

## 学长赠书送祝福 学子借机来创业

# “校园夜市”热闹非凡 让毕业季充满烟火气息



6月23日,夜幕降临,欢声笑语打破了风华广场以往的空旷和平静,整齐划一的摊位上,生活用品、书本资料、美妆服饰等物品琳琅满目,价格实惠,有的甚至直接赠送。宁波工程学院首次毕业季“校园夜市”在这里如火如荼地进行着。

□记者 李臻  
通讯员 龚轩



“校园夜市”摊位一角。

6月25日,在贝发集团广交会的德语直播间里,宁波职业技术学院应用德语专业林晶羽老师和徐红同学用流利的德语向国外客商直观展示和介绍着宁波贝发集团公司的文创产品。

□记者 李臻  
通讯员 陈之顺  
林晶羽 鲍芳芳

## A 一手安全 一手温度

场地布置时,工作人员早早地在现场划好安全线;现场志愿者督促大家注意社交距离;校外商家在进入校园前,需要提交健康资料提前审批;在现场,大家戴上口罩,即使是在最热闹的摊位附近,同学们也自觉地保持着一定的社交距离。

“疫情期学生不能外出,为方便学生生活采购,学校萌发组织校园集市的念头。”宁波工程学院学生处处长楼巍华谈到组织此次活动的初衷时这样说道。

同样是摊位售卖,同样增加烟火气。“我们在前期组织摊位时,充分考虑同学们的日常生活需求,主动和晨光、一鸣、NIKE等同学们喜欢的品牌取得联系,利用学校销售量大的优势和商家议价,免除商家的摊位费,让商家打折、降价出售商品给学生。”楼处长说。

## B 学长赠书 送祝福

“罗洁学姐,可以和你们合影留念么?”在考研赠书、幸运漂流摊位前,一个脸颊绯红的女生接过赠书后腼腆地问道。

“可以啊。”罗洁满脸微笑地把项彦澍叫了过来。

该校电信163班班长项彦澍和161班团支书罗洁,在校园相识、相知、相恋,临近毕业,二人分别被爱丁堡大学、烟台大学录取。二人一起学习向上、携手走过四年的故事让人动容。谈到这一次为什么会参加赠书活动时,罗洁说道:“毕业集市是一场诚意满满的道别,书籍和笔记上记录着知识点,更记录着我们拼搏进取的精神,在物资绿色循环的同时,更希望能鼓励学弟学妹们。毕业集市也是一次热爱与理想的接力,传递着我们毕业生的小小心愿,愿学弟学妹们过好大学里的每一天,未来可期。”

宁波工程学院2020届毕业生考研录取数量、质量实现“双优”。共1256人报名参加考试,平均每3个毕业生中就有1人报考。截至6月23日,454人成功考上研究生,当天306寝室和308寝室“组团上岸”的学霸们也来到现场传递理想。

经管学院电商162班周子鹤一边整理着书籍,一边说道:“我这里有一些很好的辅导书,扔掉就很浪费了,毕竟里面有自己奋斗的痕迹,如果有学弟学妹需要,就送给他们继续使用,希望学弟学妹们可以充分利用这些资料,好好学习。”

## 宁职院师生助力云广交会 当“网红主播”把货“带”到德国

这是宁波职业技术学院国际学院应用德语专业师生首次参与第127届广交会贝发集团八个专题的云直播活动,发挥语言优势向世界各地的云广交会线上采购商传递贝发集团的产品理念和性价比优势。

此次云广交会,贝发集团首创1+N语言+N品类+N产品+N企业+N空间+N直播模式,搭建起“政府招标、办公用品、学生用品、绘画艺术用品、DIY、文创礼品、时尚生活、生命健康”等八大多语种云直播中心,累计直播达200余场,全球客户点赞量超过31万人次,累计成交额达1.65亿美元。作为公司产品的线上带货主播,应用德语专业的师生真正地体会到云广交会的魅力。

“能和老师一起担任此次广交会的德语主播,很是荣幸。短短的两天时间里,我和老师加班加点了解着公司企业文化、产品性能、直播主持的表达技巧,并提前熟悉产品相关的德语词汇,最后顺利地完成了德语主播工作。第一次直播带货,紧张

兴奋的同时,我收获满满,能发挥所学语言技能投身实践,助力合作企业向国内外客商推广民族品牌,这正是我们当代大学生的历史使命。感谢学校和公司给我这么好的提升技能、展示才华的平台!”应用德语3180班的徐红同学激动地说。

“借助援外志愿服务、广交会等各种平台,引导学生将课堂所学知识运用到实践当中,对有效提升学生的商务沟通和跨文化交际能力等综合素养有很大的帮助。学以致用,才能真正发挥小语种专业的魅力。”林晶羽老师言语中满是期冀。

“老师和同学们表现太棒了!”贝发集团总裁办主任朱晓怡女士由衷赞叹着。“她们的语言技能十分过硬,又富有青春活力,丝毫不逊专业主播。贝发的产品能顺利地向世界各地推广,离不开师生们的辛勤付出和汗水。接下来,贝发集团将联合宁波职业技术学院等多所高校共同开启培养新零售团队的鲲鹏计划,校企共同育人,让学生进入专业成长的快车道,为社会培养更多的电商新模式运营的青春力量。”



学生穿着自己制作的服饰“游玩”。通讯员供图

## C 学子借机 练创业

“宁工乐淘”寻觅町50多个创业摊位整齐地排列在学生活动中心风华广场。校内孵化基地的创业工作室、校友企业及校内学生的自由交易组团为集市增加不一样的内涵。近170名“摊主”带着超过200多种产品摆起了摊。

建交学院的张林逢人便介绍自己设计的筋膜枪。他是一位健身爱好者,2019年初他敏锐地发现用于健身后肌肉放松的筋膜枪在国外大受健身爱好者的欢迎。于是,张林带领团队设计一款性能好但价格便宜3/4的筋膜枪。一上市就销量喜人,张同学火速注册商标,目前正在申请1项发明专利和2项外观专利。

几位同学被“未来画家”团队的一台画画机器人所吸引,团队负责人蒋瀚慧说:“我从小就有一个画家梦,但由于画画勾勒底稿会耗去很多时间,所以入校后一直希望能有一台机器能快速勾勒底稿。在老师的帮助下,我终于实现这一梦想,我希望有了画画机器人的帮助,大家都能成为艺术家。”谈到疫情对创业的影响,蒋同学说:“疫情对我们的影响不大,销量很好,光1700多元的A类机器人就卖了170多台,我们公司已申请2项专利,产品还在不断迭代与升级,希望未来我们走得更好。”

据创新创业学院相关老师介绍,5月中旬学校开学后,孵化基地内半数以上的工作室曾一度因业务无法正常开展而处于停摆状态,但同学们很快进行调整,创业热情有增无减,本次“宁工乐淘”寻觅町活动的想法也是由孵化基地的同学首先提出。活动一经推出,就得到大家的热烈响应:主营汉服的八千云月工作室连夜赶做200多个端午挂袋、扇子等物品;从事3D建模的3D MAKER团队因没有实物展示,就设计各种新奇的小游戏吸引同学……各个团队在布置与装饰上都各显神通。