄来瞄去,请不要报警,是银行的小伙伴在看你有没有装ETC……”

最近的ETC大战,已经“入侵”到银行人的朋友圈和微信群。在政策的推动下,一场银行间的“ETC大战”被引爆。各家银行纷纷开启ETC线上线下营销活动,抢占市场份额。而在ETC客源抢夺战中,除了银行外,还缺乏微信和支付宝等时下流行的移动支付平台的身影。通行费折扣,花式礼包配置,申请安装便捷……关于ETC的这些便宜,实在是不占白不占啊。

□记者 周静

## 银行跑马圈地,支付巨头也来凑热闹 “ETC”大战正酣, 选哪家更合适



### 银行跑马圈地推广ETC

ETC是不停车电子收费系统,是指电子不停车收费系统,由路侧设备(RSU)和车载设备(OBU)组成。高速出入口的ETC专用车道是给那些装了ETC车载器的车辆使用的,采用电子收费方式。

根据交通部出台的《关于大力推动高速公路ETC发展应用工作的通知》(以下简称通知),从2019年7月1日起,严格落实对ETC用户不少于5%的车辆通行费基本优惠政策,并实现对通行本区域的ETC车辆无差别基本优惠。

这直接推动安装智能ETC设备成为不少车主的刚需,让ETC成为市场上追逐的风口。各家银行

参与推广ETC的力度不断增强。如果去网点,符合条件的客户带齐资料一般十分钟之内即可带走设备,当然你开着车去的,还可以要求银行的工作人员帮你立即安装。如果嫌去银行网点麻烦,有的银行对符合条件的客户提供上门服务。也有银行推出线上办理,在网银或者微信端直接在线申请,银行会免费寄设备过来,并有详细的安装说明,几分钟就能自行安装激活。

在银行申请办理ETC,无论是线上还是线下,提供的材料一般包括本人身份证件、申办车辆行驶证、本人的绑定银行卡。

### 绑定卡选择信用卡为多

记者梳理了甬上一些银行的ETC安装需要绑定的卡种,发现几乎所有银行都推荐绑定信用卡,也一些银行虽然也能接受绑定借记卡,但是借记卡里需要冻结一部分资金。门槛最低的是300元,最高的是2000元。相比于先消费后还款的信用卡,借记卡确实少了一些吸引力。

目前各家银行送给办理ETC客户的优惠还是主要与车有关,包括通行折扣、免费送OBU设备,还有优惠洗车、优惠加油、优惠停车等一些增值服务。通行折扣各家也不同,多在7折和95折之间,

低于95折的一般会说明是省内通行费的优惠。不过需要注意的是,这个折扣并不是一直能享受的,一些银行推出的低于95折的折扣,会说明是限时优惠(一般都是到2019年年底)。不过目前来看,9.5折左右的折扣还是妥妥的。

记者提醒,除了比对哪一家优惠力度更强以外,还需要注意,新办卡会不会给今后的信用卡管理带来不便。如果仅仅为了绑定ETC办一张信用卡,而你又经常跑高速,最好绑定一张常用的信用卡,否则很可能会对你的信用卡管理带来不便。

### 支付巨头也来凑热闹

除了银行们跑马圈地忙得不亦乐乎,两大支付巨头也来凑热闹了。微信支付、支付宝于7月1日相继宣布即日起可在线免费办理ETC。7月1日正是“推动高速公路ETC发展应用”优惠政策实施的首日。

记者在微信端搜索ETC助手,马上会跳出申办小程序,下列ETC相关的服务,有申办、充值、发票和客服几个选项,点开“ETC申办”,即可进入办理页码,号称仅需35秒,就能完成申办流程。全国高速通行费95折。办理方式中有腾讯王卡、信用卡和99元保证金可以选择。

在支付宝APP中也可以很方便地搜索到免费办理ETC服务,记者在支付宝搜索栏输入“ETC服务”,可以方便地进入相关小程序,不过记者在7月8日16点多在线实测时,发现首页有一行备注“ETC首期仅支持邮储用户”。

业内人士认为,目前来看,支付机构和银行都具有比较显著的优势,银行在费用和品牌影响力方面具有优势,微信/支付宝等机构在办理便捷性和支付方式等消费体验上更胜一筹,各具优势的几家谁想要胜出,就看谁能在价格、消费体验、推广上更能得到消费者的认可。

## 四大行终于出手 首套房贷利率 全线上调

一周前,有关“首套房利率将于7月上调”的消息刷爆了朋友圈。转眼7月已过一周,房贷市场究竟发生了多大的变化呢?

