

# 疫情下被国外一流大学录取的中国籍学生可以申请在宁诺就读



校园风景

本报讯(现代金报 | 甬上教育 记者 李臻 通讯员 苏钧天)8月25日,宁波诺丁汉大学公布《宁波诺丁汉大学2021年秋季入学自主招生简章(本科、硕士)》,向部分持有国外一流大学录取通知书的中国籍学生提供在宁波诺丁汉大学就读的机会。学生毕业后直接获得海外合作院校的学位证书。这是去年教育部为解决部分出国留学人员的实际就学困难出台的增额录取政策的延续。

简章里提到,有意向的申请者可于2021年9月2日20时前通过该校网上申请系统尽快提交申请。因招生名额有限,学校有可能根据实际申请情况适时提前关闭申请通道,请有意向的申请人尽早申请。

此次宁诺招生对象为因疫情影响无法出国/境学习的,且持有国外一流大学录取通知书的中国籍本、硕学生。本次招生对象不涉及港澳台学生。招生学院包括人文社科学院、商学院、理工学院各学院。

据悉,教育部发布相关政策,2021年秋季学期来临之际,全球新冠肺炎疫情形势依然严峻,出入境和人员往来受限,不少学生面临求学困境。为切实回应社会关切,教育部继续支持部分中外合作办学机构和项目以及内地(大陆)与港澳台地区合作办学机构和项目(以下简称合作办学机构和项目)通过自主招生,缓解疫情影响下我国学生无法出国学习的困难。相关合作办学机构和项目在保证教育公平的前提下,发挥合作办学特色,以双向选择、择优录取方式,为学生提供国内求学机会。此次自主招生不纳入国家统一招生计划,不占用高校原有招生指标,对高校其它各类招生不产生影响。据悉,参与此次招生的合作办学机构和项目共涉及50余所高校,宁波诺丁汉大学为其中一所。



扫码即可了解相关专业

## 浙江万里学院与鄞州区共建乡村振兴研究院

本报讯(现代金报 | 甬上教育 记者 李臻 通讯员 刘全发 杨亚)8月24日,由浙江万里学院与鄞州区人民政府合作共建的“鄞州-万里乡村产业研究院”正式举行签约和揭牌仪式。

当前,鄞州正聚力推动高质量发展建设共同富裕标杆区,乡村振兴是建设共同富裕标杆区的必经之路,该区将“精特亮”创建工作特别是精品线路(风景线)打造作为载体抓手,以项目为龙头、产业为核心、市场化为关键,实现边谋边干、共建共享的良好局面。

高等院校是鄞州区推进乡村振兴、建设共同富裕标杆区最大的智力支撑。据悉,研究院初设联络服务办公室、艺术振兴乡村(社区)研究中心、乡村治理研究中心、共富未来乡村研究中心、农业产业技术研究中心,将利用浙江万里学院在生物种业、水产养殖、果蔬栽培、智慧物流、数字化乡村、文创设计、农旅规划、乡村治理等方面的人才优势,围绕鄞州开展乡村振兴工作的需求,开展农业农村发展战略咨询与规划、农村改革与乡村治理、乡村农旅融合设计、数字乡村建设等方面的研究与服务。

“一校一镇一企”是研究院艺术振兴乡村(社区)研究中心推进艺术振兴乡村工作的重要内容。研究院将根据鄞州区相关部署,重点对接区内相关乡镇,选取试点村开展艺术赋能行动,解决镇村建设中艺术文化需求和规划设计难题,协助鄞州区开展非物质文化遗产特色小镇创建和传统村落认定保护,构建鄞州区艺术振兴乡村、民俗振兴乡村等模式,推进艺术振兴乡村对口协作帮扶工作。

### 选择宁波的N个理由

## 跨界创业,不到两年营收超千万 他的大学创业之路“秘诀”是什么?

不浪费一个机会,像海绵一样拼命吸收知识技能,瞄准时机“说干就干”,这是浙江医药高等专科学校2019届毕业生许旭浩创业两年营收超千万元的“秘诀”。

许旭浩是宁波青藤教育科技有限公司创始人,去年与春华教育合作成为其高职事业部负责人。昨天,记者来到公司采访这位年轻创客,23岁带领员工50余人,把高职“专升本”培训行业从浙江宁波拓展到萧山、嘉兴以及江西等地,他身上有着超越同龄人的成熟干练。

□现代金报 | 甬上教育 记者 王冬晓 通讯员 俞金杭



许旭浩

### 他收获的第一桶金是“见识”

思路清晰缜密、做事雷厉风行,初见许旭浩,很难想象他刚毕业两年,只有23岁。和同龄人相比,他对自己有着更清晰的认知,对未来有更坚定的目标。

记者好奇他的成长经历,他说,这得益于母校浙江医药高专浓厚的创业氛围。

2016年,许旭浩进入浙江医药高专,读的食品贮运与营销专业。“在学院老师的推荐下,我大一就进入食品学院合作企业——司丹尔公司实习。”许旭浩凭着出众的能力,成为司丹尔公司总经理助理。

“大学三年没休息过,学校的事情处理完,就到公司,跟着总经理开拓市场、商业谈判,带伙伴去

铺货……能干就干,不会的就向前辈请教。”许旭浩回想大学时光,每天都像海绵一样吸收知识、增长才干,没有荒废和遗憾。

“司丹尔总经理一直鼓励我创业,通过实习我也更加理解食品行业的商业规则。”许旭浩在学院领导和老师的支持和指导下,大二开始创业。“当时流行烘焙DIY,我们就借助烘焙实验室做了‘喵趣烘焙’。另外,我们针对小食品加工企业缺乏创意包装和渠道的痛点,把慈溪周巷的小食品加工厂联合起来,把食品推到宁波水果批发市场、门店,拓展销售渠道。”许旭浩在校期间多次参加创业大赛,曾获建行杯第四届浙江省“互联网+”大学生创业大赛银奖。

### 他说无论成功失败都是人生财富

从食品行业“跨界”到教培领域,这个转身不可谓“不大”。许旭浩怎样做到进退自如?

这还要从许旭浩的大学经历说起。许旭浩不仅在课余时间去司丹尔实习,他还在学校社团联合会、学生会任职。

“因为在社团联合会、学生会担任职务,经常会做外联工作,经常和教培行业有接触。”许旭浩说,真正深入到这个行业是浙江医药高专迁入奉化校区后。

“当时在学校的牵线搭桥下,与滕头集团文旅有限公司合作,成立滕头大学生创新创业基地,我也深度参与到这个项目,对教培行业有了更深的了解。”许旭浩也注意到,不少同学从入校之初就立下“专升本”的目标,教培市场空间巨大,再加上去年受疫情影响,国家扩大普通高校专升本规模,同比增加32.2万人,浙江省“专升本”扩招

人数1.4万,翻了一番。

许旭浩2019年毕业进入教培行业,赶上政策利好,事业很快做起来。“去年春华教育入股投资公司,我们借助春华教育成熟的运作体系,雄厚的师资力量,以及教培服务能力,快速扩展市场,已经布局浙江宁波、萧山、嘉兴等地。”

公司成立一年半,营收已超千万元,一路走来许旭浩感恩母校的培养,去年为浙江医药高专捐赠价值20万元的户外大型电子屏。

“双减政策出台,可以预见,会有不少教培机构转换赛道做职业培训,高校‘专升本’这块,市场竞争会越来越激烈,我们要迅速抢占市场,做好服务,形成口碑,用质量和信誉赢得市场。”许旭浩和团队与时间赛跑,工作日程排得满满当当。他说,年轻就是资本,敢想也要敢拼,无论成功失败都是人生财富。