



当一回小摊主 让童年更有烟火气

“三元一个，五元两个！”“快来买呀！”7月10日—12日，宁波鄞州宝龙广场LG中心广场上，一声声稚嫩的吆喝声此起彼伏。

由小朋友们来当摊主，让很多人眼前一亮。这是由美的置业浙江区域联合《现代金报》、宁波鄞州宝龙广场举办的“集梦想所及”顽童市集。小摊主们在市集上有着怎样的精彩表现呢？

□记者 褚笑寒 钟婷婷
实习生 钱欢 葛齐芬 胡梦瑶
摄影 记者 张培坚

第一次当小老板，各有各的生意经

“姐姐，手工发夹看一下！”第一次当小老板的赵雨桐一点儿也不怯场，介绍自家摊位上的产品头头是道，“这些发夹都是我妈妈用钩针做出来的！”只见摊位上摆放着五颜六色款式各异的发夹，有胡萝卜、向日葵、棒棒糖……桐桐有着自己的生意经，“如果顾客是女生砍价，我就适当降价让她获得成就感；如果是男生，就夸夸他的女朋友，他就会原价购买了。”

坐等顾客上门太慢了，有不少小摊主选择主动出击。乔钰婷眼瞅着旁边的摊位成交了好几单，她鼓起勇气，抱着玩具和绘本边走边叫卖。热情的吆喝得到了回报，不仅成交量上升，还得到了一位外国顾客的询价。“How much?”“Four!”乔钰婷一边用手指比划，一边大声回答道。

为了吸引顾客，小摊主们还在现场表演起才艺。20号摊位的董释远弹着吉他唱起民谣歌曲，赢得了阵阵掌声；不远处，15号摊位的睿睿小朋友熟练地背完了一首古诗，收获许多称赞，有的顾客甚至还多给了一块钱。

有人淘到了宝贝，有人来捡漏

现场一共20个摊位，每个摊位都有自己的明星产品。

1号摊位的多肉植物卖得很紧俏。小摊主管礼焯是个多肉植物的小行家，家里养了一百多盆多肉植物。带来市集的多肉也是他精心挑选的“宝贝”，不仅长势好，连盆子也很精致，有的顾客一口气买了五六盆带回家。

“二手绘本最贵5元！”3号摊的主打产品是家里闲置的玩具和绘本，小帐篷上挂着“蒙蒙and土毛杂货铺”的手绘宣传海报。土毛妈妈说道：“这些玩具和绘本都是家里闲置的，如果能卖给喜欢的小朋友，再次产生它的价值，这样也很环保。”

前来“捡漏”的家长也不少。有位家长看中了一款玩具，果断下单。他说：“我儿子就差这一款就能集齐了，原价要八九十元，没想到在这里淘到了，还挺划算的。”

卖力吆喝的背后，有一个暖心的目的

本次顽童市集，除了让孩子们培养交际能力之外，还有一个温暖的目的——将三天的销售金额作为爱心款项，捐赠给宁波市星宝自闭症家庭支援中心。小摊主们非常卖力地吆喝，也是想尽自己一份心意。

在12号摊位上的招牌下，小摊主谭瑞馨妈妈的一封手写信《懂比爱更重要，关爱自闭症儿童》，让人看了分外暖心。信中写道：“希望大家共同努力，让一颗颗原本孤单的小星球，被理解、被接纳，更好地融入社会。”

“公益的本质不仅是捐赠，更重要的是参与，为想要参与的人，提供身边的公益机会，让更多人在参与中去感受、去唤醒。”美的置业浙江区域品牌负责人王蕾介绍，希望汇聚孩子们的小小力量，传递夏日里的爱与梦想。以市集形式注入公益元素，倾注活力与爱心后，引发更多人关注公益、投身公益。

据悉，本次市集活动一共捐款9221.3元，已经捐赠至宁波市星宝自闭症家庭支援中心。