今天记者从多家银行和中介处了解到,工行、农行、中行、建行已下发通知,明确将首套房贷利率较基准利率上浮10%。而在上个月,多数股份制银行都已上调了首套房贷利率。这意味着,宁波首套房贷利率全线上调。

□记者 崔凌琳

### 中介反映“如期上调”

今天,记者走访了甬城多个售楼中心及几家房产中介。鄞州区一中高端楼盘销售经理告诉记者:“这个月起,我们合作的几家银行都已经上调了首套房利率,基准利率的1.05倍利率已经做不出来了。”

一家大型房产中介有关负责人也直言:“辖内各家银行的首套房贷利率确已如期上调,就连自称额度还是比较宽裕的几大国有银行,也已调高了利率价格。”

所幸的是,首套房贷利率虽然调高,但各家银行的放贷进度普遍没有发生大的变化。据称,“一般来说,一笔贷款从申请到放款,一个月左右的时间便能完成,个别银行效率高一些,20余天就能拿到贷款也是有的。”

### 四大行明确上浮10%

然而即便是这样的擦边球,也是末班车了。

昨天下午,记者从农行个贷部门了解到,自9日起,将正式上调首套房贷利率至基准利率上浮10%。

国有大行房贷政策通常会步调一致。随后记者从其他三家国有大行处了解到,这几家银行已下发通知,本周悉数上调首套房贷利率。

上月多数股份制银行都已上调了首套房贷利率,随着国有大行的跟进,宁波首套房贷利率较基准利率全线上浮了10%。

对于“房贷利率上调后,会不会影响已经申请但还没有批下来的贷款利率”这个问题,据记者了解,各家银行的操作有所不同。大多数银行表示,房贷利率是以按揭申请提交之时为基准的。

## 厅堂小当家 泰隆乐暑假

小朋友们喜欢的暑假已到来,如何让小朋友在这个暑假有一场全新全面的“职位体验”活动,泰隆银行甬城各大网点纷纷围绕“厅堂小当家”的社区活动主题开启了一系列体验。

6月28日,泰隆银行宁波分行营业部的大厅邀请了5位小朋友来到厅堂进行专门的“职业体验”。这些孩子们跟着真正的银行员工一起“坐班、上柜、午餐、轮休”,除了所使用的工具都是“迷你”版外,业务操作都和真正的银行员工一模一样。当天适逢泰隆银行的“行庆日”活动,小朋友们还好好感受了一把“行庆福利”。

7月3日,泰隆银行海曙支行结合周三下午茶的机会邀请了两位小朋友体验“厅堂小当家”。上午,厅堂小当家们换上专属制服准时上班,从小鱼姐姐手中拿到“厅堂

小当家成长手册”后就开始了一天的工作。“安邦交接、环境检查、礼仪标兵、厅堂归整、隆情下午茶、宣传标兵、营销能手”等等,一天的工作安排得满满的。一天中客户的夸赞声是对小当家们很好的激励。下午在空闲时候给小当家们安排了人民币知识大讲堂,小当家们都觉得收获满满,直呼下次还要来。

据了解,这次结合暑期契机,泰隆银行在以往持续的“小小银行家”系列活动中特别推出“厅堂小当家”活动,面向7周岁-12周岁客户子女开展一日跟班体验活动,将“小小银行家”活动中所学的金融知识、服务礼仪等融会贯通,活动期间小朋友也可以通过自身努力,获得小鱼积分,既提升客户体验,也增强了网点品牌效益。